БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№71 (414) 27 октября 1997 года

понедельник

СЕГОДНЯ

ЦЕНА ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Одна из ключевых проблем белорусской экономики — необходимость масштабного импорта энергоресурсов. В стране почти нет собственных запасов топлива, и перед правительством постоянно стоит проблема поиска средств на оплату поставок российских газа и нефти. Между тем возможности для ощутимого снижения импорта энергоресурсов у РБ есть. Для этого достаточно отказаться от идеи так называемой «энергетической безопасности» страны.

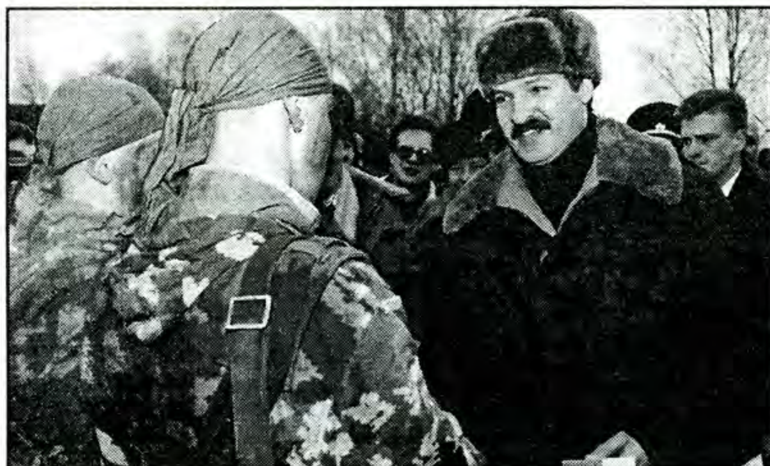
стр.6

СОБЫТИЕ

ПРЕЗИДЕНТСКИЙ ОТВЕТ ТЕРРОРИСТАМ

Владимир ДОРОХОВ

После прошлогоднего референдума для юридического закрепления диктатуры в Беларуси не хватало лишь формального повода. После недавнего теракта в Могилеве у власти такой повод появился, и он тут же был ею максимально использован. В пятницу в СМИ был опубликован президентский декрет № 21 «О неотложных мерах по борьбе с терроризмом и другими особо опасными преступлениями».



И суд, и защита в одном лице

События начали развиваться по традиционному сценарию. Убийство Евгения Миколуцкого, как когда-то убийство Кирова, развязало режиму руки. Для наказания единичных преступников государство вооружилось репрессивным законодательством, способным раздавить сотни тысяч несогласных с официальной политикой. Насморк опять будут лечить с помощью гильотины. С принятием декрета N21 по борьбе с терроризмом произошла самоидентификация режима и легитимизация его диктаторской сути. Остатки ложного стыда отброшены, наступил момент истины.

Некоторые события происходят несмотря на то, что об их неизбежном наступлении всем давно известно. Если хилая диктатура уже установлена де-факто, рано или поздно как у ее официальных идеологов, так и у рядовых исполнителей возникает желание для облегчения собственной работы узаконить суть происходящего вполне конкретными юридическими нормами. Когда-нибудь эти нормы студенты-правоведы будут изучать с не меньшим интересом, чем сегодня — теорию доказательств Андрея Вышинского.

С юридической точки зрения комментировать документ несложно. Декрет удручающе неоригинален. Нечто похожее не так давно уже случалось — любопытные могут обратиться к истории кампаний по борьбе с вредителями, троцкистами и врачами-отравителями. Сходство с современной ситуацией поражает. Перед нами снова все тот же универсальный инструмент тотального подавления инакомыслия. Чрезвычайно широкий перечень проявлений терроризма позволяет любое неугодное лицо представить лицом общественно опасным. Надо было очень постараться и напрячь фантазию, чтобы отнести к терроризму *«угрозу насилия в отношении народного дружинника в связи с выполнением им общественного долга»*. Или *«заведомо лживое сообщение о готовящемся взрыве или пожаре»*. Трудно сказать, сколько изобретательных подростков, не желающих идти на уроки и сообщающих в милицию, что через час их родная школа взлетит на воздух, окажутся отныне в одном ряду с боевиками Ирландской республиканской армии или ХАМАС.

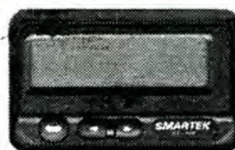
Отныне очень просто будет «пришить» оппозиционным депутатам все тот же терроризм, если они на очередном митинге начнут рассуждать о неминуемой ответственности Александра Лукашенко и его подчиненных. Ведь это согласно декрету самая настоящая угроза насилия по отношению к должностным лицам. Легко станет бороться с упрямыми журналистами. Их демонстрации тоже можно представить как терроризм, поскольку в самом проведении демонстраций власти увидят *«угрозу насилия в целях дестабилизации общественного порядка и запугивания населения»*.

С одной стороны, не стоит удивляться появлению антитеррористического декрета, ведь президент у нас человек слова: если сказал, что будет «мочить», значит — будет «мочить». С другой стороны, возникают обоснованные сомнения в целесообразности использования такого жестокого механизма подавления именно сейчас. Ведь санкционированные властью защитные меры кажутся оправданными лишь в случае гражданской войны или иного масштабного социального катаклизма. Вспомним, что нынешний режим к месту и не к месту трубит о пресловутой политической стабильности в стране как о главном своем достижении. Но если ситуация в обществе на самом деле стабильна, зачем ее гражданам столь суровое законодательство? Да еще в такой специфической области, как борьба с терроризмом,— ведь это явление, не присущее устойчивому социуму. Здесь может быть одно из двух объяснений. Либо наше общество стабильно только в выступлениях президента, и тогда в какой-то мере действия властей можно понять. Но в таком случае вещи должны быть названы своими именами (а именно: современная Беларусь есть некий аналог Северной Ирландии, Корсики или Ливана). Либо жизнь в Беларуси на самом деле стабильна, но тогда у власти наблюдается явная мания преследования и беспричинный страх перед собственными гражданами.

Есть и третье объяснение, не криминологическое, а политологическое. Суть его в том, что крепнущая диктатура идет в наступление, чувствуя непрочность своих позиций, желая их усилить и веря в безнаказанность. Классическая формула, согласно которой уровень подавления чего-то определяется уровнем сопротивления, действует отнюдь не всегда. Часто животный страх побуждает диктаторов на применение немотивированных превентивных мер. При этом речь идет вовсе не о необходимой обороне. Это то же самое, как если бы у человека просто попросили закурить, а он сразу, без лишних разговоров, применил бы газовый баллончик. У нашей власти граждане еще и не собирались просить сигарету, но власть уже пырнула ножом потенциального курильщика. В его же интересах, ведь никотин, как известно, вреден для здоровья.

Как свидетельствует история, вторым этапом любой кампании по наведению порядка, который следует за введением новых карательных мер, является упрощение процедуры и сокращение сроков рассмотрения уголовных дел. Без одного механизма другой в принципе не может работать с должной степенью эффективности. Интересно, сколько времени понадобится режиму, чтобы понять эту прописную истину и реализовать ее?

Комментарий на стр. 3













ЭКОНОМИКА

ПОШУРШИМ ПО КАРМАНАМ В ПОИСКАХ ИНВЕСТИЦИЙ

Алексей УРБАН

24 октября по инициативе Союза предпринимателей и арендаторов в молодежном комплексе «Юность» отмечалась пятая годовщина Республиканского клуба директоров. Рабочей темой, обсуждавшейся в ходе мероприятия, стали проблемы и перспективы инвестиций в Беларуси.

Ожидавшиеся руководители государства не появились (премьер Сергей Линг сказался больным). Присутствовали первый вице-премьер Петр Прокопович и глава администрации Михаил Мясникович, а также министр промышленности Анатолий Харлап. С докладом выступил министр предпринимательства и инвестиций Александр Сазонов. Кроме того, среди приглашенных были Василий Новак, Владимир Шипук, Семен Лившиц, Павел Дик, Андрей Чеблоков, Василий Русакевич, Георгий Егоров и другие.

Вступительное слово президента Союза предпринимателей и арендаторов Макса Кунявского прозвучало не слишком оптимистично. По его словам, инвестиции в промышленность по сравнению с 1990 годом сократились в 3,5 раза. В 1997 году доля инвестиций в ВВП снизилась с 16 до 14%. Между тем основные фонды предприятий изношены на 60-70% (независимые эксперты называют и более высокие цифры), наблюдается тотальный дефицит оборотных средств. Макс Кунявский, пользующийся в коридорах власти известным влиянием и олицетворяющий в некотором роде лобби промышленников, считает, что для увеличения инвестиционных отчислений предприятий необходимо оптимизировать налоговое законодательство, проиндексировать, освободить оборотные средства.

Министр Александр Сазонов начал свое выступление с констатации спада инвестиционной активности в стране.

По словам г-на Сазонова, мировой опыт предлагает несколько моделей промышленного роста. Первый тип — ориентация на внешние сырьевые рынки. По мнению министра, наша страна идет именно в этом направлении. Правда, у данного варианта есть и недостатки: колебания конъюнктуры внешних рынков сбыта способны приводить к негативным последствиям.

Необходимы условия для повышения эффективности производства, организации свободных экономических зон. Правительством принимается ряд мер для повышения инвестиционной привлекательности и улучшения делового климата в стране. Основным принципом работы должен стать переход от безвозмездного субсидирования к кредитованию конкретных производственных проектов, предполагающих выпуск перспективной продукции, внедрение высоких технологий, инновационные разработки.

Четкой должна стать ориентация на поддержку малого и среднего производства. Согласно планам на безвозвратные виды помощи (инкубаторы, технопарки) будет расходоваться не более 10% общего объема государственной помощи.

Министр предпринимательства и инвестиций заявил, что запросы его ведомства к бюджету на будущий год полностью удовлетворены (BLR 50 млрд.). Часть средств должны обеспечить государственные ценные бумаги. Особая роль в развитии инвестиционных процессов придается лизингу.

Г-н Филипс, представитель Всемирного банка, заметил, что жесткая система налоговых проверок, регулирование цен не позволяют белорусским субъектам хозяйствования эффективно работать. Что касается макроуровня, то, по его мнению, высокий обменный курс ограничивает возможности экспорта и ставит местных производителей в неравное положение с импортерами. Представитель ВБ считает чрезвычайно важным ускорить приватизацию розничной торговли, создать условия для полноценной конкуренции ее с госторговлей.

По словам г-на Филипса, 4% ВВП (а это порядка $400 млн.) составляет субсидирование сельского хозяйства, коммунального хозяйства, жилищного строительства — расходов, заведомо неэффективных. На следующий год дефицит бюджета запланирован в размере $400 млн., при этом правительство планирует расходовать на поддержку инноваций около $300 млн. Почему бы — спрашивает г-н Филипс — не израсходовать часть средств, предусмотренных на субсидии перечисленным отраслям, на инновации?

ПРОФСОЮЗЫ

РАДИОЭЛЕКТРОНЩИКИ ВЫДВИНУЛИ ОЧЕРЕДНОЙ УЛЬТИМАТУМ

Виктор МАРТИНОВИЧ

22 октября в Минске состоялся внеочередной пленум республиканского совета профсоюза работников радиоэлектронной промышленности. Собрание приняло решение: в случае, если государство не выполнит рекомендации по выводу отрасли из кризиса, представленные межведомственной комиссией, 20 ноября рабочие выйдут на улицу и проведут ряд акций протеста.

Как известно, на предыдущем пленуме совета, состоявшемся 26 августа, представители радиоэлектронной промышленности выдвинули ряд требований, которые предусматривали создание благоприятных условий для нормального функционирования предприятий отрасли, а также увеличение заработной платы. Сергей Линг поручил сформировать межведомственную комиссию, уполномоченную разработать рекомендации по выводу отрасли из кризиса. Возглавил комиссию заместитель министра промышленности г-н Русецкий. В ее состав вошли представители Министерства финансов, Налогового комитета и нескольких профсоюзов (в том числе профсоюза радиоэлектронщиков).

В течение нескольких месяцев комиссия разработала ряд документов и предложений, направленных на стабилизацию ситуации в радиоэлектронной промышленности. Наиболее серьезной рекомендацией является замораживание до 2000 года долгов предприятий отрасли. По словам Владимира Голубцова, заведующего социально-экономическим отделом совета профсоюза работников радиоэлектронной промышленности, необходимость принятия этой меры обусловлена растущими неплатежами. Расчетные счета большинства предприятий отрасли фактически заблокированы, все поступления на них автоматически направляются в государственный бюджет — на погашение задолженностей по налогам. В связи с этим предприятия вынуждены избегать работы с собственным расчетным счетом, что в конечном итоге приводит к росту количества бартерных сделок и дефициту оборотных средств.

Еще одна рекомендация, разработанная межведомственной комиссией, — поддержка белорусских экспортеров, в особенности радиоэлектронных предприятий, поставляющих свою продукцию в Россию. Необходимость уплаты налога на добавленную стоимость при проходе через таможенную территорию делает белорусскую радиотехнику неконкурентоспособной на российском рынке. Льготы либо полная отмена НДС позволили бы решить эту проблему.

Хотя в состав межведомственной комиссии входили представители ряда государственных органов управления, члены профсоюза не исключают возможности того, что разработанные рекомендации не получат одобрения в Минфине, Минэкономики, Нацбанке и Государственном таможенном комитете. По словам Владимира Голубцова, состоявшийся 22 октября пленум собирался с целью *поднадавить на эти ведомства*. Именно поэтому профсоюз решил прибегнуть к радикальным методам отстаивания своих интересов в случае непринятия рекомендаций комиссии до 10 ноября. Если государственные органы откажутся пойти навстречу радиоэлектронщикам, 20 ноября представители профсоюза проведут в Минске, Витебске, Гродно, Гомеле и Бресте акции протеста против нищеты, а также организуют пикетирование республиканских органов управления, руководители которых выступают против оказания государственной поддержки предприятиям радиоэлектронной промышленности. Следующим шагом профсоюза станет проведение в декабре текущего года общереспубликанской отраслевой забастовки.

На пленуме совет профсоюза решил обратиться к Александру Лукашенко с просьбой о встрече. Работники отрасли собираются сами сообщить главе государства о своих многочисленных проблемах. Было также решено просить главу исполнительной власти о том, чтобы Геннадий Федынич, председатель профсоюза, принял участие во встрече Лукашенко с руководством промышленных предприятий в Могилеве, которая состоится в первых числах ноября.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

ПРАВА ЧЕЛОВЕКА

ДВА МЕСЯЦА ЗА РЕШЕТКОЙ

Виктор МАРТИНОВИЧ

На минувшей неделе впервые за два месяца мать шестнадцатилетнего активиста организации «Молодой фронт» Вадима Лобковича, содержащегося под стражей в следственном изоляторе города Жодино, получила разрешение на свидание с сыном.

Активисты «Молодого фронта» Вадим Лобкович и Алексей Шидловский находятся в заключении с середины августа. Напомним, что в ночь со второго на третье августа государственные флаги в городском поселке Столбцы были заменены неизвестными лицами на «дореферендумную» государственную символику. По подозрению в совершении этого «теракта» и были задержаны Лобкович и Шидловский. Следствие инкриминирует активистам «Молодого фронта» нарушение ст. 201 ч.2 (злостное хулиганство) и ст. 186 (надругательство над государственными символами), за что Лобковичу и Шидловскому грозит лишение



свободы на срок до 5 лет.

По словам матери Вадима Ядвиги Лобкович, *первые девять дней его держали в одиночной камере. Потом перевели в камеру к сверстникам. Их там четыре-пять человек. К Вадиму относятся нормально. Он говорил, что заключенных в тюрьме бояться не нужно. Боятся там охранников. Когда в камере между мальчишками начинается ссора, врываются охранники и избивают всех подряд. Перед свиданием Вадима строго предупредили, что жаловаться на условия содержания запрещено. Но кое-что он мне все-таки рассказал, а что-то и показал.*

Об условиях содержания «молодофронтовцев» в жодинском СИЗО свидетельствует и тот факт, что неоднократные попытки Алексея Шидловского начать голодовку в знак протеста против содержания под стражей пресекались охраной, причем таким образом, что в результате девятнадцатилетний активист несколько дней пролежал в санитарной части следственного изолятора.

На днях было отклонено ходатайство адвокатов об изменении ему меры пресечения на подписку о невыезде, поданное 2 сентября. Основанием для отказа стало то, что в интересах следствия якобы удобнее держать подозреваемых под стражей. Матери Лобковича пообещали, что расследование закончится не раньше чем через месяц. Самому же Вадиму следователь сообщил, что оно может затянуться и на полгода. Между тем первая учебная четверть в школе подходит к концу. В связи с этим учителя Вадима обратились к Генеральному прокурору Олегу Божелко с просьбой предоставить школьнику возможность нормально закончить выпускной класс. Принять просителей Олег Божелко отказался.

НЕХОРОШЕЕ МЕСТО

Отдел информации «БДГ»

22 октября в колхоз «Рассвет» выехал корреспондент газеты «Здравый смысл» Иван Каравайчик. Журналист намеревался взять интервью у опального председателя колхоза Василия Старовойтова, однако был задержан. На следующий день Каравайчика отпустили.

23 октября в колхоз «Рассвет» отбыла председатель Белорусского Хельсинкского комитета Татьяна Протько, поскольку у комитета были основания предполагать, что в деле Старовойтова властями были нарушены требования закона.

Когда Протько разговаривала с колхозным экс-председателем, в его дом пришли какие-то люди, попытавшиеся произвести обмеры помещений. Татьяна Протько поинтересовалась, есть ли у них необходимые для этого санкции. Когда выяснилось, что санкций нет, «обмерщики» удалились. Поговорив с опальным председателем, Татьяна Протько отправилась в правление колхоза, где по инициативе депутата Леонида Глуховского (который, как выяснилось, участвует в расследовании) была задержана «за противодействие сотрудникам милиции». Впоследствии г-жа Протько сказала по этому поводу: *«Мне стало страшно. Я почувствовала, что то, что происходит,— это совсем как в 37-м году»*. Татьяну Протько перевезли в город Кировск, где на следующее утро состоялся суд. Ей было вынесено предупреждение. Правда, не по той статье, по которой была задержана, а за превышение полномочий.

Интересно, что в результате происшедшего с председателем Белорусского Хельсинкского комитета вновь разразился международный скандал. Дело в том, что на следующую неделю запланировано выступление Татьяны Протько на заседании Комитета ООН по правам человека в Женеве. Узнав о задержании белорусского правозащитника, представители ООН потребовали от белорусского руководства предоставить гарантии безопасности Татьяны Протько. Власти были вынуждены согласиться.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ДОПУСТИМАЯ ЖЕСТКОСТЬ ИЛИ НЕОПРАВДАННАЯ ЖЕСТОКОСТЬ?

Виктор МАРТИНОВИЧ

Декрет президента Республики Беларусь N21 «О неотложных мерах по борьбе с терроризмом и другими особо опасными преступлениями» по просьбе «БДГ» комментируют представители судебной и исполнительной власти, профессиональные юристы.

Василий Баранов, пресс-секретарь Совета безопасности:

— Терроризм в Беларуси — явление чрезвычайно редкое. Однако, на мой взгляд, недопустимо ждать того времени, когда организованная преступность приобретет неконтролируемые масштабы. На первый взгляд, декрет может показаться довольно жестким. Однако необходимо помнить о том, что направлен он не на массы населения, а на узкую, очень узкую группу лиц. К тому же не следует забывать, что декрет N21 предусматривает внесение ряда изменений и дополнений в Уголовный кодекс. До тех пор, пока это не сделано, декрет работать не будет. Впервые в республиканском законодательстве появились новые сроки заключения — 20 и 25 лет. Это ни в коей мере не идет вразрез с мировой практикой, так как тюремное заключение на такие сроки активно практикуется во всех развитых странах, в особенности там, где законодательством не предусмотрена смертная казнь.

— Пункт 1.8 президентского декрета позволяет правоохранительным органам задерживать на срок до 30 суток лиц, «относительно которых есть точные данные о том, что они имеют отношение к терроризму». Не могли бы вы пояснить это положение?

— Как известно, террор является одной из форм посягательств на жизнь. И в отличие от бытовых убийств он имеет хорошо организованную форму и широкий круг соучастников. Подозреваемые в соучастии и будут задерживаться на 30 суток, что даст следствию больше времени для того, чтобы разобраться в ситуации.

— А что будет основанием для задержания?

— Оперативная информация.

— Заведомо лживое сообщение государственным органам о готовящемся взрыве отныне будет караться сроком до 3 лет. Школьники, частенько сообщающие милиции о «бомбе в учительской», будут заканчивать обучение в исправительно-трудовых колониях?

— Задержание сорванца с ранцем за спиной — это одно дело. Другое дело, если то же самое совершил взрослый здравомыслящий человек, преследующий свои далеко идущие цели. Ясно, что здесь лицо собиралось намеренно внести расстройство в общественный строй либо шантажировать кого-то. И подход в этом случае будет иным. Еще раз повторяю: не следует рассматривать декрет, как усиление давления на все общество в целом. Ужесточение подходов будет наблюдаться лишь по отношению к отдельным гражданам, представляющим повышенную общественную опасность для населения и интересов РБ. И в этом, как мне кажется, появление декрета N21 существенно приближает нас к международным правовым нормам.

Владимир Пташник, заместитель председателя Верховного суда:

— Владимир Николаевич, сколько дел, связанных с терроризмом, находилось на рассмотрении Верховного суда?

— Ни одного. Во всяком случае, в последние два года.

— Согласно декрету Верховный суд совместно с Министерством юстиции в срок до 1 января 1998 года должен ввести специализацию судей областных, Минского городского и Верховного судов по рассмотрению криминальных дел о терроризме. Что будет представлять собой судья, специализирующийся на рассмотрении дел о терактах?

— Как известно, сегодня в областных судах уже существует система судей, специализирующихся на рассмотрении дел, связанных, скажем, с несовершеннолетними правонарушителями. Эти люди активно изучают такие дисциплины, как педагогика, возрастная психология, знакомятся со спецификой методов допрашивания несовершеннолетних. Судьи, специализирующиеся на рассмотрении дел, связанных с терроризмом и другими особо опасными преступлениями, совершаемыми организованными преступными группировками и организациями, будут готовиться по тому же принципу. От них требуется максимальное углубление в проблему терроризма и доскональное знание всех юридических норм, связанных с этой общественно опасной деятельностью.

— А вам не кажется, что судебная система страны, Верховный суд которой не рассмотрел за последние два года ни одного дела о терроризме, просто не нуждается в подобных специалистах?

— Если за такого рода преступления уже предусмотрена уголовная ответственность, необходимо подготовить и судей, которые станут рассматривать эти дела.

Владимир Бородач, экс-командир бригады спецназа:

— В бесправном государстве невозможно говорить о преступлениях вообще. Если всем известной группой лиц нарушены основные законы, ликвидирована Конституция, то о чем еще можно говорить? Если бы у нас остались честные государственные деятели, они бы не вели речь о преступлениях, потому что очень сложно констатировать, что сейчас важнее, с какой преступностью можно бороться, не восстановив понятие «законность».

Что касается декрета, то, на мой взгляд, этот документ является следствием нежелания бороться с преступностью вообще, потому что сегодня она растет в силу невыполнения ряда социальных программ, прежде всего экономических. Когда человеку не дают возможности заработать что-то на пропитание, он будет находить всевозможные выходы — в том числе и преступные. И только осуществив ряд социально-экономических реформ, государство могло бы покончить с преступностью.

Что касается терроризма, то в мире есть международно признанное определение этого явления. Этот же декрет обобщает в определении все действия, которые можно подвести под понятие терроризм. И сейчас определение настолько широко, что под него можно «подвести» и тех ребят, которые два месяца сидят в жодинском СИЗО за несколько недоброжелательных слов в адрес власти. Отныне любое высказывание на демонстрации может быть расценено как нарушение президентского декрета. Безусловно, цель этого документа — скоординировать судей в борьбе с оппозицией. Раньше, когда людей задерживали после митингов и демонстраций, обвиняемым удавалось отделаться штрафом, потому что не было законных оснований для более суровых мер. Сейчас же им будет «шиться» терроризм, тем более, что в декрете указаны даже сроки заключения. Таким образом, я не исключаю, что 21-м декретом исполнительная власть пыталась повлиять на степень политической активности населения. Состряпают ряд громких политических процессов, активистам оппозиции подкинут шашку или детонатор — и дело будет сделано. Что же касается общественной безопасности, то для ее установления властям надо бы просто придерживаться законов. Вместо этого зло они пытаются победить таким же злом.

ГЕОПОЛИТИКА

КОНЕЦ ИГРЫ

Юрий ДРАКОХРУСТ

Очень трудно определить, что такое СНГ. На определенном этапе эта структура сыграла роль механизма «цивилизованного развода» республик бывшего СССР, механизма предотвращения «югославского сценария». Сейчас все страны, входящие в СНГ, — полноценные независимые государства со всеми необходимыми атрибутами и институтами: бракоразводный процесс не только «пошел», но и более или менее благополучно закончился.

И что теперь? Роль как угодно понимаемого межгосударственного союза Содружество не исполняет ни в какой мере. Поначалу саммиты СНГ вызывали живой интерес журналистской братии. Сейчас — нет, поскольку все известно заранее: вожди соберутся, заявят о том, что Содружество продолжает жить, пособачатся за закрытыми дверями по какому-нибудь подходящему поводу, подпишут какую-нибудь ни для кого не обязательную бумаженцию и разъедутся. Крепить Содружество дальше.


Борис Ельцин лелеял СНГ, как родное дитя

Особую пикантность этим представлениям придают публичные сетования на то, что решения саммитов почему-то не исполняются. Звучат эти сетования из уст именно тех людей, которые эти решения принимают и которые, собственно говоря, и призваны их исполнять. И никто ни разу не сказал, что решение саммита не выполнено страной X или президентом Y: что вы, как можно. Никто ни в чем не виноват: просто такое явление природы. В Беларуси, скажем, не растут персики. А в СНГ не выполняются решения.

При этом связи между бывшими «республиками-сестрами» с каждым годом слабеют, а их связи с третьими странами — крепнут. Южные республики обращают свои взоры на Юг, Украина и Молдова — на Запад, Беларусь и Россия — друг на друга. Есть куда и на что посмотреть.

Содружество можно было бы посчитать своеобразным клубом лидеров. Если есть «семерка», почему бы не быть «двенадцатке»? Тоже вещь полезная, однако и на «круглый стол президентов» СНГ тоже не «тянет». Иначе саммиты Содружества не состояли бы из повторения банальных заклинаний.

Так что Содружество, встречи глав государств — это скорее японский театр «Кабуки», с непонятными непосвященным условностями и странным распределением ролей. Разумеется, любая политика — это театр, игра, но в СНГ этой игрой все и исчерпывается.

И журналистский интерес к этим действам поддерживается только этой театральной стороной: кто на кого как посмотрел, кто на что намекнул, кто вперед кого куда прошел.

В чем же смысл этой игры под названием СНГ? Возможно, в том, что во всех странах, входящих в Содружество, сохраняется легкая грусть или глубокая ностальгия по былому единству. И ни один лидер не может не считаться с этими настроениями, особенно если демонстрация сегодняшнего единства ровным счетом ничего не стоит. Для этого надо всего лишь время от времени собираться вместе и произносить бессмысленные заклинания.

Ну а почему же все же решения не выполняются? Поскольку мы уже выяснили, что СНГ — это игра, то к месту вспомнить известный «парадокс узника» из теории игр.

Два человека, подозреваемые в совершении общего преступления, оказываются в следующей ситуации: если оба не признаются — оба получают по два года, если признается только один — его вообще выпускают, а упрямый получает десятку, если признаются оба — оба получают по пять лет.

Нетрудно догадаться, что при прочих равных условиях самой рациональной стратегией для каждого является признание; слишком велик риск, что «партнер» нарушит соглашение, даже если оно и было. В результате оптимальный результат — непризнание обоих оказывается практически недостижимым.

Эти абстрактные математические построения имеют к СНГ самое прямое отношение. И в самом деле нет никакого одного злоумышленника, который бы разрушал Содружество. Просто каждый ждет, что другой нарушит соглашение и извлечет из этого выгоду. И что самое важное, по опыту совместного советского житья каждый имеет все основания полагать, что партнер непременно надует. В итоге общие соглашения не выполняет вообще никто.

Все указанные выше особенности Содружества можно иллюстрировать на примере саммита СНГ в Кишиневе, состоявшегося на прошлой неделе. На закрытом заседании разгорелась настоящая битва. Президенты Азербайджана Гейдар Алиев и Таджикистана Эмомали Рахмонов подвергли резкой критике предложение России о создании комитета СНГ по конфликтным ситуациям. По мнению азербайджанского лидера, функции миротворца на просторах СНГ должны выполнять ООН и ОБСЕ. Логика Алиева понятна: в СНГ не может быть объективных судей, потому что все — игроки.

А президент Украины Леонид Кучма и Узбекистана Ислам Каримов осудили создания различного рода образований типа «двойки» и «четверки» внутри Содружества.

И все вместе обрушились на председателя Совета глав государств СНГ президента России Бориса Ельцина за неэффективность Содружества. И вместе с тем высказали опасения по поводу имперских замашек России.

Эти обвинения по существу содержат в себе очевидное противоречие. Но это никого не смущает: обвинения имеют разную природу. Нежелание видеть у себя российских или соседских миротворцев обусловлено горьким опытом предшествующих лет. Стенания по поводу неэффективности Содружества — дань правилам игры. Стенанием предавались те, кто нередко даже не подписывал те самые решения, о невыполнении которых сокрушался.

Такова же цена и заявлениям о том, что «союзы разрушают СНГ». Невозможно разрушить то, что не существует, никакие союзы не могут помешать 12 господам преклонного и непреклонного возраста время от времени калякать о всяких политических разностях.

Судя по всему, именно в Кишиневе Борису Ельцину окончательно надоел этот условный театр. Правда, выражено это недовольство было в полном соответствии с правилами СНГешной игры. Президент России заявил, что подготовленные и предварительно согласованные вопросы, вынесенные на повестку дня, — «не президентского уровня», и широким жестом вернул их главам правительств.

Свидетели рассказывают о забавной мизансцене. Ельцин вручил папку с бумагами Черномырдину, сказал : «Виктор Степанович, ведите заседание дальше» и вышел из зала. За ним потянулись и другие президенты и ... Черномырдин. Премьер России вышел и не вернулся. Его помощник неловко извинился за шефа, и вон из зала побрели и понявшие что к чему остальные главы правительств.

Человеку, даже незнакомому с дипломатическим протоколом, понятно, что повестка дня встреч такого уровня формируется загодя и многократно согласовывается на самом высшем уровне. И узнал Ельцин о повестке вовсе не в Кишиневе. Но, судя по всему, возмущенный пререканиями на закрытом заседании, почувствовал тщету очередного бурного обсуждения и принятия решений по конкретным вопросам, которые все равно никогда не будут исполнены.

И отреагировал соответствующим образом. Как с поездкой Лукашенко в Липецк и Кишинев: «Он должен был попросить разрешения», и через паузу: «Пусть он сначала Шеремета отпустит». И все ясно.

Что может означать такой финал саммита? Возможно — конец игры. Возможно, после саммита будет принципиально меняться сам формат, сама природа Содружества. Не исключено, что закончатся разговоры об СНГ как о некоем единстве, и будет оно институтом встреч лидеров наподобие «семерки». А может быть, СНГ, как улыбка Чеширского кота — СССР, окончательно растает в воздухе.

СОЦИОЛОГИЯ

ОПРОС С ПРЕДРЕШЕННЫМ РЕЗУЛЬТАТОМ

Вероника ЧЕРКАСОВА

На этой неделе достоянием общественности стали результаты оперативного социологического исследования «Общественно-политическая и экономическая ситуация в Республике Беларусь», проведенного Центром социологических и политических исследований Белорусского государственного университета.

Для того чтобы оценить методологическую состоятельность исследований, в первую очередь стоит обратить внимание на сроки, в которые они проведены: крупномасштабный исследовательский проект был реализован какое-либо важное событие. Но для чего надо было спешить при решении такой фундаментальной задачи, как анализ общественно-политической и экономической ситуации в стране, ставя под сомнение результат, выборку, да и


Вся истина в БТ

всего за десять дней — с 17 по 28 сентября. При этом на 55 входивших в анкету вопросов ответили пять тысяч (!) человек. Как показывает опыт, при проведении таких исследований как минимум три дня уходит на рассылку и получение анкет и по меньшей мере четыре — на ввод информации в компьютер. Таким образом, на сам опрос остается всего три дня. Объем проведенной за это время работы ставит под сомнение не только качество опроса, но и саму его возможность.

Однако не только это заставляет с сомнением относиться к полученному результату. В своем интервью телепрограмме «Тема дня» г-н Ротман сообщил, что исследование проходило не в форме анкетного опроса, а как интервью, методика которого, по уверению профессионалов, в принципе исключает такое количество вопросов. Зато если сегодня кто-нибудь захотел бы провести экспертизу данного исследования, сделать это не удалось бы, поскольку метод интервью не предусматривает наличия анкет — тех самых документов, которые позволили бы оценить качество заполнения, подтвердить результаты опроса, пропорциональность квот, географическое представительство. Само собой, встает вопрос и о качестве интерпретации социологической информации в эти сжатые сроки.

Заметим, что сами по себе оперативные исследования вполне возможны — предположим, когда в экстремальной ситуации надо срочно узнать реакцию населения на качество инструментария, которым проводился опрос?

Природа этого явления в данном случае очевидна. Сегодня все социологические службы, как частные, так и государственные, испытывают материальные проблемы. Созданный г-ном Ротманом центр социологических и политических исследований при Белорусском государственном университете — не исключение. И тут появляется возможность получить хорошо оплаченный госзаказ. А поскольку речь идет о мониторинге, значит, заказ, как и сопровождающее его финансирование, будет стабильным и продолжительным. И чем, как не борьбой за него, можно объяснить тот резкий рост значимости социологии в политической и социальной жизни общества, когда в программе белорусского телевидения «Тема дня» социолог Бабосов сменяет социолога Ротмана с интервалом в несколько дней? Тот, кто первым представит результаты, удовлетворяющие требованиям клиента, и получит долгожданный заказ. Оперативность здесь тоже очень кстати, поскольку на нее можно списать все изъяны, которые недоброжелатели найдут в результатах работы, а проконтролировать данные невозможно из-за точно выбранного метода исследования. Между тем именно спешка помешала социологу убедиться в валидности инструментария и осуществить грамотную операционализацию понятия.

На вопрос о стоимости исследований г-н Ротман на пресс-конференции ответил, что работа проведена за счет университетской индексации заработной платы. Однако, по оценкам специалистов, подобный опрос республиканского масштаба, охватывающий хотя бы полторы тысячи человек, стоит около $5 тыс. Здесь же речь идет о пяти тысячах опрошенных.

Некоторые результаты, полученные г-ном Ротманом, просто обескураживают. Так, на вопрос «Если вы считаете, что союз (Беларуси и России) недостаточно эффективен, то кто, на ваш взгляд, в этом виноват?» 15,3% опрошенных ответили: «Российская оппозиция». Но ведь российская оппозиция — это коммунисты, первым пунктом программы которых является интеграция с Беларусью. С точки зрения здравого смысла этот результат не выдерживает критики. Белорусскую же оппозицию в неудачах союза склонны винить лишь 14,7% опрошенных. Когда ведущий телепередачи "Тема дня" усомнился в том, что респонденты понимали, о чем их спрашивали, г-н Ротман в принципе согласился с ним, сказав, что *«отсюда вот такие вот и результаты»...* Непонятно также, каким образом в число самых авторитетных белорусских политиков попал ректор негосударственного Гуманитарно-экономического института Александр Алпеев, о существовании которого многие узнали только благодаря стараниям г-на Ротмана.

На вопрос «Кто из политических деятелей сыграл в истории Беларуси в XX веке наиболее отрицательную роль?» был получен весьма характерный ответ: в общественном сознании негативная роль Лукашенко почти в два раза превышает негативную роль Гитлера. И это при том, что четверть населения согласно исследованиям г-на Ротмана ощутила улучшение экономической ситуации в стране за последний год. Нет ничего удивительного в том, что президент поспешил озвучить в своем выступлении этот блестящий рывок в светлое завтра. Но почему в таком случае он не прокомментировал и доминирующий негативный результат, ведь 37,3% белорусов убеждены, что за последний год экономическая ситуация в стране ухудшилась.

Говоря о проведенных исследованиях, нельзя не остановиться на гипотетическом портрете будущего президента Беларуси. Общественное мнение хотело бы видеть его мужчиной от 41 до 50 лет и, конечно же, экономистом-практиком.

ГЕОПОЛИТИКА

НА АЗИАТСКОМ ПЕРЕПУТЬЕ

Анатолий ПАНЬКОВСКИЙ

27 октября Туркменистан празднует день независимости. Шестой по счету праздник будет отмечен с большой помпой, противоречиво сочетающейся с туркменской реальностью. Проблемный узел, в котором Туркмения оказалась в силу исторических, географических и других причин, пока лишь затягивается — не без участия других субъектов макрополитики.

Сразу после распада СССР Туркмения резко выделилась из среднеазиатской палитры. Не желавшая этого распада и провозгласившая независимость одной из последних, она продолжала некоторое время жить, «опираясь на Советскую Конституцию и законы СССР». И если соседние республики форсировали попытки «прямого выхода» на мировое сообщество с целью получения дивидендов за сокрушение «империи зла», то Туркмения сторонилась общей тенденции.

В 1993 г. она провозгласила курс эволюционного развития («туркменская модель») — постепенный, без социальных потрясений и с сохранением главенствующей роли государства переход к рынку. При этом Ашхабад особо не усердствовал и в выборе союзников. Подчеркивая свою независимость и нейтралитет, он дистанцировался от различных блоков, союзов и даже в СНГ ограничился ассоциированным членством.

Осознание того, что Запад отводит странам Средней Азии лишь роль скромной сырьевой периферии, позже пришло и к другим республикам. И не успев окончательно сформировать свой *ответ* на «православный геноцид», они *приняли вызов* Запада. Резкое изменение политики в регионе — это оригинальные «восточные» попытки уйти из-под назойливой опеки западных протеже. Главный их показатель — отказ от парламентского типа демократии. Начинание Ниязова — становление института долгосрочного президентства в сочетании с виртуальным народным представительством в виде Халк Маслахаты и Меджлиса — сегодня под вопросом лишь в воюющем Таджикистане.

Второй показатель — это запутанный процесс выбора внешнеполитических приоритетов. Проявляется он в осуществляемых местными «владыками» играх вокруг нефтегазовых контрактов с привлечением к сотрудничеству заведомо несовместимых сторон. Эта игровая практика отчасти порождена внутренним конфликтным фоном, созданным конкуренцией в условиях отрезанности от основных — океанских — экспортных терминалов. На этот фон накладываются не всегда успешные, но внятные попытки России удержать республики бывшего СССР в «радиусе притяжения» и не всегда скоординированные попытки Запада перекроить регион по антироссийским меркам.

Метания Ниязова в поисках коммерческих и стратегических союзников во многом объясняются препятствиями, не позволяющими Туркмении, республике с огромным сырьевыми ресурсами, преодолеть бедность и превратиться в обещанный «второй Кувейт». Добиться этого не позволяет отсутствие транзитных коллекторов и экспортная зависимость от неплатежеспособных стран. Весь газ экспортируется через Узбекистан и систему РАО «Газпром» в страны СНГ и Закавказья, что периодически приводит к катастрофическим для Туркмении невыплатам долгов. В первом полугодии Украина задолжала около $3 млрд., а газовый кран на Закавказье перекрывался с поразительной регулярностью. Узбекистан, территорию которого пересекает туркменский экспортный трубопровод, диктует цены и объемы продаж. Добыча газа падает, ситуация усугубляется критическим недостатком сельскохозяйственного сырья. Все это обусловило падение ВВП на 2%, хотя эксперты ЕБРР прогнозировали в 1997 г. его увеличение на 3,7-5%. Экономическая ситуация, чреватая социальными потрясениями, провоцирует Ниязова на подавление инакомыслия внутри страны и крайне запутанную внешнюю дипломатию.

Не особенно рассчитывая на партнеров по СНГ, Ашхабад давно пытается прорубить окно на юг, чем и объясняется вступление Туркмении в ОЭС (1992 г.) с целью воссоздания «исторических связей» с соседними Турцией, Афганистаном и Ираном». Отсюда берет начало проект газопровода через Иран и Турцию в Западную Европу, строительство которого планируется завершить в 1998 г.

Осенью 1995 г. был одобрен план строительства нефте- и газопроводов, соединяющих Туркменистан и Пакистан. Проект, общая смета которого превышает $20 млрд., предусматривает завершение к концу века строительства нефтепровода протяженностью 2000 км и газопровода в 1300 км. Заметим, что этот, пожалуй, самый амбициозный американо-саудовский проект трансазиатского коллектора стал одной из причин активизации движения «Талибан».

Отодвинув иранский проект на задний план, в мае прошлого года Туркмения, Афганистан и Пакистан подписали соглашение о строительстве газопровода. К проекту подключился Узбекистан. До августа 1996 г. предполагалось участие и РАО «Газпром» с долей 45% при доле американской «Юнокал» 4%. После штурма Кабула «Газпром» неожиданно перестал упоминаться среди соискателей проекта. Во главу угла Ниязов поставил американскую помощь — очевидно, его убедили З.Бжезинский (август 1996 г.) и У.Кристофер (октябрь 1996). Ниязов сделал ответное заявление: он не видит препятствий для строительства, поскольку имеет гарантии сохранности трубы от каждой из афганских группировок (!). На «встрече заинтересованных» в Алма-Ате, где обсуждался афганский кризис, Ниязов, разумеется, не присутствовал.

Однако продвижение талибов на север захлебнулось, из-за чего афганский газопроводный проект оказался под вопросом. Поэтому уже в середине октября 1996 года, на встрече с Ельциным, Ниязов вновь заявляет о важности стратегического партнерства с Россией, снова оставляет за СП «Туркменстрансгаз» (где «Газпром» имеет 45% акций) исключительное право на экспорт добываемого газа и обещает координировать свои действия в отношении афганского кризиса с Москвой.

В интриге вокруг афганского газопровода есть еще одна деталь. Многие западные наблюдатели, отмечая совпадение интересов США и Пакистана по трансазиатскому проекту, подчеркивают, что его реализация позволит США и их союзникам *впервые в истории* создать альтернативный — в обход Ирака и Ирана — путь обеспечения себя энергоносителями.

Весьма показательны действия Ашхабада, связанные со статусом Каспия. Заняв выжидательную позицию, очевидно, рассчитывая примкнуть к тому, кто будет действовать «по праву сильнейшего», Ниязов, наконец, поддержал антироссийскую концепцию Казахстана. И фактически оставил России единственного более или менее влиятельного «околокаспийского» партнера — Иран. Но этот стратегический союзник России не очень надежен. Во-первых, американские нефтяные компании все настойчивее выступают против бойкота Ирана и рассматривают его территорию как наиболее перспективную для трубопроводных маршрутов. Во-вторых, Украина видит в Иране альтернативный российскому источник энергоресурсов. Наконец, в Алма-Ате и Ашхабаде экспорт газа и нефти к Персидскому заливу через Туркмению и Иран рассматривают как вполне реальный.

Помимо объективных разногласий, между Россией и Туркменией есть и взаимная заинтересованность. В случае, например, неожиданного блицкрига талибов Туркмения окажется под давлением колоссальной миграции, и единственная для нее надежда в такой ситуации — на договор 1993 г., по которому РФ может вводить в Туркменистан свои войска для защиты границ с Ираном и Афганистаном. Для России же вполне вероятная дестабилизация Туркмении означает новый региональный конфликт, в котором столкнутся интересы Ирана, Турции и мировых исламских центров, а через них — и более крупных субъектов мировой политики.

По мнению С.Кургиняна, великие державы заинтересованы в создании в регионе антироссийского трансграничного образования для оттеснения России глубоко на Север и кардинального изменения этноконфессионального баланса в Евразии. Еще один аспект проблемы — возможность использования этого исламского субъекта в качестве плацдарма для влияния на исламизированные внутрироссийские республики и регионы (Северный Кавказ, Татария, Башкирия, Нижнее Поволжье), что при определенных условиях может инициировать его соединение с исламскими республиками СНГ через так называемый «оренбургский коридор» и рассечение России по меридиану Предуралья.

РОССИЯ

ГРИГОРИЙ ЯВЛИНСКИЙ: «КОММУНИЗМ — ЭТО ПЕДИКУЛЕЗ, ОН ПОЯВЛЯЕТСЯ ОТ БЕДНОСТИ»



На прошлой неделе в России ничем завершилась очередная попытка оппозиции вынести вотум недоверия правительству. Если точка зрения коммунистов в ходе противостояния Госдумы и президента подробно освещалась в СМИ, то суть претензий «яблочников» к курсу кабинета Черномырдина осталась за кадром. Между тем различные подходы к реформам в соседней стране представляют интерес и для граждан Республики Беларусь, пусть даже интерес этот в условиях отсутствия реформ носит пока теоретический характер. Предлагаемые тезисы из программного выступления Григория Явлинского на областной конференции Ярославского регионального объединения партии «Яблоко» позволяют читателям «БДГ» составить собственное мнение по этим вопросам.

Утратив надежду на какую-нибудь вразумительную работу с правительством, чтобы оно восприняло то, что ему говорят, «Яблоко» посчитало необходимым еще в мае поднять вопрос о недоверии. Главной причиной послужило то, что правительство внесло Налоговый кодекс, согласно которому ситуация в экономике не только не улучшится, а серьезно усугубится...

Новый налоговый кодекс — это не документ о налогах, это документ о штрафах. Согласно логике этого документа мы все с вами виноваты с первой минуты... Вот к вам, например, можно прийти в квартиру и спросить: «У вас соседка учит детей английскому языку? Сколько детей к ней приходит? Сколько она берет с них за урок?». Вы скажете: «Да я знать не знаю. Не подсматриваю я за соседями. И вообще не мое это дело». Вам — официальное предупреждение. Потом вас вызывают в налоговую инспекцию и задают тот же вопрос. И вы обязаны явиться. И если вы не ответите, вас облагают штрафом. Вам нравится такой кодекс? Очень демократичный. Но этого еще мало. Потом приходят к этой женщине и говорят: «Вы сколько с детишек берете за урок?». Она говорит: «10 тысяч в час». А они: «А в среднем в Ярославле берут 20 тысяч рублей. И мы налоги с вас возьмем как за 20 тысяч». А налог на добавленную стоимость сегодня 20%, а в новом налоговом кодексе — 22. И так во всем. Это репрессивный, реакционный документ.

Когда мы все это увидели, то пришли к твердому убеждению, что правительство несет полную ответственность за безумную ваучерную приватизацию, за дискредитацию самой идеи приватизации.

Они просто уничтожают малое и среднее предпринимательство... Даже рэкетиры дают двухлетние налоговые каникулы. В Москве бандиты, если вы создаете свое предприятие, приходят к вам и говорят: «Ты вот тут распишись, мы тебя два года не будем трогать и за это время деньги не возьмем, потому что ты, парень, создаешь богатство для нас, и мы это понимаем и хотим, чтобы ты стал на ноги. Но ты не бойся, мы больше 12% не возьмем, нам больше не надо. Остальное себе оставь. Но а то, что тебе еще надо 60% платить государству, это уже не к нам, иди к Черномырдину».

Фракция «Яблоко» посчитала для себя совершенно невозможным дальше со всем этим мириться. Но, понятное дело, что коммунисты, которых большинство в Думе, проголосовали за такой Налоговый кодекс...

Мы предлагаем не делать сейчас никакой кодекс. Это невозможно. Мы предлагаем сделать налоговый закон или несколько налоговых законов и ввести в этом налоговом законе систему из четырех (максимум пяти) федеральных налогов вместо 40, которые сейчас предлагает Налоговый кодекс. Общую сумму налоговых отчислений мы предлагаем не более 20% от выручки предприятия. Не от прибыли, а от выручки. Мы считаем, что это та мера, которая начнет оживлять нашу экономику. Наши расчеты показывают, что за счет увеличения числа тех, кто будет платить, бюджет ничего не потеряет...

Секвестированный бюджет, который правительство приволокло в Думу, на 20 трлн. не выполняется. Вот мы и говорим: «Давайте лучше секвестируем правительство и лучше по защищенным статьям...».

Еще очень важный вопрос. Мы хотим принципиально изменить систему приватизационных конкурсов. С тем, чтобы они были понятны и прозрачны... Кроме того, мы выступаем за инвестиционные аукционы. Смысл инвестиционного аукциона в следующем. Вы собственность приобретаете за символическую цену, например, за один рубль. А приобретает ее тот, кто может больше вложить в нее денег, дать больше рабочих мест, начинать ее развивать. Тогда вы как бы собственные свои деньги вкладываете в себя. Вот в чем тут особенность. Тогда вам не жалко давать большие деньги на это развитие. Сегодня «Связьинвест» продали. Где находятся средства со «Связьинвеста»? Говорят, что заплатили из них зарплату офицерам. Но это все равно, что алкоголик вынес из дома рояль, продал и пропил. Что же мы теперь зарплату людям будем платить таким способом?.. А как же дороги, телекоммуникации? Как же мы будем строить всю страну, экономику? Ведь это же инвестиционные деньги — их можно тратить только на инвестиции. Любой предприниматель, который имеет хоть крошечную помидорную лавку, это знает... А у нас любой человек в правительстве распоряжается этим совершенно своеобразно. Говорят: «К первому сентября выплатили офицерам деньги». Сначала скажи, куда ты их дел. Это очень важный вопрос, он носит абсолютно принципиальный характер.

Из ответов Григория Явлинского на вопросы.

— Самое главное наше разногласие с Зюгановым в том, что то, что Геннадий Андреевич хочет делать в нашей стране, я вовсе даже не хочу. Тем более, что он не имеет никакого представления, что здесь надо делать... С точки зрения перспективы коммунистическая партия утратила какое-либо моральное и политическое право на то, чтобы претендовать на власть в нашей стране вообще навсегда... Коммунизм — это знаете что такое? Это педикулез. Он появляется от бедности... Если в стране много бедных, то в Думе много коммунистов. Так всегда и будет. Если у вас нет мыла, то у вас будет много коммунистов. Не с коммунизмом надо бороться, а с Зюгановым, а чтобы бедности в стране не было. Тогда это все не будет заводиться... Хотите эксперимент. Выключите в доме воду, газ и свет. Посмотрите, кто у вас в Думе будет. Дума будет на 90 % состоять из Жириновского... Поэтому когда Ельцин сейчас собирается разогнать «какую-то» Думу, он же должен понимать, что численность коммунистов будет прямо пропорциональна числу бедняков.

НОВОСТИ

...ПЛЮС ЭНЕРГОЗАВИСИМОСТЬ ВСЕЙ ЕВРОПЫ

Отдел информации «БДГ»

Завтра в Минске начинается 5-е совместное заседание организации «Евроэлектрик» и Исполнительного комитета Электроэнергетического совета (ЭС) СНГ. На нем предполагается обсудить вопросы о тарифах, ценообразовании, целесообразности формирования единого рынка электрической энергии, а также ряд проектов соглашений.

Будет также рассмотрен пакет исследований по Балтийскому и Черноморскому энергетическим кольцам, в частности, проект по передаче постоянного тока по линии Россия—Беларусь—Польша—Германия.

Электроэнергетический совет СНГ выскажет свою позицию в отношении соглашений с электроэнергетическими ассоциациями западноевропейских стран. СНГ заинтересовано в установлении отношений с основными электроэнергетическими компаниями.

По мнению руководства совета, переход CENTREL на параллельную работу с UCPTE неблагоприятно сказался на состоянии рынка электроэнергии. В результате мощный межгосударственный транзит электроэнергии из стран СНГ в Центральную и Южную Европу, осуществляемый по 11 линиям электропередач, оказался замороженным. Возможность осуществлять экспорт электроэнергии потеряна.

Совет считает, что принципиальных технических ограничений на размеры синхронно работающего энергообъединения не существует. В то же время ЭС полагает, что включение в работу с UCPTE должны осуществлять не отдельные энергосистемы, а ЕЭС СНГ в целом.

ДЕНЬГИ ДЛЯ ЦЕЛЕВОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

Отдел информации «БДГ»

Совет Министров Беларуси своим постановлением поддержал совместное предложение Всемирного банка и белорусского Государственного комитета по энергосбережению и энергетическому надзору о подготовке и реализации инвестиционного проекта по энергосбережению в социальной сфере (школах и больницах).

Этот проект будет частично финансироваться (в размере до $20 млн.) из займа Всемирного банка, привлекаемого под гарантию белорусского правительства. Государственному комитету Беларуси по энергосбережению и энергетическому надзору совместно с заинтересованными министерствами и экспертами Всемирного банка поручено обеспечить доработку технико-экономического обоснования инвестиционного проекта, а также согласовать условия, сопутствующие получению займа.

В месячный срок должен быть внесен в Совет Министров проект заявки на получение аванса в размере $1 млн. из суммы займа Всемирного банка для завершения подготовки инвестиционного проекта и реализации пилотных проектов. В течение двух месяцев должна быть утверждена структура управления реализацией указанного проекта.

МАКРОЭКОНОМИКА

ЦЕНА ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Андрей МАХОВСКИЙ

Закрытие всех белорусских электростанций будет способствовать укреплению экономической безопасности страны. К такому выводу приходят белорусские эксперты, занимающиеся макроэкономическими прогнозами.

Одна из ключевых проблем белорусской экономики — необходимость масштабного импорта энергоресурсов. В стране почти нет собственных запасов топлива, и перед правительством постоянно стоит проблема поиска средств на оплату поставок российских газа и нефти. Между тем возможности для ощутимого снижения импорта энергоресурсов у Беларуси есть. Для этого достаточно отказаться от идеи так называемой «энергетической безопасности» страны.

«ЗАГАЗОВАННАЯ» СТРАНА

Львиную долю импорта энергоносителей в Беларусь составляют поставки природного газа. Поэтому именно с газом связана и большая часть белорусской задолженности перед Россией. За прошлый год в Беларуси было потреблено 14587 млн. куб.м газа. Импортировано из России 14344 млн. куб.м. Официально цена 1000 кубометров составляет $49. Общая стоимость импортированного газа, таким образом, равна $785,961 млн.

Проблемы с газом носят сезонный характер и напоминают приступы мигрени. С началом осени у белорусского правительства начинаются головные боли от того, что приходит пора расплачиваться за поставки. Всякий раз эта проблема приобретает политическую окраску и провоцирует очередной осенний политический кризис. Наиболее глубоким оказался кризис прошлого года.

На начало октября 1996 г. общий долг Беларуси за энергоносители составлял порядка BLR 7 трлн. При этом задолженность за поставки оценивалась в BLR 5 трлн. 800 млрд. Более двух триллионов задолжал концерн «Минтопэнерго». Для урегулирования конфликта потребовались напряженные усилия, в том числе и лично Александра Лукашенко. Поскольку денег у Беларуси все равно не было, «Газпром» согласился на оплату части поставок газа продукцией белорусских предприятий.

В июле нынешнего года конфликт повторился, правда, в несколько меньших масштабах. На этот раз руководство РАО «Газпром» возмутила не собственно задолженность за энергоресурсы, а механизм ее погашения. Увлекшись бартерными операциями, белорусское правительство вообще перестало платить за газ деньгами. В подписанном соглашении были определены конкретные сроки погашения долга.

Сейчас сумма задолженности в принципе невелика и оценивается в $100-150 млн. О схеме ее погашения, предложенной руководству РАО «Газпром», «БДГ» писала в прошлом номере. Тем не менее проблема импорта российского газа остается актуальной. Платежи за его поставки составляют значительную часть отрицательного сальдо в торговле Беларуси и России.

ЛУЧШЕ МЕНЬШЕ, ДА ЛУЧШЕ

Между тем потребность Беларуси в 14, с лишним млн. куб. м газа в год отнюдь не бесспорна. Из всего поступающего в страну газа «вживую» используется лишь 3684 млн. куб.м. В качестве топлива сжигается 1127 млн. куб.м. Цена этого газа составляет $67,3 за 1000 куб.м. Еще около 1,5 млн. куб.м потребляется в качестве сырья в химической промышленности. Его стоимость равна стоимости газа, используемого как топливо. Общая цена газа, используемого на сырье и топливо, за прошлый год составила $203,66 млн.

Весь прочий газ покупают белорусские электростанции, имеющие огромные задолженности перед бюджетом. Общий долг концерна «Минтопэнерго» за энергоносители оценивался в 1996 году в $500 млн. Из них $450 млн. составляла задолженность за газ. Смысл закупок состоит в том, чтобы обеспечить производство белорусской электроэнергии.

Начиная с 1993 года объем потребления газа предприятиями «Минтопэнерго» неуклонно сокращался. Если в 1993 году ими было получено 9233 млн. куб.м, то в 1994 году поставки сократились до 8674 млн. куб.м, а в 1995 — до 7383 млн. куб м. Однако параллельно росла и задолженность. В 1994 году газ подорожал почти в три раза, в результате чего задолженность «Минтопэнерго» при сокращении поставок выросла с $96 млн. до 192 млн. В 1996 году потребление газа увеличилось до 7649 млн. куб м.

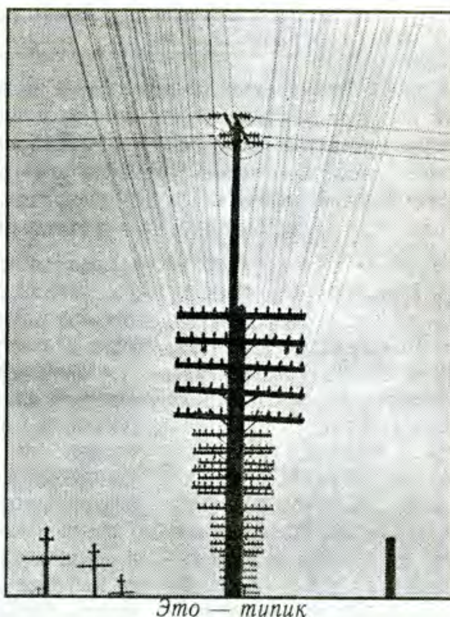
НИ СЕБЕ, НИ ЛЮДЯМ

Все государства европейской части СНГ и Восточной Европы пользуются мировой энергетической системой и импортируют электроэнергию. Беларусь — единственная страна, ориентированная на производство собственной электроэнергии. Такая политика правительства дорого обходится государственной казне.

За прошлый год в Беларуси было потреблено около 35 млн. кВтч электроэнергии. Общая ее стоимость составила порядка $1 млрд. Белорусскими электростанциями было произведено 23712 млн. кВтч. Стоимость этой электроэнергии составила $735 млн. Импорт электроэнергии за прошлый год оценивается в 11144 млн. кВтч. Он обошелся в $255 млн.

Несложные математические расчеты показывают, что импортная электроэнергия в прошлом году стоила Беларуси $0,0229 за 1 кВтч. При этом производство электроэнергии внутри страны оценивалось в $0,031 за 1 кВтч. По сведениям самого концерна, энергетическая отрасль в прошлом году работала себе в убыток. С учетом среднегодового официального курса доллара себестоимость 1 кВтч концерн оценивает в $0,034. Разница между ценой импортной и внутренней электроэнергии составляет $0,009 за 1 кВтч в пользу импорта. Если же верить отчетам «Минтопэнерго», разница и того больше — $0,012 за кВтч, или почти 50%.

Импортная электроэнергия закупается на электростанциях России и Литвы, на Игналинской АЭС (интересно, что литовская электроэнергия стоила $0,0187 за 1 кВтч). Белорусская электроэнергия производится на отечественных ТЭЦ, 40% ее обеспечивает Новолукомльская ГРЭС, имеющая огромные дебиторскую и кредиторскую задолженности. 99% всей белорусской электроэнергии производится с использованием газа. 61% импортируемого газа направляется на производство электрической и тепловой энергии.


Это — тупик

Выход из этой запутанной ситуации, казалось бы, очевиден. Импорт газа можно сократить на 11 с лишним млн. куб. м в год. В результате платежи за газ сократятся на 60%. При этом, правда, вместо газа нам придется покупать электроэнергию. Импорт 23712 млн. кВтч (напомним, что столько Беларусь произвела в прошлом году) обойдется в $543 млн. Общая стоимость импорта электроэнергии будет составлять около $800 млн. Экономия средств в случае 100%-ного импорта электроэнергии составит порядка $200-213 млн. Все эти расчеты справедливы в том случае, если Беларусь будет закупать электроэнергию по средним ценам прошлого года. Тогда большая часть импорта шла через мировую энергетическую систему и оплачивалась по тарифам ЕС. В случае покупки электроэнергии напрямую в Смоленске или на Игналинской АЭС ее цена будет еще ниже, а экономия, следовательно, больше.

ЭНЕРГЕТИКА И ПОЛИТИКА

Все, что для этого нужно сделать нашему правительству, — закрыть действующие белорусские электростанции (в том числе и предмет особой гордости — Новолукомльскую ГРЭС) и перейти на 100%-ный импорт электроэнергии. Наши соседи обеспечить такой переход вполне в состоянии. Та же Игналинская АЭС сейчас загружена только на 30%.

Самым неприятным последствием такого шага стало бы резкое увеличение числа безработных. Однако этот аргумент не может быть решающим. Несмотря на свою приверженность популизму, явную экономическую выгоду президент не понимать не может. По крайней мере, за два года в его окружении должны были найтись люди, способные это объяснить. В конце концов, на всех вместе взятых белорусских электростанциях сейчас работает не более 30 тыс. человек. Государству было бы дешевле позаботиться об их трудоустройстве или даже платить им среднемесячную заработную плату, чем тратить $200 млн. в год на поддержание явно убыточного и обременительного производства.

Электростанции в Беларуси создавались во времена СССР, когда ресурсы были дешевы, а гигантские ГРЭС, ГЭС и АЭС являлись своеобразными памятниками в стиле советского монументализма и предметом гордости руководства страны. В 90-х гг. все изменилось. Российский газ дорожал в 1992 и 1993 гг. В 1994 г. его цена увеличилась в три раза. Сейчас стоимость кубометра газа приближается к мировой. Производство энергии на белорусских станциях перестало быть выгодным, однако ни правительство Кебича, ни правительство Лукашенко так и не отказались от этой явно порочной схемы.

Объяснением служит концепция так называемой «энергетической безопасности» Беларуси. В соответствии с ней страна должна иметь несколько независимых источников энергии. Переход на 100%-ный импорт якобы создаст опасную зависимость от государств — импортеров электроэнергии и прежде всего от России. С точки зрения этой концепции нынешняя схема энергообеспечения Беларуси чуть ли не идеальна. Имеются три независимых источника энергии. Часть ее поступает из Литвы, часть — из России, а основная доля производится внутри Беларуси. Сеть собственных электростанций якобы позволит удовлетворять хотя бы минимум своих потребностей в электроэнергии в случае, если отношения с Россией или Литвой вдруг резко испортятся.

Эта концепция логична лишь на первый взгляд. Из трех источников белорусской электроэнергии по-настоящему независимы только два. Для работы белорусских электростанций нужен российский газ, поэтому говорить об энергетической безопасности вообще невозможно. В конце концов, перекрыть поставки газа ничуть не сложнее, чем отключить электричество. В этом случае электростанции, конечно, смогут некоторое время работать на запасах топлива, но понятно, что надолго их не хватит.

Логичнее выглядит следующее объяснение. Белорусское правительство ведет некую сложную политическую игру с руководством «Газпрома». РАО, естественно, невыгоден отказ Беларуси от закупок большей части газа, а белорусское правительство не в силах отказать всесильному российскому монополисту.

ВЫВОДЫ

Таким образом, нынешняя схема обеспечения Беларуси электроэнергией крайне сложна и запутанна. В предельно упрощенном виде ее можно представить так: «Белтрансгаз» покупает газ у РАО «Газпром» и продает его на белорусские элетростанции. В свою очередь, электростанции производят энергию и продают ее конечным потребителям. В результате действует система, в которой каждый элемент кажется необходимым. Однако параллельно с ней существует другая система: электроэнергия напрямую закупается у иностранных производителей и поступает к белорусским потребителям по мировым энергетическим сетям. Клубок этих кажущихся неразрешимыми противоречий в принципе можно не распутывать. Просто следует поступить с ним так, как в свое время Александр Македонский поступил с узлом фригийского царя Гордия.

СТАТИСТИКА

ВОСТОЧНЫЙ ВЕКТОР ЭКСПОРТНОЙ ПОЛИТИКИ: ПЕРСПЕКТИВЫ СОМНИТЕЛЬНЫ

Алексей УРБАН

В предыдущем номере «БДГ» был детально проанализирован экспортный потенциал страны. Сегодня мы предлагаем анализ нынешнего положения дел во внешней торговле по предприятиям Министерства промышленности.
Предприятиям Минпрома по результатам первого полугодия удалось добиться положительного сальдо внешнеторгового баланса. В структуре экспорта Беларуси доля промышленной продукции в последние месяцы растет, однако одновременно увеличивается и импорт. Планы же на 1997 год предусматривают наращивание экспорта не менее чем на 13,8% и сокращение импорта не менее чем на 5%, а также обеспечение роста внешнеторгового сальдо с учетом потребляемых ресурсов.

Объем экспорта в первом полугодии 1997 г. в совокупности по предприятиям, подчиненным Министерству промышленности, составил $740,8 млн., из них $153,6 млн. — в страны дальнего зарубежья. Темп роста по сравнению с аналогичным периодом прошлого года равен 119,2%.

Объем импорта за 6 месяцев текущего года составил $475,5 млн и вырос по сравнению с первым полугодием прошлого года на 21,6%. Импорт из стран дальнего зарубежья увеличился до $93,9 млн. Контрольное задание по снижению импорта на 5% не выполнено как по министерству в целом, так и по большинству предприятий. Как полагают эксперты, в определенной степени это вызвано ростом производства, который составил 122,9% по сравнению с соответствующим периодом прошлого года, что превышает прогнозный показатель, установленный на уровне 106%.

Таким образом, полугодовое сальдо внешнеторгового баланса по предприятиям Минпрома положительное — $262,3 млн. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года оно возросло на $31,9 млн., или на 15,2%. Пока это можно назвать лишь исключением из правил, так как в целом по стране сальдо внешнеторгового баланса хронически отрицательное.

Положительные тенденции, связанные с ростом экспорта национальной промышленной продукции, которая занимает устойчивую долю в структуре республиканского экспорта, способны оказать смягчающее воздействие на внешнеторговый баланс, отягощенный импортом тепло- и энергоресурсов. Правда, ситуация с расчетами предприятий Минпрома за потребленные и потребляемые тепло- и энергоресурсы оставляет желать лучшего, о чем «БДГ» писала в начале сентября.

Сальдо внешнеторгового баланса в торговле со странами дальнего зарубежья составляет $59,7 млн. Экспорт превышает импорт в 1,56 раза в целом, в том числе по дальнему зарубежью — в 1,66 раза.

Критической остается ситуация в сфере промышленного экспорта-импорта услуг. Руководителям научно-исследовательских, конструкторско-технологических и строительно-монтажных организаций Минпрома поручено наметить и реализовать до конца года комплекс мер по увеличению в 1997-1998 гг. экспорта услуг не менее чем в два раза. За первое полугодие экспорт услуг составил $2,6 млн., импорт — $4 млн.

По мнению независимых наблюдателей, рост показателей внешнеторговой деятельности объясняется активностью отдельных предприятий и некоторым улучшением ситуации на промышленных гигантах (БМЗ, МАЗ, АО «Атлант»), подчиненных Министерству промышленности.

В частности, превышение задания по экспорту продукции обеспечил Белорусский металлургический завод (120,4% по отношению к первому полугодию прошлого года). Правда, объем импорта завод также увеличил (136,5% в целом и 177,7% из дальнего зарубежья). Эксперты считают, что увеличение импорта в данном случае закономерно, учитывая рост производства вкупе с некоторыми технологическими и сырьевыми особенностями предприятия. Существует также мнение, что увеличение доли импорта может быть связано с начавшейся реконструкцией предприятия.

Среди крупнейших производителей высокие показатели по поставкам в ближнее и дальнее зарубежье обеспечили Минский автомобильный завод (прирост 18,7%) и АО «Атлант» (31,8%). При этом импорт на МАЗе сокращен и составил 86,9% к соответствующему периоду прошлого года.

Рост объемов экспорта достигнут также на ПО «Горизонт» — 347,2% (столь внушительная цифра, по словам наблюдателей, объясняется тем, что в первом полугодии прошлого года производство здесь было на грани остановки), МЗКТ — 207,6% (эксперты связывают рост показателей с заказами нефтяников и «Газпрома»), Речицком метизном заводе — 156,1%, ПО «Экран» — 136,7%, заводе «Могилевтрансмаш» — 129,9%, Минском электротехническом заводе — 119,7% и ряде других.

В то же время сократили поставки за пределы страны БАТЭ — 89,5% по сравнению с первым полугодием прошлого года, ПО «Гомсельмаш» — 67,8%, борисовский завод «Автогидроусилитель» — 82,9% и ряд других.

Объемы экспорта в дальнее зарубежье нарастили только 36 предприятий. Кроме уже отмеченных БМЗ и МАЗ, это ПО «Интеграл» — 121% к соответствующему периоду прошлого года, МЗКТ — рост в 11 раз (некоторые эксперты связывают это с поставками в Китай), Речицкий метизный завод — 108,1%, оршанский завод «Красный борец» — 109,4%, «Электромодуль» — 170% и ряд других.

Это позволяет сделать вывод о том, что восточный вектор в экспортной политике сохраняется: традиционные рынки сбыта — Россия и СНГ — по-прежнему доминируют. Только 83,3% к показателю первого полугодия прошлого года составил объем экспорта в дальнее зарубежье у Минского тракторного завода (МТЗ). Сократились, кстати, и экспортные поставки в целом — на 7,8%. Уменьшил объемы экспорта в дальнее зарубежье БелАЗ. Сокращение составило $2,8 млн. (66,6% к соответствующему периоду прошлого года). Можно предположить, что это вызвано усилением ориентации на рынки стран СНГ.

Значительное отрицательное сальдо в торговле с дальним зарубежьем на АО «Атлант» (более $13 млн. за полугодие) обусловлено тем, что сборка современных бытовых холодильников производится на основе импортных комплектующих. Отсюда результат — высокая конкурентоспособность и устойчивый рост экспортных показателей.

Импорт превышает экспорт в торговле с ближним и дальним зарубежьем у объединений «Горизонт» ($10,6 млн.) и «Витязь» ($5 млн.). В целях повышения конкурентоспособности своей продукции эти предприятия пытаются перейти на высококачественные импортные комплектующие. Независимые наблюдатели предсказывают уменьшение доли импорта в случае успешного сотрудничества этих производств с ПО «Интеграл» в рамках программы «Импортозамещение». Правда, активная экспансия бытовой радиоэлектронной продукции азиатских производителей будет ограничивать рост экспорта в ближнее и тем более в дальнее зарубежье до тех пор, пока качество белорусских телевизоров не будет признано повсеместно. Что небесспорно.



Товар не продается!
(из-за отсутствия покупателей)

Отрицательное сальдо внешей торговли сложилось с 23 странами дальнего зарубежья и двумя странами СНГ: Украиной — $49,7 млн., Германией — $8,6 млн., Литвой — $7,9 млн., Словакией — $3,7 млн., Бельгией — $2,8 млн., Японией — $2,7 млн.

Интересно, что на совещании руководителей предприятий и организаций Минпрома по вопросу «О состоянии дел во внешнеторговой деятельности и задачах на второе полугодие текущего года и на 1997 год в целом» отмечалось, что многие предприятия не используют имеющиеся возможности для наращивания экспортных поставок и сдерживания импорта. Недостаточной признана роль республиканского центра «Белпроммаркет» и внешнеторгового предприятия «Белпромимпекс», созданных для оказания заводам помощи в сбыте продукции. На совещании было решено, что более эффективной должна стать координирующая работа Минпрома. Требует ускорения реализация программы «Импортозамещение». Признано необходимым создание специализированных экспортных организаций в ведущих отраслях промышленности.

Предприятия надеются на более широкие меры по поддержке экспортеров со стороны Минэкономики и МВЭС. По мнению руководителей, требуются разработка и внедрение более гибкой шкалы налогов (в первую очередь НДС), создание возможностей для обновления производства с целью выпуска конкурентоспособной продукции. Очевидна необходимость совершенствования работы по продвижению продукции белорусских товаропроизводителей на внешние рынки на основе расширения сети торгово-экономических представительств и повышения эффективности их деятельности. Нуждаются в поддержке субэкспортеры, т.е. предприятия, выпускающие комплектующие изделия и узлы для конечной продукции, поставляемой на экспорт.

На совещании было принято несколько решений, касающихся внешнеторговой деятельности предприятий Минпрома. В частности, планируется определить долговременную стратегию работы предприятий на внешних рынках исходя из необходимости увеличения объемов продаж в Россию, Украину, Китай, страны Европы и Юго-Восточной Азии; расширить работу по подбору партнеров для обеспечения долговременного присутствия на этих рынках; создать дилерскую и агентскую сеть из субъектов хозяйствования, имеющих высокую деловую репутацию; в торговле со странами СНГ обеспечить развитие вексельной формы обращения при сокращении товарообменных операций; не позднее октября проработать в исполкомах местных советов вопросы по поддержке и стимулированию экспорта на основе установления обоснованных льгот по местным налогам и выплатам, по снижению общезаводских отпускных расходов за счет рационализации непроизводственной сферы предприятий. Решено также принять меры по наращиванию экспорта услуг путем расширения и дальнейшего развития сервисного обслуживания поставляемой техники.

Руководителям предприятий, производящих сложную продукцию, предписано рассмотреть возможность создания совместных сборочных производств на территории стран-рынков сбыта и наметить поэтапную программу действий в этом направлении. Минпрому рекомендовано проработать вопросы создания в системе ведомства специализированных внешнеторговых организаций по реализации продукции предприятий станкостроительной отрасли, сельскохозяйственного машиностроения. Руководству ведомства предложено дополнительно рассмотреть и внести в правительство предложения об изменении уровня таможенных пошлин с целью стимулирования экспорта при одновременной защите отечественных производителей, а также ходатайствовать перед правительством и соответствующими ведомствами о льготах, устанавливаемых предприятиям, включенным в эксперимент по адресной поддержке экспортеров. (В частности, всем предприятиям машиностроительного комплекса, нарастившим экспорт и поставляющим продукцию с высоким уровнем добавленной стоимости и тем самым создающим дополнительные рабочие места).

Обсуждались также вопросы о введении соответствующих льгот для предприятий-субэкспортеров; о финансовой поддержке лизинга дорогостоящей техники длительного пользования — тракторов, грузовых автомобилей, карьерных самосвалов, станков и автоматических линий и т.п.; о создании с участием государства экспортной страховой компании; о расширении сети торговых представительств РБ в странах СНГ и дальнего зарубежья, о повышении эффективности взаимодействия их с промышленными предприятиями; о расширении финансовой поддержки со стороны государства программы сертификации в первую очередь экспортоориентированных производств по требованиям системы стандартов ICO 900.

ПРОГРАММЫ

МИНПРОМ ПЫТАЕТСЯ БЫТЬ БЕРЕЖЛИВЫМ

Отдел промышленности «БДГ»

В Министерстве промышленности создана экспертная комиссия по дальнейшему формированию в 1998-1999 гг. программы по внедрению на предприятиях Беларуси энерго- и ресурсосберегающих технологий.

Как пояснили корреспонденту «БДГ» в управлении научно-технической политики Минпрома, программа формируется в целях повышения экономической эффективности производства, сокращения доли энерго- и материальных затрат на выпускаемую на промышленных предприятиях продукцию. Материалы, которые руководители предприятий должны направить в комиссию до 20 ноября т.г., должны содержать ТЭО, ожидаемые экономические показатели, показатели экономии материалов и энергоресурсов, научно-технические разработки по проекту, объемы затрат и сроки выполнения работ, бизнес-планы по внедрению разработок в соответствии с требованиями, предъявляемыми к проектам государственной научно-технической политикой.

После экспертной оценки важнейшие проекты будут рекомендованы Минпромом для включения в республиканскую программу «Энергосбережение».

ИНВЕСТИЦИИ

КОНФЕРЕНЦИЯ ДЛЯ АВТОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

Отдел промышленности «БДГ»

11-12 ноября в московской гостинице «Марриот» состоится 2-я международная конференция «Перспективные инвестиционные проекты в автомобильной промышленности России и стран Содружества». Основные ее темы — оценка инвестиционных возможностей отрасли и отчет по уже работающим проектам.

Кроме представителей российской автомобильной промышленности (ГАЗ, АвтоВАЗ, ЗиЛ), в конференции примут участие специалисты General Motors, Ford, Fiat, VW, «Сименс» а также крупных финансовых институтов, заинтересованных инвестиционными процессами, происходящими в национальных автопроизводящих отраслях,— Европейского банка реконструкции и развития, «Автобанка» и других.

Организаторы мероприятия — ОАО «АСМ-холдинг» и английская компания «ЕвроФорум» — рассчитывают на то, что интерес к нынешней конференции будет не меньшим, чем к прошлогодней, в которой приняли участие более 200 компаний и организаций.

Приглашение на конференцию направлено и в белорусское правительство, премьер-министру Сергею Лингу. С посланием ознакомлено также руководство Министерства промышленности.

ПОДРОБНОСТИ

БАНК ПОД ПРИЦЕЛОМ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

По-прежнему открытым остается вопрос о судьбе АКБ «ДЖЕМ-БАНК». Некоторое время назад Национальный банк принял решение об отзыве у банка генеральной лицензии. Руководство «ДЖЕМ-БАНКА» не согласилось с данной мерой и обратилось в Нацбанк с апелляцией. В результате решение об отзыве лицензии не вступило в силу, но и не было отменено. Скорее всего, в подвешенном состоянии банк будет пребывать до ноября.

Образованный в 1995 г. на базе АКБ «СЕРВИС-БАНК», «ДЖЕМ-БАНК» поначалу активно развивался. 19 сентября 1995 г. Национальный банк признал действительной покупку акций АКБ «СЕРВИС-БАНК» компаниями «ДЖЕМ» (суммарный пакет — 99,8%). С этого времени в силу вступили изменения, внесенные в уставные документы банка: он был переименован в АКБ «ДЖЕМ-БАНК»; организационно-правовая форма изменена на открытое акционерное общество; уставный фонд составил порядка $573 тыс. 4 февраля 1996 г. была завершена 4-я подписка на акции банка. В результате зарегистрированный уставный фонд составил $1,5 млн. 31 декабря 1996 г. Нацбанком были согласованы изменения, внесенные в учредительные документы АКБ «ДЖЕМ-БАНК» в связи с увеличением уставного фонда до $2,5 млн.

В октябре 1995 г. «ДЖЕМ-БАНК» был подключен к системам REUTERS MONEY 2000 и REUTERS DEALING 2000. В ноябре 1995 г. открылись первые прямые корсчета за рубежом — Republic National Bank и Commerce Bank, а в декабре «ДЖЕМ-БАНК» стал полноправным членом сообщества SWIFT.

По итогам 1996 г. в банке была проведена аудиторская проверка Deloitte & Touche. Приглашение международного аудитора не было случайным — по сведениям «БДГ», руководство «ДЖЕМ-БАНКА» готовило соглашение с ЕБРР по участию в обслуживании кредитной линии, размер которой предположительно должен был составить $11 млн.

Банк включился в негласную конкурентную борьбу за клиентов. Подводя итоги 1996 г., руководство «ДЖЕМ-БАНКА» отмечало, что в банк *«пришли солидные клиенты, понимающие и принимающие наш стиль работы и мышления»*. Не следует забывать и об обратной стороне этого процесса: банки теряли клиентов, которые переводили счета в «ДЖЕМ-БАНК». Достигнув значительных профессиональных успехов и нажив потенциальных недоброжелателей не только в банковской среде, но и в правительственных кругах, банк не сумел обеспечить себе соответствующую опору.

Серьезные проблемы у него начались с проверкой фондового рынка Комитетом госконтроля. Государственные контролеры посчитали, что «ДЖЕМ-БАНК», *«манипулируя государственными краткосрочными облигациями»*, получил от одного из коммерческих банков в виде кредитов более BLR 40 млрд. Посчитав, что при этом был нарушен норматив максимального риска на одного ссудозаемщика, комитет предписал Национальному банку провести внеочередную переаттестацию руководителей «ДЖЕМ-БАНКА» и рассмотреть вопросы о применении к банку экономических санкций, об отзыве лицензии и привлечении виновных к ответственности. В итоге появилось решение Нацбанка об отзыве лицензии, а руководящий состав был направлен на переаттестацию. По сведениям «БДГ», директор банка отказался предстать перед аттестационной комиссией, что фактически означает его отставку.

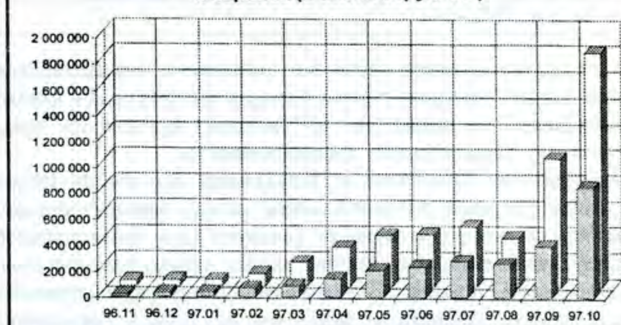
Предъявленные банку обвинения выглядят очень спорными, но даже если признать их, они вряд ли оправдывают жесткость санкций. В то же время пауза, выдержанная властями в конце лета, и неопределенность дальнейшей судьбы банка говорят о том, что целью инициаторов игры с «ДЖЕМ-БАНКОМ» не является его ликвидация. Они вполне могут стремиться заполучить банк и использовать его для реализации собственных планов. Структур, которые способны направить в банк госконтроль, а затем так же легко снять проблему, предложив руководству компромисс или «отступную» за возможность продолжать дальнейшую деятельность, не так уж много. Из тех, кто заявляет свои права на фондовый рынок, этой характеристике в первую очередь соответствует созданное Управлением делами президента ГП «Белвнешторгинвест».

БАНКОВСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ

«БЕЛКАРТ»: ПЕРВЫЕ ИСПЫТАНИЯ

Борис ПРОКОПОВ, заместитель директора ГП БМРЦ,
Галина НИКОЛАЕВА, главный специалист ГП БМРЦ, член — корреспондент МАИ, доктор технических наук

В последние месяцы на страницах ряда белорусских газет, российских специализированных журналов, а также в ходе дискуссий на нескольких конференциях затрагивались вопросы, касающиеся межбанковской системы безналичных расчетов на основе пластиковых карточек «БелКарт», принципов ее построения и перспектив развития. В связи с этим разработчики системы считают необходимым предоставить «БДГ» информацию о ее современном состоянии и планах.



ПОКАЗАТЕЛИ «БЕЛКАРТ»

Общий оборот по карточкам «БелКарт» возрос по сравнению с предыдущим месяцем в 1,8 раза и составил около BLR 25 млрд. В сентябре выпущено в обращение 850 карточек, или 15% от их общего числа. Напомним, что первые карточки «БелКарт» были выданы два года назад. По сравнению с августом существенно выросли показатели использования карточек в торговле: число безналичных платежей возросло в 4 раза, а их сумма — в 2,5 раза. Общее число операций в системе составило 26 тыс. Доля операций, выполненных в сети предприятий торговли и сервиса (ПТС), возросла до 55% по числу трансакций и до 4% по сумме. Средняя стоимость одной покупки, оплачиваемой с помощью карточки, составила BLR 65 тыс.



Большая часть средств снимается с карточек в виде наличных, а не расходуется в сети ПТС, что, впрочем, не является проблемой, требующей решения. Это закономерно для данного этапа развития рынка услуг по банковским платежным карточкам. По мере роста торгового пространства эта тенденция будет ослабевать. Следует подчеркнуть, что при снятии наличных остатки средств на банковских счетах клиентов работают в интересах экономики республики.

Динамика изменения показателей функционирования системы за последний год приведена на диаграммах. Отметим, что сентябрьский месячный уровень основных показателей работы системы в текущем месяце был достигнут уже к 20 числу.

Информационное пространство, предоставляющее услуги по карточкам, постоянно расширяется. Участники «БелКарт» зарегистрированы во всех областных центрах страны, а также в Борисове, Осиповичах, Солигорске. В системе работают 10 банков и 18 их филиалов, 89 предприятий торговли со 105 платежными терминалами, 12 пунктов выдачи наличных. Ниже приведен перечень банков, пунктов выдачи наличных и ПТС, функционирующих в системе «БелКарт».

В сентябре активно работали с карточками «БелКарт»«Беларусбанк», «Белбизнесбанк», «Белпромстройбанк», «Белорусский биржевой банк». Наряду с международными карточками направление «БелКарт» динамично развивается в АКБ «Приорбанк»: по итогам сентября он лидирует по сумме платежей в ПТС и количеству эмитированных за месяц карточек. По общему числу эмитированных карточек лидерство сохраняет банк «Олимп».

По информации главного администратора системы, в прошедшем месяце (как, впрочем, и в предшествующие периоды) не было ни одной несанкционированной операции, которая привела бы к финансовым потерям. В целом текущее развитие системы можно охарактеризовать следующим образом.

Практически все банки первоначального пула заказчиков межбанковской системы «БелКарт» работают с карточками этой платежной системы: это «Беларусбанк», «Белбизнесбанк», «Белагропромбанк», «Белпромстройбанк», банк «Олимп», «Белкомбанк», «Белкоопбанк», «Приорбанк». В этом году в систему вступили «Белорусский биржевой банк» и банк «БелБалтия». В стадии принятия решения Транзитный банк. В банках — членах системы завершен этап создания организационной и технической инфраструктуры, обеспечивающей функции выдачи клиентам карточек и обслуживания по ним; подготовлены специалисты, осуществляющие взвешенную маркетинговую политику в области безналичных расчетов по пластиковым карточкам. Формируется сеть приема карточек к оплате в ряде городов республики. И банки, и клиенты почувствовали вкус работы с карточками, в связи с чем в последнее время возникает потребность в дополнительных видах обслуживания, создаются предпосылки для внедрения новых видов карточных продуктов как в банковской, так и во внебанковской сферах. Не за горами время, когда предоставление услуг по карточкам станет неотъемлемым видом услуг банков и фирм, занимающихся разнообразными формами обслуживания населения республики.

ВСЕ ЕЩЕ ВПЕРЕДИ

Несколько слов о конкуренции в области карточного бизнеса. При неразвитом рынке услуг по карточкам соперничество различных платежных систем носит условный характер. Основными факторами, сдерживающими широкое распространение карточек среди населения, является отсутствие соответствующих финансовых традиций и недостаточный уровень культуры расчетов и услуг с помощью каких-либо инструментов, за исключением наличных денег и обычных сберегательных книжек. В этих условиях появление и развитие любых карточных проектов будет только способствовать преодолению указанных барьеров. Этап же настоящей острой конкуренции, как составляющая зрелого состояния рынка, впереди. Говоря о ближайшем времени, можно прогнозировать повышение интереса со стороны клиентов. Поэтому предложение новых видов обслуживания по карточкам со стороны поставщиков решений должно опережать спрос.

ПЛАНЫ «БЕЛКАРТ»

Касаясь ближайших планов, не хотелось бы вступать в полемику о месте и роли, преимуществах и недостатках магнитных и микропроцессорных карт, о технологиях On-line или Off-line обработки операций оплаты и выдачи наличных. Пользователю пластиковых карточек нужен определенный ассортимент услуг, приемлемых по качеству и стоимости. Ему безразлично, какие используются программно-аппаратные средства и технологии, так же как, например, клиенту телефонной сети неинтересны особенности каналов передачи информации — ему важна возможность получения качественной телефонной связи в любое время и в любом месте.

Понимая важность этого аспекта, разработчики и участники «БелКарт» с самого начала занимаются вопросами развития инфраструктуры, а также расширения набора услуг по банковским карточкам с обеспечением обслуживания как по микропроцессорным, так и по магнитным карточкам, как в пакетном режиме обработки запросов, так и в режиме реального времени доступа к счету. «БелКарт» — это развивающаяся межбанковская система республиканского масштаба. Реализован первый этап: дебетная, дебетно-кредитная и зарплатная модели с элементами электронного кошелька, основанные на микропроцессорной карточке и пакетном режиме обработки межбанковских операций. Подчеркнем, что уже на этом этапе в основу системы заложены принципы ее перспективного развития: дальнейшего функционального и территориального расширения. Одним из важнейших принципов, поддерживаемых системой «БелКарт», является обеспечение единого торгового пространства, в котором принимаются к оплате карточки различных платежных систем. Такое пространство базируется на применении универсального оборудования платежных терминалов и банкоматов.

В числе текущих задач системы «БелКарт» — решение вопросов методологического и организационно-правового обеспечения. Необходимо внедрить клиринговую систему с безакцептной формой расчетов; утвердить статус и юридический адрес системы «БелКарт» как республиканской межбанковской системы и переоформить общесистемную документацию.

Технологические и программно-технические аспекты развития включают внедрение технологии удаленного кредитования микропроцессорных карточек (режим On-line), распространение массовой технологии обслуживания населения по карточкам в банках и на предприятиях страны, создание системы предоставления услуг по карточкам в режиме реального времени (удаленные операции со счетом) на основе магнитных и микропроцессорных карточек.

Над решением этих задач наряду с разработчиками системы «БелКарт» работают банки и фирмы — поставщики программно-технических решений.

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ И РЕКЛАМНОЕ ОБОЗРЕНИЕ «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЫ»

Конъюнктура

27 октября 1997 года РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ



MODERN OFFICE & BANK
6-й МЕЖДУНАРОДНЫЙ САЛОН

27–30 октября 1997 года

ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14)

Краткая программа семинаров и презентаций, которые пройдут в рамках 6-го международного салона «Современный офис и банк»

27 октября, понедельник

12.00. Концепция информатизации Беларуси

12.30. Основные направления автоматизации банковской сферы

14.00. Проблемы модернизации АБС в связи с внедрением *BIS*

14.30. Анализ финансового состояния банка в рамках АБС. Рейтинг банков

15.00. Архитектура интегрированных банковских систем

15.30. Технические средства системной интеграции информационных систем и технология проведения тендеров

16.00. О подготовке кадров в области информационных банковских технологий

28 октября, вторник

10.00. *Dell Computer Corporation* сегодня. Новые продукты *Dell*

11.00. Фирма «Надежные программы» — 6 лет на рынке банковских технологий. Банковские системы. Технологии пластиковых карт. Продукты фирмы «Надежные программы» для корпоративного рынка: ведение реестра акционеров; карточно-вексельные схемы выплаты зарплаты

12.00. Презентация программы Европейского союза «Повышение эффективности менеджмента» *(EU.Tacis)*

12.50. Совместный семинар *APC* и *BelSoft*. Новые продукты *APC*. Совместная презентация *BelSoft* и *RND Networks*

14.30. «1С:Предприятие, Торговля, Склад, Зарплата, Кадры, Бухгалтерия»

15.00. Информационно-телекоммуникационная технология *ANET*

16.00. *Internet* — новые решения в информационных технологиях

29 октября, среда

10.00. Компьютерная продукция фирмы *Sony*: мониторы, устройства для хранения информации, мультимедиа

11.00. Спутниковые технологии и *Internet*. Продукция фирмы *NetSat*

11.45. Компьютеры *Siemens-Nixdorf*. Реальность и перспективы

12.45. Технология сквозного проектирования. Современное состояние и примеры использования.

Системная интеграция в *Intranet*. Сетевые компьютеры. Пример совместного использования *Windows NT* и *UNIX* в корпоративных сетях

13.30. Система междепозитарных переводов, разработанная для Центрального депозитария Нацбанка Республики Беларусь

14.00. Решение проблемы защиты банковской информации

14.50. Система «Клиент—Банк» и банковские услуги для корпоративных и индивидуальных клиентов

15.45. Практика использования эталонного банка данных правовой информации в государственных структурах Республики Беларусь.

Состояние информационно-правовой инфраструктуры в Беларуси и за рубежом.

Построение тематического банка данных нормативно-правовой информации в системе *lotus notes*.

Вход на семинары свободный. Место проведения: конференц-зал выставочного павильона (вход со стороны Белорусской торгово-промышленной палаты).

СОБЫТИЕ

«Современный офис и банк»: от компьютера до скрепки

Сегодня в открылся 6-й международный салон «Современный офис и банк», организованный ВО «Экспофорум» и Фондом информатизации. Информационную поддержку мероприятию оказывает «Белорусская газета».

За 5 лет своего существования «Современный офис и банк» стал значительным событием в деловой жизни нашей страны. В 1996 году за высокий профессиональный уровень организации, особое значение для экономики региона и для расширения внешнеэкономических связей салону был присвоен Знак Союза выставок и ярмарок СНГ.

В нынешнем году в мероприятии принимают участие более 70 отечественных и зарубежных компаний. Экспозиция салона сформирована по следующим направлениям: оргтехника и вычислительная техника; автоматизированные системы обработки данных; системы телекоммуникации и средства связи; мебель и оборудование для офисов и банков; канцелярские товары; научно-техническая, учебно-методическая, справочная и деловая литература; услуги банков, страховых, лизинговых, консалтинговых компаний и рекламных агентств. Организаторы приглашают посетить специальный раздел «Безопасность. Охрана. Спасение». В рамках салона проходит 2-я международная выставка системного и программного обеспечения «Софт-Минск».

По сравнению с прошлым годом количество экспонентов «Современного офиса и банка» не сократилось. Это свидетельствует об актуальности самой идеи салона. Его организаторы неоднократно подчеркивали, что, несмотря на кажущуюся «всеядность», «Современный офис и банк» — выставка достаточно специализированная. Мероприятие ориентировано на определенный контингент посетителей — деловых людей, на удовлетворение их потребностей. Представители некоторых участников салона оценили такой подход к формированию экспозиции как «преимущество перед специализированными выставками». Ведь посетители «Современного офиса и банка» смогут найти практически все необходимое для успешной работы: от ПК, оргтехники, ПО до таких «мелочей», как канцелярские товары, офисные и компьютерные аксессуары и др.

Говорят, что человека «встречают по одежке». Для офиса роль одежды играет мебель. Поэтому без этого раздела салон просто невозможно представить. Ряд компаний предлагают на выставке офисную мебель ведущих мировых производителей. Представлена и продукция отечественных предприятий. Кроме того, посетители смогут ознакомиться с новинкой на нашем рынке — компьютерной мебелью американского производства.

Среди экспонатов раздела «Безопасность. Охрана. Спасение» — системы сигнализации, видеонаблюдения, ограничения доступа, электромеханические и кодовые замки. Также представлены сейфы, гаражные и промышленные ворота, средства индивидуальной защиты.

Ряд российских и белорусских издательств предлагают посетителям учебно-методическую и справочную литературу, в т.ч. в электронном варианте. Представили свою продукцию и разработчики БД по различным тематикам.

В салоне участвует литовский банк *Snoras*, предлагающий новую для нас услугу — открытие мультивалютных счетов юридическим и физическим лицам.

Среди проводимых в рамках «Современного офиса и банка» мероприятий следует отметить семинар на тему «Развитие банковских технологий в РБ». Его актуальность объясняется тем, что с начала 1998 года в нашей стране планируется внедрение системы межбанковских расчетов в режиме реального времени. (Опытная эксплуатация данной системы, возможно, начнется уже в конце ноября.) Вероятно, в скором времени будет принят закон, который станет правовой основой для применения электронных платежных документов. (До настоящего времени они применялись нелегально.) Таким образом, уже в ближайшие месяцы платежи станут безотзывными и окончательными. Кроме того, по словам исполнительного директора банка «Олимп» Евгения **Свирского**, с введением этой системы в действие «должны быть закрыты все вопросы с безопасностью».

В рамках «Современного офиса и банка» пройдет ряд презентаций. Авторизированный дилер компании *Lexmark* фирма *IMC Computers* планирует организовать лотерею, главным призом которой станет принтер.

Юрий ХОВРОВ

В НОМЕР

Осенняя выставка как барометр состояния рынка

Чем привлекательны осенние выставки? С них начинается обвал цен на рынке. Особенно на компьютерном. И это тянется до самого Рождества. Сначала выставочные скидки, затем скидки для тех, с кем заключили контракт на выставке, потом общее снижение цен в отрасли, связанное, например, с появлением нового процессора... А еще они хороши тем, что на них можно воочию увидеть сегодняшних лидеров. И компании, и продукты. Без рекламной шумихи, суеты и хитроумных *PR*-ходов — самому.

Белорусских компьютерных выставок в году всего 2. И если фирма участвует в обеих, что еще лучше говорит о ее устойчивости и динамичности? Естественно, причины, по которым на выставке кого-то или чего-то нет, могут быть разные. Вплоть до опоздания на регистрацию. Тем не менее участие в данных выставках — интегральный показатель надежности партнера, заменить который другим трудно.

Шестой международный салон «Современный офис и банк» обещает стать очередной вехой в развитии белорусского рынка компьютерной техники. За прошедший год ситуация здесь резко изменилась. Даже простое сравнение списка участников компьютерных разделов 5-го и 6-го салонов наводит на мысль: процветание компаний, занимающихся простым перемещением коробок (*moving box*), уходит в прошлое. Разговоры «героев вчерашних дней» о кризисе в этом сегменте рынка трудно принимать всерьез.

В этом году на выставке представлены реальные системные интеграторы, которые умеют не только говорить, но и зарабатывать. Не страшно, что их немного. На самом деле их гораздо меньше, чем это может показаться после листания цветных журналов.

Необходимо отметить относительное увеличение числа участников, разрабатывающих и предлагающих ПО. И хотя объем предложения в этом сегменте рынка растет достаточно медленными темпами, сама тенденция не может не радовать.

Ни для кого не секрет, что белорусские разработчики ПО, в большинстве своем, существуют благодаря внешним заказам. Отечественные пользователи программы не покупают, а только их критикуют. Тем не менее возросшая доля разработчиков ПО среди участников «Современного офиса и банка» вселяет уверенность: ПК у нас будут не только продаваться, но и работать. Хочется надеяться, что международная выставка «Софт-Минск» в недалеком будущем обретет самостоятельный статус.

Пожалуй, наибольший интерес у специалистов вызовут организованные в рамках салона семинары и презентации. Напряженная 3-дневная программа обещает не только представление новых продуктов и доклады об «идеальном сочетании цены и качества».

Как обычно, в «Современном офисе и банке» принимают участие известные фирмы: *IMC Computers*, *Micro Express*, *Summit System*, «БелАВМ», «БелСофт», «Видеопечать», «Компьютеры и периферия», «Мас Электроник». Среди экспонентов-новичков — компании *GreenLine* и «Кроссфилд электроникс».

В разделах «Автоматизированные системы обработки информации» и «Программное обеспечение» представлен необычно широкий спектр программных продуктов для автоматизации бизнес-процессов и банков. Даже неполный список экспонентов этих разделов вызывает уважение: «Гор», «Дата Икс/Флорин», «Интеллект-сервис», «Люкс Софт», «Мисофт», «Надежные программы», «Ориентсофт», Национальный центр правовой информации РБ, «СофтИнформ», «Топ-Софт».

Самая полная информация о салоне, подробные проспекты и реклама не смогут заменить посещения «Современного офиса и банка». А что может быть лучше для потребителя, когда в одном месте в располагающей обстановке собирается все самое-самое?

Дмитрий КУЧЕРЯВЫЙ





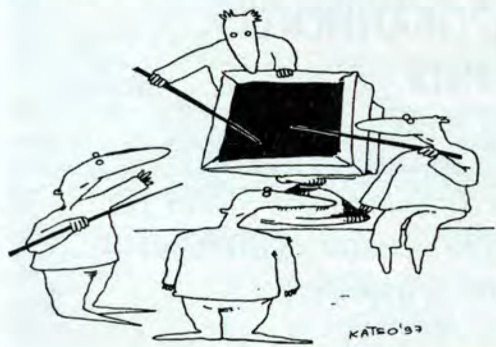


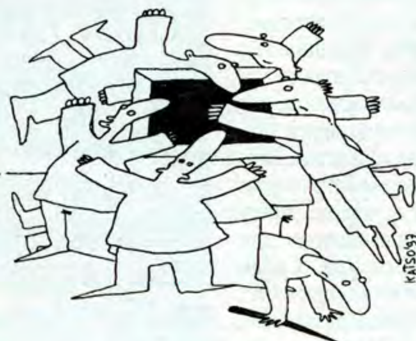
ОБЗОР

Будут ли работать компьютеры?

Этот вопрос, правда, с разных сторон, всегда интересует как потребителей, так и поставщиков. Первые хотят получить очевидную выгоду от вложенных средств. Вторые стремятся к тому, чтобы отгруженное со склада не ломалось, покупатели тревожили как можно меньше, а платили больше и чаще.

Во времена, когда ПК только появились, их первые гордые и счастливые обладатели даже не считали убытки. Роль поставщиков в тот период сводилась к несложной операции закупки подешевле и поставки подороже. Стремление к тому, чтобы все было «как у них», достаточно долго подогревало





ажиотаж покупателей. Главной целью для них была покупка заветного *PC* с принтером. Будущее рисовалось в радужных тонах: на столе появится ПК, и все устроится само. О затратах на ПО, обучение персонала и уж тем более реинжиниринг бизнес-процессов не могло быть и речи: "Все это — для неудачников".

На этой волне выросло очень много поставщиков компьютерной техники. Некоторые из них даже стали очень крупными (по белорусским меркам) и официальными представителями. Среди деловых людей господствовало мнение: это жутко выгодный бизнес, которому не страшны никакие штормы.

Достаточно быстро покупатели и поставщики компьютерных технологий разобрались, что выгоднее не платить за *brand name*, а использовать *own name* (собранное здесь) из тех же (?!) комплектующих. (Три года назад даже были предприняты первые попытки выпускать мониторы.) Некоторые умудрялись продавать под маркой *brand name* то, что собрано на столе и не тестировано. Государство со своими таможенными нововведениями только подлило масла в огонь.

Шло время

Число компьютерных компаний росло. Покупатели, набив первые шишки о чудо-ПК, которые не делали их богаче, а только приносили массу хлопот, начали интересоваться: почему все это не работает. Начались закупки программ для автоматизации отечественного бухучета, подготовки презентабельных отчетов для иностранных партнеров. Более дальновидные стали тратить деньги на обучение сотрудников.

Поставщики долгое время делали вид, что у них есть нечто с новым процессором, большим экраном и чудо-ОС, решающее проблемы даже самого-самого требовательного пользователя (особенно если это объединить в сеть). Рассказами о новейших процессорах, подкрепленными демонстрацией симпатичных корпусов и экранов, на просторах Беларуси не один год успешно продаются красивые коробки с недешевым содержанием.

Чтобы усилить эффект, начались рекламные кампании, направленные в основном на обработку еще не набивших собственных шишек недоверчивых сограждан. Чтобы произвести впечатление на потенциального заказчика, в ход пошли модные термины. Причем их содержание и смысл каждый изменял по своему усмотрению.

Все это, в свою очередь, приводило к росту местных компьютерных изданий, стремящихся удовлетворить растущий интерес потребителей к новым тенденциям и потребность в рекламе тех, кто это новое «вот этими самыми руками»...

У последних мнение об этих самых изменениях чаще всего формируется под воздействием собственных успехов (это всегда заслуга компании) или неудач (результат «невыносимых условий», в которых приходится работать).

Пользователей же во все времена интересовало: «Как не заплатить деньги зря?» Отсюда и интерес к прессе, специальной литературе, и попытка самому разобраться во всем до последнего прерывания, и поиски идеального поставщика, и бесконечные споры о соотношении цена / качество...

Поставщики и заказчики

Попытка во всем, даже в компьютерном бизнесе изобрести свой, белорусский путь развития на сегодняшний день не привела в выдающимся результатам. С сожалением приходится констатировать:

— качество подавляющего большинства компьютерной техники, которая предлагается сейчас на рынке, продолжает неуклонно снижаться;

— для крупных поставщиков и производителей наш регион по-прежнему не интересен.

Трудно перечислить все причины, которыми это вызвано. Банальные «тяжелая экономическая ситуация» и «низкая платежеспособность покупателей» противоречат количеству действующих на рынке субъектов.

Проблемы с качеством не в последнюю очередь вызваны тем, что основная масса компьютерных фирм стремится конкурировать в основном за счет цены. (Так проще.) Немаловажным также является фактор слабой подготовки специалистов, отвечающих за закупку комплектующих и работу с клиентами. Противоречие между высокой оплатой труда квалифицированного специалиста и низкой рентабельностью бизнеса многих компаний приводит к тому, что опытные профессионалы находят более достойное применение своим знаниям. А пришедшие на замену люди часто не в состоянии разобраться со своей же номенклатурой.

Крупным заказчикам, которые еще вчера обеспечивали рост продаж наиболее известным белорусским поставщикам, сегодня уже не до коробок. С одной стороны, не ясно, как состыковать между собой то, что уже установлено. С другой — куда девать то, что еще лежит в виде коробок на складе. Ситуация, когда на 386-й ПК ставят *Windows 95*, *MS Office* и печатают документы на матричном принтере,— отнюдь не фантазия автора.

Потребитель сегодня стал более разборчивым. Его нормальная потребность — получить не головную боль, а решение конкретных проблем из одних рук. Нельзя не отметить, что бережливые хозяева всегда пытались поставить вопрос именно так.

Почувствовав это, большинство рекламирующихся не только в строках компаний подняли на щит понятие «системная интеграция». При этом, как обычно, каждый понимал под этим именно то, что он мог обеспечить. К сожалению, не все смогли учесть, что системная интеграция требует не столько красивых слов, сколько значительных капиталовложений на старте и реально окупающихся проектов.

(Окончание на с. К12)

СТРУКТУРА РЕКЛАМНОЙ АКТИВНОСТИ ПОСТАВЩИКОВ КОМПЬЮТЕРНОЙ ТЕХНИКИ НА МИНСКОМ РЫНКЕ (октябрь 1997 года)



Диаграмма 1

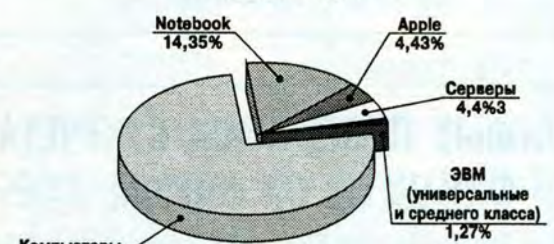


Диаграмма 2

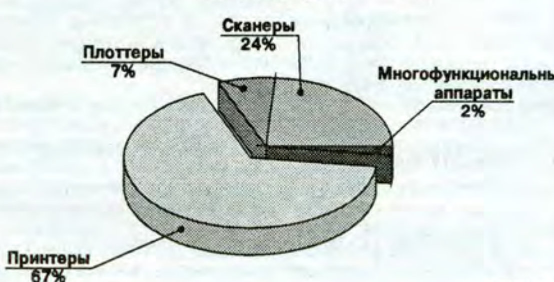


Диаграмма 3



Диаграмма 4

Примечание.
Диаграммы построены на основе анализа предложений минских компьютерных фирм. Использованы данные таблиц «Конъюнктуры», «Компьютерной газеты», «Компьютерных вестей», «Белорусского рынка» и собственная информация.

ОБЗОР

Будут ли работать компьютеры?

(Окончание. Начало на с. К11)

Возросший спрос на работоспособное ПО, которое позволило бы белорусскому пользователю с его уровнем компьютерной грамотности хоть както загрузить приобретаемое оборудование, привел к оживлению и в этом сегменте рынка. Поставщики ПО в начале этого года были приятно удивлены оживлением спроса даже на коробочные продукты. Разработчикам тоже прибавилось работы. Сработал принцип «висящего ружья» — если есть ПК, должны быть и ПО.

Если просто посчитать

Даже на самом развитом рынке, если количество продаваемых в месяц ПК измеряется десятками, организовывать фирму со всей инфраструктурой, евроофисом, генеральным директором, его замами и т.д. просто нерентабельно. С этой задачей вполне справляются 2—3 специалиста, собирающие ПК на столе в своем 1-комнатном офисе.

Если же ежемесячно продаются 300 и более машин, без стабильных поставок комплектующих, налаженной технологии сборки и отгрузки работать проблематично.

Совсем не обязательно мелкие и средние фирмы будут собирать плохую технику и нарушать гарантийные обязательства. (Речь не идет в данном случае о ПК *no name*.) *Own name*-ПК — это техника, имеющая конкретного местного производителя, отвечающего по своим обязательствам.

Практика показывает, что как раз такая модель бизнеса сегодня позволяет предлагать соответствующие последним веяниям моды компьютеры гибкой конфигурации в сроки, недостижимые для многих белорусских грандов.

Расширение и укрепление мелких и средних производителей не является неким синдромом постсоветского развития. Даже на американском рынке доля таких компаний, по некоторым оценкам, достигает 50%. Эта гипотеза хорошо согласуется с активностью местных компаний в самой дешевой строчной рекламе. На 1-м месте по количеству предложений находятся комплектующие, на 2-м — собранные компьютеры, среди которых по-прежнему выделяются ПК. Самой популярной периферией остаются принтеры.

Если сегодня понаблюдать за действиями крупных минских поставщиков, создается впечатление, что большинство из них просто устали «делать хорошую мину при плохой игре». Поддерживать инфраструктуру, предназначенную для поставок более 300 машин/мес. при отгрузке 90—120 можно, но недолго. Рассогласование между имеющимися мощностями и реальной их загруженностью обходится слишком дорого. Непроходящая уверенность бизнесменов (и бизнесвуменов) в том, что вчерашние ходы сегодня могут принести успех, стоит еще дороже.

Кому-то удается перестроить бизнес и работать в рамках комплексных проектов, кто-то переориентируется на поставку комплектующих и не только для минского региона, кто-то направляет средства в другие виды деятельности. Сегодня ситуация меняется очень динамично. Поэтому неудивительно, если завтра в лидерах окажутся те, кто сегодня относится к среднему эшелону.

Естественно, что обстановка в Минске отличается от ситуации в других регионах Беларуси. Однако в силу сложившихся традиций именно происходящее в столице во многом определяет цены и качество предложений на компьютерном рынке.

Как знать, может быть, модель рынка, подразумевающая такие понятия, как мультивендорные дистрибьюторы, производители коробочного ПО, *OEM*-партнеры, сборочные заводы, компьютерные салоны с удобными формами оплаты и разумными ценами, сформируется у нас не в следующем тысячелетии.

Дмитрий КУЧЕРЯВЫЙ

ПОЛЕЗНО ЗНАТЬ

Необузданная фантазия по разумной цене

Кто бы мог подумать, что изобретенное более 80 лет назад покрытие, применявшееся во время 2-й мировой войны в самолетостроении, станет одним из самых популярных отделочных материалов? Пластиковый ламинат вырвался вперед в 50-х годах, оставив далеко позади другие покрытия для кухонь и ванных комнат. До сих пор этот материал остается сверхпопулярным. По данным американских специалистов, ламинат занимает 1-ю строку в рейтинге популярности кухонных покрытий: 40% опрошенных предпочли его другим материалам.

Что такое ламинат?

Говоря техническим языком, декоративный ламинат состоит из 3 расплавленных и спрессованных слоев. Верхний слой — пропитанное специальными смолами меламиновое покрытие. Средний — декоративный — меламиновая бумага, несущая основной цвет или рисунок. Нижний — особая феноловая бумага. Плотный лист ламината толщиной в 0,3 см соединяют с толстой (4 см) фанерой.

Существуют 2 типа декоративного ламината:

— с одним цветонесущим слоем;

— с тремя несущими основной цвет слоями. (На таком покрытии менее заметны царапины и швы.)

Почему он так популярен?

Декоративный пластиковый ламинат широко используется при отделке кухонь и ванных комнат. Такую популярность можно объяснить следующими причинами:

— невысокой ценой (ламинат примерно в 5 раз дешевле любого твердого покрытия);

— домашние умельцы могут самостоятельно делать ламинированные столешницы с помощью подручных инструментов;

— при надлежащем уходе такое покрытие годами сохраняет первозданный вид;

— материал не пропускает влагу и грязь, поэтому, чтобы содержать стол в чистоте, достаточно мокрой губки.

Въевшуюся в ламинированные поверхности грязь легко удалить с помощью простой соды. Можно использовать и отбеливатель, при условии, что контакт с покрытием продлится не более 1,5 мин. Все порошки следует тщательно смывать.

Ламинированные поверхности бывают различных цветов: от ослепительно белого до темно-зеленого, серого и коричневого. Используются материалы, имитирующие натуральный камень, сланцы или дерево. Некоторые предпочитают поверхности с «вулканическими» и «гранитными» мотивами.

Неплохо смотрятся текстурные покрытия — на них не заметны пятна. С другой стороны, шероховатые поверхности быстрее собирают грязь. Глянцевую столешницу легко поцарапать, но легче содержать в чистоте.

Многим не нравятся темные морщинистые края ламинированных покрытий. Чтобы убрать этот дефект, столешницу окаймляют хромированной сталью, деревом или твердым пластиком.

Хотя ламинированные поверхности долговечны и относительно дешевы, у них есть ряд недостатков. Такие покрытия легко царапаются. Кислота и другие вещества, иногда используемые в хозяйстве, могут разъесть и навсегда обесцветить ламинированные поверхности. А если на стол поставить снятую с плиты горячую посуду, это вызовет расщепление ламината, и покрытие покоробится. К тому же, в отличие от твердых поверхностей, пластиковый ламинат не так-то легко восстановить или заменить.

Что дальше?

Дизайнеры предсказывают огромный успех прессованным под высоким давлением покрытиям для пола: их легко настилать, они почти не требуют специального ухода и очень прочны — в 10 раз прочнее ламинированной столешницы. Многообразие оттенков и рисунков даст возможность сделать пол «деревянным», «каменным» или просто «теплым» или «холодным».

Подготовил Сергей ТУРОМША

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал цвет	Цена	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35...700 у.е.	226-3734 226-2300	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
VOLIS COMPANY САЛОН МЕБЕЛИ ул Харьковская 15; время работы 900-1800; выходные суббота воскресенье	кухни «Лиза»	Беларусь	меламин, МДФ (белый)	24 млн руб.	254-6902 210-2185	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология; доставка по Беларуси, сборка
	детские комнаты «Чебурашка»		шпон ценных пород древесины (красное дерево, бук, дуб, тонированный дуб)	21,9 млн руб.		
	спальни «Катерина»			29,4 млн руб.		
ДЖЕНОА	шкафы, ниши, перегородки, мебель	Беларусь	ДСП (более 20 вариантов цветов)	?	226-9673 223-8273	производство из материалов и по технологии фирмы Komandor
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП	15...790 у.е.	223-3305	м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32)
КОРОЛЯ 22 САЛОН МЕБЕЛИ	мебель для дома и офиса (в ассорт.)	Италия	ламинат, ДСП, нат. шпон, массив	?	276-9207 2769225	мебель от 50 фабрик Италии под заказ; любые стиль и комплектация
ОЛИМП	мягкая мебель для дома (в ассорт.)	Беларусь	велюр, ковровый гобелен, винилискожа (более 30 цветов)	от 400 у.е.	(0212) 36-3239 36-3183	ул. Широкая, 62; 10%-я скидка оптовым покупателям
ТЕКНОБЕЛ ул Захарова 31	мебель для дома (в ассорт.), аксессуары	Италия	ламинат, нат. дерево, лак	16...10.000 у.е.	236-8586	ОСЕННЯЯ РАСПРОДАЖА; индивидуальная комплектация; бесплатная доставка
FURNITURE LUXE ул Лынькова 17	суперкухня «Василисса»	Совместное пр-во Беларусь-Италия	встроенные аксессуары и оборудование; фасад и столешницы из постформинга	производителя	228-5764 228-5558 228-5559 228-5763	гарантия качества; бесплатно: дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка
ЮРАТЭ Торгово-консультационный центр	кухонная мебель со встроенной техникой	Италия	нат. шпон, дуб, орех	от 1800 у.е.	232-1048 232-2486	салон-магазин «Разумный выбор» (ул. Филимонова, 5); профессиональные дизайн, сборка
	кухонные столы, стулья			от 90 у.е.		
	мягкая мебель		нат. кожа	от 2500 у.е.		

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена уе	Телефон	Примечание
АГЕНТСТВО ИПА	торговое оборудование из Германии: горки, стеллажи, тележки, холодильное оборудование и др.						235-3002 235-2303
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	?	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
АТЛАС ИНТЕРНЭШНЛ	холодильное, морозильное торговое оборудование для магазинов, ресторанов, баров					226-4429 220-9466	
КОМАНДОР ул Калиновского 21	универсальная система стеклянных кубов; прилавки, горки, витрины	Беларусь	зеркальное, матовое, прозрачное	зеркало, черный кофе, прозрачное стекло	от 60	265-6168 265-3892	компьютерный дизайн интерьеров, доставка, установка; сроки - немедленно
	универсальная система стальных труб: потолки, вешала, стеллажи		полимерное	по желанию	от 100		
	прилавки, горки из ДСП		ламинат				
	женские, мужские и детские манекены для демонтрации верхней и нижней одежды		пластик	черный, белый	8		
МЕАКОР	глухие прилавки	Беларусь	ламинат, кашированное	белый, черный, мрамор, под дерево	от 100	232-7768 268-3791	собственное производство
	остекленные прилавки						
	горки						

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС ул Гикало 9; время работы 900-1900; выходной воскресенье	многофункциональная офисная мебель Odeon	Италия (Teorema Office)	меламин	антрацит, жемчужно-серый, орех	от 117 у.е.	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада в Минске и под заказ; вся продукция - сертифицирована
	многофункциональная офисная мебель Mec		ламинат	аквамарин, орех, светло-серый	от 186 у.е.		
	многофункциональная офисная мебель Mec metallico				от 279 у.е.		
	мебель для руководителей Quark		меламин	орех, орех-мрамор	от 630 у.е.		
	мебель для руководителей Mithos		экологически чистый лак	зеленый нефрит, орех-оклахома	от 1014 у.е.		
	мебель для офисов и домашних кабинетов Dixi		ламинат, кромка из ПВХ	слоновая кость, серый, светло-зеленый	от 406 у.е.		
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	550, 90 у.е.	226-3734 226-3559 226-3737	завод-производитель
АСПЕКТ	мебель, приносящая успех:	Германия, Италия	десятки вариантов натуральных и искусственных покрытий	сотни разнообразных цветов и оттенков		275-3525 275-3652	дизайн интерьера, доставка, сборка - бесплатно; поставка со склада и под заказ мебели, кресел и любых элементов интерьера; наш адрес: ул. Стебенева, 20
	для исполнителей				160...1200 у.е.		
	для менеджеров				400...2000 у.е.		
	для руководителей				1300...5000 у.е.		
	для элиты				от 4500 у.е.		
	офисные стулья, кресла, диваны, мягкие углы	Польша, Германия, Италия			33...436 у.е. 85...3100 у.е. 36...4000 у.е.		
VOLIS COMPANY САЛОН МЕБЕЛИ ул Харьковская 15; время работы 900-1800; выходные суббота воскресенье	кабинеты	Беларусь	шпон ценных пород древесины	бук-венге, вишня, светлый дуб, красное дерево	35,3...55,2 млн руб.	254-6902 210-2185	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология; доставка по Беларуси, сборка
	шкафы, столы (в ассорт.)			черный, дуб, вишня	2,3...4,8 млн руб.		
	шкафы, стеллажи, комоды, столы Forte	Польша	меламин	гранит-коньяк	1,4...5,0 млн руб.		
	кресла (для руководителя, персонала), стулья	Италия	кожа, ткань	черный, серый	от 19 у.е.		
ДОРАТО	офисная мебель фабрик Riz Office, Las Mobili Office	Италия	меламин, ламинат, шпон	различный	от 130 у.е.	269-9442 263-9627 269-9838	консультации специалиста по расстановке мебели; доставка, сборка по Беларуси - бесплатно; каждую последнюю неделю месяца - скидка 10%
	офисная мягкая мебель Padamo		кожа, кожзам, кожа + кожзам	черный, коричневый	от 600 у.е.		
	офисные кресла, стулья Armet, Nowy Styl	Италия, Польша	ткань, кожа, кожзам	различный	от 22 у.е.		
ЕВРОМЕБЕЛЬ	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, ясень, бук, металлик	22...390 у.е.	226-9885 223-3305	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)
ИВЦАВИАЦИИ	мебель для офисов: корпусная, для компьютеров; мягкая мебель, стулья	Польша, Тайвань	ламинированная ДСП, велюр, полистирен	черный, металлик, перламутр и др.	договорная	222-5671 222-5623	салон-магазин: ул. Чкалова, 36/2 (здание аэропорта «Минск-1»)
ИТН ДИЗАЙН САЛОН ОФИСНОЙ МЕБЕЛИ И МУЛЬТИФОРМ ул Клибкнехта 68-101	многофункциональная офисная мебель Mascagni	Италия, Венгрия	меламин, ламинат, нат. шпон	различный	от 196 у.е.	222-4474 213-5288	доставка, сборка, компьютерное проектирование
	офисные кресла, стулья Essepiu		ткань, кожа	различный	50...550 у.е.		гарантия 2 года
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	3,3...556 у.е.		эксклюзивный представитель Multiform'a в Беларуси
	компьютерные, принтерные столы Multiform		высокопрочный меламин	светло-серый	210...574 у.е.		ступенчатая и плавная регулировка высоты стола
	наст. лампы, светильники, люстры Massive	Бельгия	металл, пластик, дерево	более 30 вариантов	22...7150 у.е.		поставка со склада и под заказ
МЕБЕЛЬПРОМ	мебель для офисов, банков, магазинов	Беларусь	ламинированная плита	пепел, антрацит, махагон	56...270 у.е.	210-0706 210-0700 266-3413	пер. Инструментальный, 6 (ст. метро «Парк Челюскинцев»)
PRO-TRADE ул Гусовского 4-501	мебель для руководителей	Италия, Польша	термо- и водостойкое, ударопрочное	богатый выбор	от 140 у.е.	254-4096 259-6770 254-3248	консультации специалистов, дизайн-проект, доставка, сборка
	мебель для менеджеров и персонала	Беларусь, Италия, Польша	термо- и водостойкое, ударопрочное, меламин		от 90 у.е.		
	кресла, стулья	Чехия, Польша	кожа, ткань		от 42 у.е.		
TINA VLATI Старовиленский тракт 281; время работы 1000-2000	мебель для офисов и банков	Италия	меламин, ламинат, шпон ценных пород дерева	более 30 вариантов	от 180 у.е.	237-7011 237-8417	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ
	офисные кресла, стулья		металл, кожа, ткань	более 100 вариантов	от 40 у.е.		
	настольные лампы, светильники, бра	Австрия	металл, пластик, дерево	более 20 вариантов	от 25 у.е.	228-3332	
ТУССОН ул Пулихова 53	многофункциональная мебель для офисов и банков Olivetti Synthesys	Италия	меламин, ламинат, шпон, массив	серый, березово-серый, орех, темный орех	113...2000 у.е.	236-4288 236-3137 236-5293	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка, компьютерное проектирование
FURNITURE LUXE ул Лынькова 17	многофункциональная мебель для банков и офисов Raibow, Serge Grand	Совместное пр-во Беларусь-Италия	меламин (толщина 18, 28 мм)	112 элементов мебели	производителя	228-5764 228-5558 228-5559 228-5763	гарантия качества; бесплатно: дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка
ЮРАТЭ Торгово-консультационный центр	офисная мебель, кабинеты	Италия	ламинат	орех, серый	от 18 у.е.	232-1048 232-2486	салоны офисной мебели: ул. Смолячкова, 9, ул. Филимонова, 5; все консультации; бесплатно: доставка, сборка
	мебель для персонала						
	кресла для руководителей		износостойкая ткань, нат. кожа	различный	от 40 у.е.		
	офисные кресла и стулья для посетителей						

ОБЗОР

Потенциальный лидер среди отделочных материалов

Как сделать стены в помещении красивыми, ровными и выразительными? Как обойтись при ремонте квартиры или офиса без надоевших обоев? На подобные вопросы существует один ответ — приобрести стеновые панели. За короткое время этим красивым и эффективным облицовочным материалом можно закрыть большие участки стен, скрыв при этом их дефекты, электрическую проводку, трубы отопления и др.

Современные стеновые панели должны удовлетворять как минимум 3 требованиям:

— быть красивыми;

— обладать хорошей тепло- и звукоизоляцией;

— обеспечивать ровную и однородную поверхность стены.

Поскольку в последнее время конкуренция на белорусском рынке отделочных материалов достаточно сильна, сюда практически не попадает продукция откровенно низкого качества. Кроме того, большинство работающих в этом сегменте фирм не ограничивают свою деятельность поставкой стеновых панелей, а занимаются наружной или внутренней отделкой элитного уровня. Использование при этом некачественных материалов — прямой путь к дискредитации компании и потере большого числа потенциальных клиентов.

Сегодня самым популярным вариантом наружной отделки в Беларуси является штукатурка. Для внутренних работ традиционно применяются штукатурки, обои или краски. Тем не менее, появившись на нашем рынке сравнительно недавно, облицовочные панели уже успели завоевать признание потребителей. Это объясняется в первую очередь легкостью, малой трудоемкостью и высокой скоростью выполнения работ.

Стеновые панели используются для наружной и внутренней отделки. Поэтому рассмотрим отдельно материалы, применяющиеся в каждой области.

Наружная отделка

Для внешних работ используют выполняющий главным образом декоративную и влагозащитную функции облицовочный материал и утеплитель, благодаря которому повышаются энергосберегающие характеристики дома. (В развитых странах это одно из главных эксплуатационных требований к зданию.) Не будет преувеличением сказать, что в странах с холодным и умеренным климатом (в т.ч. и в Беларуси) применение для внешней отделки панелей без утеплителя просто не имеет смысла: как правило, теплоизоляционный материал значительно дешевле облицовочного. Например, отделка 1 кв.м стены пластиковым сайдингом с утеплителем стоит около $27—29, без него — $20—23. Выгоду, которую приносит наружная облицовка с утеплением, давно осознали и у нас в стране. В настоящее время крупные строительные организации при внешней отделке обязательно используют утеплитель.



На сегодняшний день в Беларуси среди панельных материалов для наружных работ самым популярным является сайдинг. Он выпускается на стальной, алюминиевой и пластиковой основе. Из-за невысокой цены (7—12 $/кв.м) на нашем рынке шире представлен пластиковый сайдинг. (Для сравнения: алюминиевый стоит от 20 $/кв.м.) Однако его применение ограничено пожарными требованиями: виниловым сайдингом можно облицовывать лишь первые 2 этажа. Поэтому сегодня в Беларуси широко используется технология «термошуба»: нанесение на теплоизоляционные плиты нескольких слоев штукатурки. Это более дорогой вариант наружной отделки.

В наших городах не увидишь обшитых сайдингом высотных домов, как, например, в Польше или Финляндии. Зато в небольших населенных пунктах с домами малой этажности этот материал применяется даже в бюджетном строительстве. (Например, в Могилевской области сайдингом облицовывают жилые дома в поселках для переселенцев из зоны, пострадавшей от катастрофы на ЧАЭС.) Благодаря сайдинговым панелям, стены в квартирах перестают чернеть и плесневеть, нормализуются температурный режим и влажность, люди получают возможность жить в нормальных условиях.

Все чаще этим отделочным материалом облицовывают стены и частные застройщики. Причем теперь они предпочитают использовать сайдинг только в сочетании с утеплителем.

Чем еще облицовывают дом снаружи? Если заботиться о теплоизоляции, то с утеплителем можно использовать металлические, деревянные и даже стеклянные панели. В частности, сейчас на белорусском рынке представлены импортные материалы из декоративного стекла. Полностью облицованные такими панелями фасады смотрятся очень эффектно. Специальные непрозрачные стекла, под которыми скрыт утеплитель, широко применяются в Европе при отделке административных зданий. К сожалению, большинству наших потребителей этот вариант пока не по карману.

Конечно, если забыть об утеплителе, то можно «обшить» дом снаружи чем угодно. (Иногда такой подход можно наблюдать в частном строительстве.) Эта в общем-то бессмысленная трата денег на «декорацию» отражает недальновидность некоторых застройщиков. Они почему-то не задумываются о возможности сэкономить на эксплуатации дома завтра, вложив сравнительно небольшие средства сегодня.

Внутренняя отделка

Увлечение наших соотечественников евроремонтом, связанное с внезапной идеализацией в массовом сознании западного стиля жизни, не замедлило сказаться на развитии строительного рынка. Особенно сильные изменения произошли в сегменте интерьерных материалов. Здесь появилась высококачественная зарубежная продукция, о которой раньше мы имели лишь смутное представление. К числу новых материалов можно смело отнести внутренние стеновые панели на древесной и гипсокартонной основе.

Основная функция применяемых для внутренней облицовки стен панелей — декоративная. Отдельные виды материалов обладают также высокой степенью огнестойкости. Благодаря изменившимся у нас представлениям о комфорте, немаловажной стала и звукоизолирующая способность стеновых панелей.

В последнее время в Беларуси самым популярным материалом для внутренней отделки стали ламинированные панели на основе ДСП, ДВП и МДФ. Помимо отличного внешнего вида они обладают хорошей звукоизоляцией, но, к сожалению, горючи. Отдельные виды панелей на основе МДФ и ДВП имеют защитные влагостойкие покрытия, что несколько увеличивает их цену. В среднем такой облицовочный материал стоит 7—12 $/кв.м.

Среди производителей стеновых панелей на древесной основе на белорусском рынке лидируют компании из Польши и Германии, однако встречаются материалы из других западноевропейских стран и даже США. Американские панели, например, представляют собой элитную продукцию, поэтому их цена превышает среднюю в 2—3 раза. Польские материалы, в общем, выглядят не хуже, но по качеству все же уступают. Поэтому облицованная такими панелями стена со временем может коробиться, а сами они рассыхаются и даже лопаются.

(Окончание на с. К16)

РЕКОМЕНДУЕМ

Все для ремонта вашего дома

На поиски необходимых для ремонта материалов и инструментов мы часто тратим недели и месяцы. Купить что-либо, удовлетворяющее нас по цене, цвету, форме, качеству, обычно непросто. Компания «Имэкс» приглашает посетить фирменные магазины «Товары для дома», где эта проблема будет быстро решена. Здесь можно найти широкий ассортимент высококачественных строительных и отделочных материалов, инструментов, сантехнического оборудования, мебели и аксессуаров для ванных комнат ведущих отечественных и зарубежных производителей.

Среди представленной продукции белорусских предприятий — изготовленная по итальянской технологии облицовочная плитка, сантехника белорусского завода «Керамин». (Его изделия пользуются устойчивым спросом у покупателей.) Всегда в продаже отлично зарекомендовавшие себя клеящие и штукатурные растворы АО «Забудова».

Тем, кто хочет сделать ванную комнату жемчужиной своей квартиры, непременно следует заглянуть в магазины «Имэкса». Здесь можно найти сантехническое оборудование ведущих мировых производителей на любой вкус.

Сантехника и мебель для ванных комнат финской компании *IDO* продаются на отечественном рынке уже около 20 лет. Достоинствами продукции *IDO* являются отличный дизайн, удобство в эксплуатации, полная адаптация к нашим условиям. Например, унитазы оснащены системами шумопонижения (новинка!) и экономичного смыва. (Если в квартире установлены счетчики воды, такая система значительно экономит средства.)

Керамика сантехники проходит сложную обработку и имеет идеально ровную, гладкую поверхность, значительно облегчающую уход за оборудованием и позволяющую долго сохранять его первоначальный вид. Широкая цветовая гамма позволит подобрать сантехнику под любой интерьер.

Благодаря современной технологии производства, надежностью и долговечностью отличаются смесители финской фирмы *ORAS*. Их поверхность обработана 4 слоями хрома, что существенно снижает возможность механических повреждений. В продаже имеются смесители для кухонь, ванн, биде.

«Имэкс» предлагает продукцию германской фирмы *Kaldewei* — европейского лидера в производстве стальных ванн с покрытием на основе природного камня. Свидетельством их высочайшего качества является 20-летняя гарантия производителя. Для тех, кто предпочитает нечто особенное, — гидромассажные ванны *Aqua Novitek* (Финляндия), *Balteco* (Эстония) различных форм и оттенков.

Неотъемлемой частью современного интерьера становятся душевые кабины. Поэтому спрос на них постоянно растет. В магазинах «Товары для дома» продаются душевые кабины из специально обработанного безопасного стекла — долговечного и практически не подверженного механическим повреждениям.

Любителям саун «Имэкс» рекомендует специальное оборудование, электрокаменки и аксессуары компании *Saunatec*. По желанию покупателя предлагается индивидуальная комплектация саун.

В продаже имеются высококачественные аксессуары для ванных комнат испанской компании *Sonia* и зеркала финской фирмы *Finn Mirror*. С их помощью интерьер ванной комнаты станет неповторимым и индивидуальным.

В магазинах «Товары для дома» представлен широчайший ассортимент (более 100 видов) керамической плитки из Испании для стен и пола. Всегда в продаже сопутствующие товары — крестики для установки плитки и пластикоуголочки для керамической плитки.

Для ремонта и обустройства помещений «Имэкс» предлагает лакокрасочную продукцию; отделочные материалы финской компании *Sadolin*; гипсокартонные плиты фирмы *Nida Gips* для возведения перегородок, облицовки стен и потолков.

Кроме того, в магазинах «Товары для дома» можно найдти много полезных и необходимых в каждом доме вещей. Широкий диапазон цен позволяет приобретать товары покупателям с любыми финансовыми возможностями.

«Имэкс» предоставляет гарантию (1 год) на приобретенную продукцию и осуществляет послепродажный сервис, бесплатную доставку покупок.

Кроме того, фирма выполняет строительные и отделочные работы, ремонт и оборудование ванных комнат «под ключ».

Фирменные магазины ***«Товары для дома»****:*
ул. Жуковского, 6;
тел.: 222-91-78, 222-91-79;
ул. Пулихова, 21;
тел.: 236-55-91, 236-93-85.
По вопросам оптовых поставок обращайтесь в фирму ***«Имэкс»****:*
г. Минск, ул. Герцена, 2;
тел.: 227-56-25, 227-51-26.

ГИД

Где заказать отделочные материалы

«БРОК ФУДС»
(г. Минск, ул. Я.Коласа, 21; т/ф: 210-19-11, 210-19-12)

Фирма «Брок Фудс» предлагает широкий ассортимент высококачественных экологически чистых отделочных материалов:

— подвесные потолки из минерального волокна. Их достоинства: высокий уровень светоотражения и звукопоглощения, легкость монтажа и ухода;

— алюминиевые реечные потолки — абсолютная устойчивость к влаге и долговечность;

— светильники для подвесных потолков — растровые и точечные, на основе галогенных ламп или ламп накаливания;

— стеновые панели на основе ДВП и ДСП с ламинированным покрытием, имитирующим ценные породы древесины;

— стеклообои — износостойкий материал, укрепляющий оклеиваемые поверхности;

— ламинированный паркет;

— трехслойный паркет *Tarkett* из натуральной древесины, не подверженный разбуханию и усадке.

Помимо продажи отделочных материалов фирма предлагает их установку, а также осуществляет ремонт и отделку помещений.

«ВИЛИСБЕЛ»
(промузел Колядичи, ул. Бабушкина, 8; тел.: 275-98-98, 275-93-75)

ООО «ВилисБел» является прямым поставщиком продукции компаний *Knauf, Geipel, Bayramlar, Sola, Kaufmann*. Фирма предлагает широкий спектр строительных материалов: декоративную штукатурку *Bayramix*, штукатурные и гипсокартонные системы, композиции клеевые и специального назначения, метизные изделия.

Клиентов «ВилисБела» привлекают высокое качество продукции, умеренные цены, гибкая система скидок, различные формы оплаты (наличный и безналичный расчет). Поставляемые фирмой материалы помогут осуществить самые смелые замыслы.

Ознакомиться с продукцией «ВилисБела» можно в офисе фирмы, в магазине «Стройматериалы» (ул. Ольшевского, 29; т/ф 217-40-80), а также на выставке «Белорусский дом-97», которая пройдет с 3 по 6 ноября в ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14).

«СИПЛАСТ»
(г. Минск, ул. Интернациональная, 23—9; тел. 276-81-93, т/ф 276-81-91)

Фирма «Сипласт» предлагает стеновые панели из алюминия и ПВХ (сайдинг) производства США для наружных отделочных работ. Сайдинг преображает внешний вид здания и освобождает от забот по уходу за фасадом. Невыцветающие краски, высокая прочность и износостойкость таких панелей избавят от необходимости красить и штукатурить дом. Для ухода за облицовкой требуется лишь время от времени обливать ее из шланга, чтобы смыть пыль.

Фирма также продает влагостойкие потолочные покрытия из алюминия и ПВХ, которые могут использоваться в любых помещениях (в т.ч. и открытых).

По желанию клиента «Сипласт» выполняет полный комплекс отделочных работ: от дизайн-проекта до монтажа выбранных изделий.

«ФИЛИПП»
(ул. Кропоткина, 89—35; т/ф: 234-86-30, 234-92-18)

Фирма «Филипп» предлагает широкий ассортимент строительных и отделочных материалов для внешних и внутренних работ по очень привлекательным ценам:

— сайдинг *Royal Plastic Group* (США—Канада) — стеновые и потолочные ПВХ-панели;

— стеновые панели (в т.ч. влагостойкие) для внутренней отделки *Georgia-Pacific* (США) — размер 1,22 х 2,44 м, гладкая текстура;

— подвесные потолки *OWA* (Германия);

— алюминиевые реечные потолки *NE* (Германия);

— алюминиевые системы водостока *Englert* (США);

— металлочерепицу (пластизол, полиэстер) и профнастил *NP* (Швеция);

— мягкую кровлю *Katepall* (Финляндия);

— мансардные окна *Velux* (Дания);

— теплоизоляцию *Isover* (Финляндия);

— алюминиевые лестницы *Lynn* (США);

— межкомнатные двери *Premdor* (Канада);

— гаражные ворота *Clopay* (США);

— напольную плитку *Ragno* (Италия).

Поставка со склада в Минске. В зависимости от объема заказа — гибкая система скидок.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ОТДЕЛОЧНЫХ И СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Примечание	Телефон
АЛЁНА-91	монтажные пены (0,75 л)	Бельгия	от 5 у.е.	склад; предусмотрены скидки	213-4270 276-3743
	универсальные силиконы (0,31 л)		3 у.е.		
	клеи, мастики, герметики		?		
ВИЛИСБЕЛ	гипсокартон Knauf (GKB, 3000/2600/2000 x 1250 x 12,5 мм)	Германия	3,4 у.е./кв.м	гибкая система скидок	275-9898 275-9375
	гипсокартон Knauf (GKBI, влагостойкий, 3000/2600/2000 x 1250 x 12,5 мм)		4,9 у.е./кв.м		
	гипсокартон Giprok (3000 x 2000 x 12,5 мм)	Финляндия	3,15 у.е./кв.м		
ДАГМА	стеновые панели Vox (0,1 x 6,0 м)	Польша	от 7,5 у.е./кв.м	строительным организациям - скидки	236-1230
	подвесные потолки Owacoustik	Германия	от 10,5 у.е./кв.м		
	пластиковые панели Dumaplast (0,25 x 2,70 м)	Бельгия	от 16,8 у.е./кв.м		
	винилискожа	Индия	от 3,3 у.е./кв.м		
ИМЭКС	стандартные гипсовые панели Nida Gips (12,5 x 1200 x 3000 мм)	Польша	115.200 руб./кв.м	магазины «Товары для дома»: ул. Жуковского, 6, тел.: 222-9178, 222-9179; ул. Пулихова, 21, тел.: 236-5591, 236-9385; офис: ул. Герцена, 2	227-5126 227-5625
	потолочные гипсовые панели Nida Gips (9,5 x 1200 x 3000 мм)		108.000 руб./кв.м		
	влагостойкие гипсовые панели Nida Gips (12,5 x 1200 x 3000 мм)		162.000 руб./кв.м		
	вертикальный профиль для стеновой конструкции C50 (3; 3,4 м)		46.800 руб./п.м		
	горизонтальный профиль для стеновой конструкции U50 (4 м)		39.600 руб./п.м		
	горизонтальный профиль для стеновой конструкции U75 (4 м)		46.800 руб./п.м		
	главный потолочный профиль CD (60 x 27 x 0,6 мм; длина - 4 м)		39.600 руб./п.м		
	поперечный потолочный профиль CD (60 x 27 x 0,6 мм; длина - 1,135 м)		43.200 руб./шт.		
	обвязочный потолочный профиль UD27 (27 x 28 x 0,6 мм; длина - 4 м)		25.200 руб./п.м		
	шурупы для крепления листов к профилям (3,5 x 25 мм)		352.800 руб./1000 шт.		
	шурупы для скрепления профилей (3,5 x 9,5/11 мм)		648.000 руб./1000 шт.		
	стеклообои (гладкие)		68.400 руб./кв.м		
	электрическая коробка для гипсокартона (d = 60)		25.200 руб./шт.		
	распределительная коробка для гипсокартона с крышкой (d = 70)		36.000 руб./шт.		
ЛИГОС-ЮНИОН	стеновые и потолочные панели из ПВХ, ДСП	Бельгия, Польша	от 8,3 у.е./кв.м	склад	213-4056 233-1881
СИПЛАСТ	влагостойкие подвесные потолки из алюминия и ПВХ	США	10,76...18,5 у.е./кв.м	-	276-8191
	стеновые панели (сайдинг) из алюминия и ПВХ		7,4...7,5 у.е./кв.м		276-8193
ФИЛИПП	стеновые и потолочные панели (сайдинг) из ПВХ	Канада	от 8 у.е./кв.м	склад	234-8630 234-9218
	водосточные желоба, трубы из алюминия	США	от 4,53 у.е./п.м		
	стеновые панели (1,22 x 2,44 м)		?		
ЮНИБУД	плиты потолочные Armstrong	-	от 210.000 руб.	-	249-8017 249-5190 249-4127

МАТЕРИАЛЫ

Потолки для тех, кто выбирает

Из соображений внешнего вида, качества и долговечности во всем мире отдается предпочтение подвесным потолкам. Стандартом де-факто давно уже стали подвесные системы компании *Armstrong*, весь спектр которых предлагает фирма «Юнибуд».

Начнем с ассортимента потолочных плит. Вашему вниманию — более 400 вариантов плит, различающихся по текстуре, рисунку и цветовому решению. Примерно 90% наших клиентов останавливают свой выбор на потолках *Tatra*. И это не случайно. Совокупность высоких потребительских качеств (красивая испещренная текстура, хорошее звукопоглощение, устойчивость к влажности до 70%) при невысокой цене делает такой выбор экономически вполне оправданным.

В условиях высокой влажности используются потолки *Casa Prima* и *Newtone*. Перфорированные потолки *Casa*, устойчивые к влажности до 90%, оптимально подходят для помещений с большим скоплением людей, плохим отоплением или перепадами температуры. Такие потолки применяются даже в туалетах. И не надо говорить, что у богатых свои причуды. Если в ваш туалет зайдет иностранный партнер и увидит на потолке темные пятна и отслаивающуюся побелку, у него могут возникнуть сомнения относительно вашей финансовой состоятельности. Специализированные моющиеся потолки *Newton* предназначены для помещений со 100%-й влажностью (идеально подходят для бассейнов). При отделке помещений, в которых находится много людей и каждый старается кого-то перекричать, существует только один выход — специализированные звукопоглощающие потолки. Например, потолки *Freguence* имеют параметры звукопоглощения и звукоослабления соответственно 0,75 и 37 дБ. Кроме того, они устойчивы к влажности до 90%.

Следует отметить, что увеличение стоимости потолков *Armstrong* — от дешевых марок к более дорогим — значительно отстает от роста их потребительских качеств. Иными словами, заплатив немного больше, вы приобретете товар с принципиально новыми, улучшенными характеристиками.

Более подробную информацию о подвесных потолках, в т.ч. металлических и ячеистых, о типах и расцветках подвесных систем, о их функционировании во время пожара и о том, какой потолок не расколотит детишки в школе портфелями, вы сможете получить в фирме **«Юнибудкомплект»**.

г. Минск,
пр. Партизанский, 14—216;
тел.: 249-80-17, 249-51-90, 249-41-27;
пейджер 263-58-37 (абонент № 427)
круглосуточно и без выходных.

ОБЗОР

Потенциальный лидер среди отделочных материалов

(*Окончание. Начало на с. К14*)

Отрицательную роль играет и отсутствие у наших сограждан особых знаний о технологии выполнения работ и особенностях эксплуатации облицовочных материалов на древесной основе. Следует учитывать, что такие панели не всегда можно мыть. Часто клеевые составы не выдерживают перепадов температуры и влажности, в результате чего материал начинает разрушаться. Впрочем, изделия ведущих мировых производителей, как правило, рассчитаны на эксплуатацию в достаточно жестких условиях и прослужат долго, особенно если быть осторожным с огнем.

Принципиально отличается от сайдинга и стеновых панелей на древесной основе гипсокартон. Этот материал огнестоек, благодаря чему специалисты рекомендуют использовать его в массовом мансардном строительстве. (Отдельные виды огнестойкого гипсокартона обладают нулевой степенью распространения огня.) Кроме того, он обладает хорошими тепло- и звукоизоляционными свойствами.

Область применения гипсокартонных систем не ограничивается жилищным строительством. В принципе, это универсальный отделочный материал, который сегодня можно увидеть и в офисах, и в производственных помещениях. Цена таких панелей составляет 2,5 $/кв.м и выше в зависимости от степени огне- и влагостойкости, вида декоративного покрытия и т.д.

Гипсокартон — один из наиболее перспективных материалов для внутренней отделки стен. Его производство освоено некоторыми белорусскими предприятиями, однако по качеству отечественная продукция пока уступает зарубежным образцам.

При внутренней отделке помещений достаточно широко применяется сайдинг. Такие панели для интерьера по цене не особенно отличаются от материалов, предназначенных для внешних работ. Однако отдельные элитные сайдинги (их цена на отечественном рынке составляет 20—25 $/кв.м) применять для наружной облицовки, согласитесь, просто неразумно. Внутри помещения сайдинг выглядит несколько официально. Поэтому такой материал чаще всего используется для отделки баров, холлов гостиниц и т.д.

Стеновые панели — альтернатива штукатурке. Их главные достоинства — оперативность и легкость выполнения работ, удобство обработки, хорошие эксплуатационные характеристики — не могут не привлекать потребителей. Поэтому стеновые панели все шире применяются в строительстве и отделке, налаживается их выпуск отечественными предприятиями. Все это свидетельствует о постепенном укреплении позиций на белорусском рынке этого сравнительно нового, но, безусловно, перспективного класса облицовочных материалов.

Алексей ПОКРОВСКИЙ

СОВЕТЫ

Подвесьте потолок

В последнее время стало модным оборудовать помещения подвесными потолками. Практически ни один офис не обходится без этого элемента интерьера. История свидетельствует, что подвесные потолки появились еще в незапамятные времена. Например, жестокий Нерон пытался с помощью такого потолка раздавить свою матушку.

Удобство использования подвесных конструкций заключается в том, что при их установке обычный потолок не претерпевает особых изменений, т.к. все элементы крепятся при помощи специальных приспособлений. Система подвески позволяет быстро и точно изменять высоту потолка. От его размеров, типа, производителя, а также от высоты помещения зависят цена и срок выполнения работ.

Подвесные потолки различаются по внешнему виду, конструкции, материалу, из которого изготовлены панели. (Используются минеральное волокно или металл — алюминий, оцинкованная сталь.) Выпускаются подвесные потолки с антикоррозийным покрытием, врезными осветительными приборами.

Чем они различаются

Самые простые и дешевые системы — потолки типа *Armstrong* со структурными панелями из минерального волокна.

Металлические потолки изготавливаются из неокисляющегося экологически чистого материала, прошедшего соответствующую обработку. Существенная деталь: такие конструкции влагостойки. Срок службы металлических систем в 3—4 раза больше, чем у потолков *Armstrong*.

Панели любых подвесных потолков легко крепятся на специальном несущем профиле (каркасе). Отдельные элементы системы легко снимаются, открывая доступ к межпотолочному пространству, и заменяются без специальных инструментов.

Выпускаются перфорированные (с небольшими круглыми дырочками) и неперфорированные панели.

Как их мыть

Следует отметить, что потолки из минерального волокна мыть нельзя. Однако если вас залили соседи сверху (а в этом случае вода несомненно оставит следы), можно воспользоваться опытом «народных умельцев» — просто перекрасить потолок. Например, старым испытанным способом: взять пылесос, смешать в распылителе акварельную или гуашевую краску с гипсом и покрыть потолок тонким слоем этого состава. (В принципе, можно использовать краску и без гипса.)

За металлическими потолками ухаживать гораздо проще. Их чистят любыми моющими средствами.

Следует учесть, что после установки подвесных конструкций потолок опустится (как минимум на 5—7 см).

Подвесные системы совместимы с любыми стандартными осветительными приборами (люстры, лампы и т.п.). При минимальном уходе они запросто прослужат 15—20 лет. Простые и универсальные конструкции таких потолков открывают широкие возможности для современной архитектуры.

Подготовил **Сергей ТУРОМША**

ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия мм	Ширина рулона см	Цена	Телефон
ДАГМА	линолеум	Индия, Франция	1,3...3,0	200, 300	от 3,8 у.е.	236-1230
ЛИГОС-ЮНИОН	линолеум	Словения	1,1...3,0	200, 300	от 5,2 у.е.	213-4056 233-1881
	ковровое	Бельгия	3; 6	400	5,45; 7,75 у.е.	
ФРИАЛ	ковровое (доставка, настил)	Турция	3...11	200, 400	от 2,7 у.е.	236-7470 236-9813

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ РОЛЛЕТ МАРКИЗ

Фирма	Жалюзи			Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена уеквм		Установка	Цена уеквм	Установка	Цена уеквм	Установка	
	гориз	вертик						
ЛИГОС-ЮНИОН	12	15...28	10% от цены заказа	-	-	-	-	213-4056 233-1881

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/Ф 226-96-78, ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2976). ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ — 200.000 РУБ. ПРЕДУСМОТРЕНЫ СКИДКИ

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки - только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ MACINTOSH

Модель	Процессор	RAM	HDD	Монитор	VRAM	Примечание	Поставка	Гар.	Цена	Продавец	Телефон
Macintosh LC 475	MC68040/25	8	250	14" int	1Mb	сеть, клавиатура, возм. аренда, бартер на полигр. усл.	склад	-	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544
Power Macintosh	PowerPC 604/120	80	4000	21" int	4Mb	сеть, клавиатура, возм. аренда, бартер на полигр. усл.	склад	-	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-100, AMD K5-90/100															
VA											Компьютеры Pentium - конфигурация по заказу	24	от 300	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Jet	K5/90	256	8	1270		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V2, изм. конф., ПО	24	550	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K5/100	256	8	1270		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V2, изм. конф., ПО	24	560	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SOLI 100	P/100	256	8	810	EIDE	14"	28	LR, MPRII, mono	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	499	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 100	P/100	256	8	810	EIDE	14"	28	LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	555	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 100	P/100	256	8	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	570	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 100	P/100	256	16	810	EIDE	14"	28	LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	585	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 100	P/100	256	16	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	600	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 100 Multimedia	P/100	256	16	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, 6xCD, SB Pro2, AS40W, PIO4, EIDE, W+	12	700	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SKY	P/100	256	16	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Acorp, LS, Fujitsu, Seagate, W+	24	650	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-120, AMD K5-120															
ICS	K5/120	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	620	ICS	230-6482
ICS	K5/120	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	731	ICS	230-6482
ICS	K5/120	256	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	701	ICS	230-6482
ICS	K5/120	256	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	669	ICS	230-6482
ICS	K5/120	256	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	685	ICS	230-6482
IBM PC 330	P/120	256	16	1200	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	1025	IBA	262-5190, 232-5122
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-133, AMD K5-133, CYRIX-133															
SR	K5/133	256	8	1300	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	MT/LG44i/S3TrioV, изм. конф., склад	24	630	SUNRISE	210-1678
Jet	K5/133	256	16	1270		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	610	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
IBM PC 140	P/133	256	8	1200	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	910	259-10-93 IBA AN IBM ALLIANCE	259-10-92
IBM PC 300 GL	P/133	256	8	1200	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, Win95, Eth., опт. скидки, изм. конф.	12	968		
IBA	P/133	256	16	1200	ISA/PCI	14"	28		1	PCI	изм. конф.	24	730		
INCOMAG	P/133	512	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	серт/изм. конф/Intel SIS/Seagate/ViewSonic/mouse	36	640	ASBIS	249-5792, 214-7767
CP System	P/133	512	16	1300	EIDE	?	?	?	1	PCI	Intel TC430HX ATX ориг., MMX, audio Yamaha, изм. конф., серт.РБ	24	641	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	655	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	670	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Sp.20W, серт.РБ	24	782	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	752	ICS	230-6482
TUCSON	P/133	512	16	1600	EIDE	14"	28		1	PCI	Intel 430 HX, MMX, CHASSIS, сертиф. РБ, изм. конф.	24	980	LINK	236-2251, 236-2252
INCOMAG	P/133	512	16	2520	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	серт., изм. конф., Intel SIS, Seagate, ViewSonic, mouse	36	730	ASBIS	249-5792, 214-7767
SR	P/133	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel 430 VX, LG, S3V+, изм. конф., склад	24	650	SUNRISE	210-1678
ICS	P/133	256	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	719	ICS	230-6482
IBM APTIVA	P/133	256	16	2000	ISA/PCI	15"	28	IBM	1	PCI	8xCD, SB, Act. Sp.	36	1678	IBA	262-5190, 232-5122
ICS	P/133	256	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	735	ICS	230-6482
IBM PC 300GL	P/133	256	16	2500	ISA/PCI	?	?	?	1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	1164	IBA	262-5190, 232-5122
FTC	P/133MMX	256	16	1200		14"	28		1		EDO, FDD, mouse, MT	36	703	LIMENS	228-1908, 228-1909
CP System 5/233MMX ATX	P/133MMX	512	16		EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	Intel, ViewSonic, MMX, audio Yamaha, изм. конф., серт.РБ	24	1080	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-150, AMD K5-150															
NTT-520	P/150	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel CPU, Triton, ET 6000, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	634	TAIR	229-2999
Jet	P/150	256	8	1270	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V2, изм. конф., ПО	24	610	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
FALCON OPTIMA	P/150	256	8	1300	EIDE	выбор	?		1	PCI	DOS. Серт.РБ, склад, скидки	36	450	FALCON	234-4356, 234-4470
SKY	P/150	256	8	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Acorp, LS, Fujitsu, Seagate, W+	24	660	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
NTT-521	P/150	256	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel, Triton, ET 6000, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	666	TAIR	229-2999
ICS	P/150	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	649	ICS	230-6482
ICS	P/150	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	673	ICS	230-6482
ICS	P/150	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Sp.20W, серт.РБ	24	784	ICS	230-6482
ICS	P/150	256	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	754	ICS	230-6482
Jet	P/150	256	16	1700	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V2, изм. конф., ПО	24	660	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	P/150	256	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	721	ICS	230-6482
ICS	P/150	256	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	738	ICS	230-6482
NTT-522	P/150	256	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel, Triton, ET 6000, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	756	TAIR	229-2999
Jet	P/150	256	32	2600		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	750	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
INCOMAG	P/150	512	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	серт.РБ, изм. конф., Intel SIS, Seagate, ViewSonic, mouse	36	650	ASBIS	249-5792, 214-7767
INCOMAG	P/150	512	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	серт.РБ, изм. конф., Intel SIS, Seagate, ViewSonic, mouse	36	680	ASBIS	249-5792, 214-7767
FTC	P/150MMX	256	16	1200		14"	28		1		EDO, FDD, mouse, Mini-Tower	36	720	LIMENS	228-1908, 228-1909
SR	P/150MMX	256	16	1200	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel 430 VX, LG44i, S3 V+, изм. конф., склад	24	645	SUNRISE	210-1678
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166, AMD K5-166															
Jet	K5/166	256	16	1270		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	640	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
FALCON OPTIMA	K5/166	256	16	1300	EIDE	выбор	?		1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	503	FALCON	234-4356, 234-4470
ICS	K5/166	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	683	ICS	230-6482
Jet	P/166	256	16	1270		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	790	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
FALCON OPTIMA	P/166	256	16	1300	EIDEISA	выбор	?		1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	525	FALCON	234-4356, 234-4470
SOLI 166	P/166	256	16	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	640	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
ICS	P/166	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	727	ICS	230-6482
SOLI 166	P/166	256	16	2600	EIDE	14"	28	LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	695	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
INCOMAG	P/166	512	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	серт/изм. конф/Intel SIS/Seagate/ViewSonic/mouse	36	655	ASBIS	249-5792, 214-7767
INCOMAG	P/166	512	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	серт/изм. конф/Intel SIS/Seagate/ViewSonic/mouse	36	680	ASBIS	249-5792, 214-7767
CP System	P/166	512	16	1600	EIDE	выбор			1	PCI	Intel TC430HX ATX ориг., MMX, audio Yamaha, изм. конф., серт.РБ	24	760	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
NTT-750	P/166MMX	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	707	TAIR	229-2999
FTC	P/166MMX	256	16	1200		14"	28		1		EDO, FDD, mouse, Mini-Tower	36	752	LIMENS	228-1908, 228-1909
FALCON OPTIMA	P/166MMX	256	16	1300	EIDE	выбор	?		1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	545	FALCON	234-4356, 234-4470
SKY 166MMX	P/166MMX	256	16	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Acorp, LS, Fujitsu, Seagate, W+	24	735	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SKY 166MMX	P/166MMX	256	16	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Acorp, LS, Fujitsu, Seagate, W+, FAST ATA-3	24	780	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
ICS	P/166MMX	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	736	ICS	230-6482
ICS	P/166MMX	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	842	ICS	230-6482
ICS	P/166MMX	256	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	812	ICS	230-6482
HP Vectra VL5	P/166MMX	256	16	1600	EIDE	?	?	?	1	PCI	S3Trio64 PCI video, MS DOS 6.2, Win95/WfW, 10Base-T, EDO, SB	36	1246	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
FTC	P/166MMX	256	16	1700		14"	28		1		EDO, FDD, mouse, Mini-Tower	36	796	LIMENS	228-1908, 228-1909
Jet	P/166MMX	256	16	1700		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	715	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SR	P/166MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel 430 VX, LG, S3TrioV+, изм. конф., склад	24	715	SUNRISE	210-1678
ICS	P/166MMX	256	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	785	ICS	230-6482
NTT-751	P/166MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	779	TAIR	229-2999
ICS	P/166MMX	256	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	801	ICS	230-6482
NTT-752	P/166MMX	256	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	829	TAIR	229-2999
INCOMAG	P/166MMX	512	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	серт/изм. конф/Intel SIS/Seagate/ViewSonic/mouse	36	740	ASBIS	249-5792, 214-7767
CP System	P/166MMX	512	16	1600	EIDE	?	?	?	2	PCI	Intel TC430HX ATX ориг., S3Virge3D, audio Yamaha, изм. конф., серт.РБ	24	758	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
INCOMAG	P/166MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	серт/изм. конф/Intel SIS/Seagate/ViewSonic/mouse	36	770	ASBIS	249-5792, 214-7767
INCOMAG	P/166MMX	512	16	2520	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	серт/изм. конф/Intel SIS/Seagate/ViewSonic/mouse	36	795	ASBIS	249-5792, 214-7767
SR	P/166MMX	512	32	2600	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel 430 VX, LG, TL ET6000, изм. конф., склад	24	845	SUNRISE	210-1678
SKY	P/166MMX	512	32	2600	EIDE	14"	28	LR, MPRII	1	PCI	Intel Triton TX512, S3-64, Acorp, LS, Fujitsu, Seagate, W+, FAST ATA-3	24	890	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200/233															
FALCON OPTIMA	P/200	256	16	1300	EIDE	выбор	?		1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	600	FALCON	234-4356, 234-4470
ICS	P/200	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	807	ICS	230-6482
INCOMAG	P/200	512	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	серт/изм. конф/Intel SIS/Seagate/ViewSonic/mouse	36	710	ASBIS	249-5792, 214-7767
INCOMAG	P/200	512	16	2520	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	серт/изм. конф/Intel SIS/Seagate/ViewSonic/mouse	36	765	ASBIS	249-5792, 214-7767
SKY	P/200	512	32	2600	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX256, Acorp, LS, Seagate, Fujitsu, W+, FAST ATA-3	24	915	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
FALCON OPTIMA	P/200MMX	256	16	1300	EIDE	выбор	?		1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	665	FALCON	234-4356, 234-4470
ICS	P/200MMX	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	817	ICS	230-6482
ICS	P/200MMX	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak. 20W, серт.РБ	24	992	ICS	230-6482
ICS	P/200MMX	256	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	892	ICS	230-6482
FTC	P/200MMX	256	16	1700		14"	28		1		EDO, FDD, mouse, Mini-Tower	36	921	LIMENS	228-1908, 228-1909
ICS	P/200MMX	256	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	865	ICS	230-6482
INCOMAG	P/200MMX	512	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	серт/изм. конф/Intel SIS/Seagate/ViewSonic/mouse	36	850	AsBIS	249-57-92 214-77-67
INCOMAG	P/200MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	серт/изм. конф/Intel SIS/Seagate/ViewSonic/mouse	36	880		
INCOMAG	P/200MMX	512	16	2520	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	серт/изм. конф/Intel SIS/Seagate/ViewSonic/mouse	36	900		
ICS	P/200MMX	256	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	881	ICS	230-6482
HP Vectra VL5	P/200MMX	256	16	2500	EIDE	?	?	?	1	PCI	S3Trio64 PCI video, MS DOS 6.2, Win95/WfW, EDO, 10Base-T	36	1552	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Jet	P/200MMX	256	16	2600		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	880	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CP System	P/200MMX	512	16	3200	EIDE	?	?	?	2	PCI	Intel PD440FX ATX ориг., MMX, Matrox MM, SB Yamaha, серт.РБ	24	1083	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Jet	P/200MMX	256	32	2600		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО	24	1050	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SR	P/200MMX	512	32	2600	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel 430 TX, LG44i/VirgeDX, изм. конф., склад	24	970	SUNRISE	210-1678
SKY	P/200MMX	512	32	2600	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton TX512, Acorp, LS, Seagate, Fujitsu, W+, FAST ATA-3	24	1030	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
FALCON OPTIMA	P/233MMX	256	16	2100	EIDE	выбор			1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	850	FALCON	234-4356, 234-4470
INCOMAG	P/233MMX	512	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	серт/изм. конф/Intel SIS/Seagate/ViewSonic/mouse	36	960	AsBIS	249-57-92 214-77-67
INCOMAG	P/233MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	серт/изм. конф/Intel SIS/Seagate/ViewSonic/mouse	36	990		
INCOMAG	P/233MMX	512	16	2520	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	серт/изм. конф/Intel SIS/Seagate/ViewSonic/mouse	36	1020		
NTT-720	P/233MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	14"	28		2	PCI	Intel TX, SyncMaster, Seagate, серт.РБ	30	1049	TAIR	229-2999
NTT-721	P/233MMX	512	32	3400	EIDE/PCI	14"	28		2	PCI	Intel TX, 10xCD, ET 6000, SyncMaster, Seagate, серт.РБ	30	1172	TAIR	229-2999
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO, AMD K6															
FALCON OPTIMA	K6/166	256	16	1300	EIDE	выбор	?		1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	542	FALCON	234-4356, 234-4470
ICS	K6/166MMX	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	735	ICS	230-6482
Jet	K6/166MMX	256	16	1700		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD K6, Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО	24	720	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
FALCON OPTIMA	K6/200	256	16	1300	EIDE	выбор	?		1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	640	FALCON	234-4356, 234-4470
NTT-620	K6/200	512	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, AMD CPU, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	849	TAIR	229-2999
NTT-621	K6/200	512	32	3400	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, AMD CPU, ET 6000, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	972	TAIR	229-2999
Jet	K6/200MMX	256	16	2600		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD K6, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	835	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
FALCON OPTIMA	K6/233	256	16	2100	EIDE	выбор	?		1	PCI	DOS. Сертификат ТПП. Склад. Скидки	36	850	FALCON	234-4356, 234-4470
ICS	K6/233MMX	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Triton VX2, S3 3DDX, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	984	ICS	230-6482
ICS	K6/233MMX	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak. 20W, серт.РБ	24	1089	ICS	230-6482
ICS	K6/233MMX	256	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Triton VX2, S3 3DDX, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	1059	ICS	230-6482
ICS	K6/233MMX	256	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Triton VX2, S3 3DDX, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	1033	ICS	230-6482
ICS	K6/233MMX	256	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Triton VX2, S3 3DDX, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	1049	ICS	230-6482
SKY	PPro/166MMX	512	16	2600	EIDE	15"	28	LR, MPRII, dig.	4	PCI	Intel Asus TX512, S3 Virge, LS, Fujitsu, W+, FAST ATA-3	24	1150	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
VENUS-200	PPro/200	256	16	2100	EIDE	15"	28		4	PCI	Intel 430 HX, MGA, CHASSIS, сертиф. РБ, изм. конф.	24	1720	LINK	236-2251, 236-2252
HP Vectra XA 6/200	PPro/200	256	32	1600	SCSI-2/PCI	?	?	?	2	PCI	Matrox MM, 24xCD, Win NT, SB, 100BT Net Adapter	36	3096	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
CP System	PPro/200	256	32	2000	USCSI/PCI	?	?	?	4	PCI	Intel Dual PPro PR440FX ATX ориг/MMX/Matrox MM/SB/10/100 LAN, серт.РБ	24	1820	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP Vectra XU 6/200	PPro/200	256	32	2100	SCSI-2/PCI	?	?	?	2	PCI	Matrox MM, 12xCD SCSI, Win NT, SB, 100BT Net Adapter	36	4297	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
IBM PC 365 P	PPro/200	256	32	2500	ISA/PCI	?	?		1	PCI	WinNT, 16xCD	36	2542	IBA	262-5190, 232-5122
CP System	PPro/200	256	32	3200	EIDE	?	?	?	4	PCI	Intel Dual PPro PR440FX ATX ориг., MMX, Matrox MM, серт.РБ	24	1517	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP Vectra XW 6/200 DP	PPro/200	256	128	4500	USCSI	?	?	?	32	PCI	AccelGraphic, профессиональная графическая станция	36	12600	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
CP System PPro-200 Dual	2xPPro/200	256	64	4000	USCSI/PCI	?	?	?	4	PCI	Intel Dual PPro PR440FX ATX ориг/MMX/Matrox MM/SB/10/100 LAN, серт.РБ	24	3480	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
INCOMAG	PPro/200	512	32	2520	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	серт/изм. конф/Intel SIS/Seagate/ViewSonic/mouse	36	1440	ASBIS	249-5792, 214-7767
Gateway 2000 Prof.	PPro/200	512	64	4000		?	?		4	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office97Pro	30	4456	LIMENS	228-1908, 228-1909
SKY	PPro/200MMX	512	32	2600	EIDE	15"	28	LR, MPRII, dig.	4	PCI	Intel Asus TX512, S3 Virge, LS, Fujitsu, W+, FAST ATA-3	24	1270	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Epson EPL-9000	A4/A3, 600dpi, 6ppm, 1Mb	12	460/2173	АРЧИБА (017) 268-42-33, 268-53-97 Гомель (0232) 72-02-88, Гродно (0152) 47-04-75	
HP LS 6L		12	450		
HP LS 6P		12	880		
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1-10Mb, рус., склад	12	410	ICS	230-6482
HP LaserJet 4V	A3, 600dpi, 16ppm, 4Mb, RET/MET, IrDA, PCL6/HP2, серт.РБ	12	2200	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 4V	A4, 600dpi, 16ppm, 4Mb, рус., серт.РБ, склад	12	2260	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 4V	A3, 600dpi, 16ppm, 4Mb, русс., RET/MET/IRDA/PCL-6	12	2259	ICS	230-6482
HP LaserJet 5	A4, 600dpi, 12ppm, 4Mb, RET/MET, IrDA, PCL6/HP2, серт.РБ	12	1249	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
OKI 4W	A4, 600dpi, 4ppm, склад		?	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад	12	450	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	445	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, русс., склад	12	439	ICS	230-6482
HP LaserJet 5L/6L	A4, 600dpi, 4/6ppm, 1Mb, склад	12	420/481	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 5N	A4, 600dpi, 12ppm, 4Mb, RET/MET, PCL6/HP2, сет., рус., серт.РБ	12	1595	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5M	A4, 600dpi, 12ppm, серт.РБ, Postscript	12	1790	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5Si	A3, 600dpi, 24ppm, 4Mb, RET, 1100 p trays, рус., серт.РБ	12	3325	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	445	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, RET/MET, рус.	12	440	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6P	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, RET/MET, IsDA, рус., серт.РБ	12	849	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6MP	A4, 600dpi, 8ppm, 3Mb, рус., склад, серт.РБ	12	1152	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, русс., склад	12	849	ICS	230-6482
HP LaserJet 6P/6MP	A4, 600dpi, 8ppm, 3Mb	12	890/1150	АРТРОНАС	268-7627
HP Color LaserJet 5	A3, 1200dpi, 10ppm, 20Mb, склад, серт.РБ	12	5175	ELKO	236-9754, 236-8663
HP Color LaserJet 5	A4, 600dpi (1200dpi RET), 20Mb, серт.РБ	12	5092	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Lexmark Optra E+	A4, 600dpi, 6ppm, 2Mb, русс., склад	12	439	ICS	230-6482
Lexmark Optra S1250	A4, 1200dpi, 12ppm, 4Mb, русс., склад	12	1595	ICS	230-6482
Lexmark Optra R+	A4, 1200dpi, 16ppm, 2-стор., рус., склад	12	1940	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
OkiPage OL 610ex	600dpi, 6ppm, 2Mb(18Mb), PCL4.5, 42 fonts	12	589	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage 4W	600dpi, 4ppm, fast Win. printing	12	от 290	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
OkiPage 4W	600dpi, 4ppm, fast Win. printing	12	349	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage 16N	600x1200dpi, 16ppm, 2Mb/56Mb),	12	1499	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Xerox 4508	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb	12	475	TAIR	229-2999
Xerox 4512	A4, 600dpi, 8ppm, 6Mb, a/п 2x250л, рус., дуплекс, сеть	12	1430	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 4517	A4, 1200dpi, 17ppm, 6Mb, a/п 250л, рус., дуплекс, сортер, HDD	12	1895	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 4520	A3, 600dpi, 20ppm, 4Mb, a/п 3x250л, рус., сеть	12	2850	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox C55 Color	A4, 1200dpi, 12ppmBW/6ppm цветной, 24Mb, серт.РБ	12	3950	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Epson LX-100	A3, 24pin, 360dpi, рус., склад	12	160	ICS	230-6482
Epson LX-300	A3, 9pin, 216x240dpi, 380cps, рус., 24kb, склад	12	155	ICS	230-6482
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps, склад	12	140	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson LX-300	A4, 9 pin, 220/80 cps, рус.	12	155	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	155	TAIR	229-2999
Epson LX-1050+	A3, 9pin, 216x240dpi, 240cps, рус., 1kb, склад	12	295	ICS	230-6482
Epson LX-1050+	A3, 9pin, рус., 240cps, склад	12	295	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	A3, 9pin, рус., 240cps, склад	12	270	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson LX-1050+	A3, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	295	TAIR	229-2999
Epson FX-1170	A3, 9pin, 216x240dpi, 380cps, рус., 24kb, склад	12	462	ICS	230-6482
Epson FX-1170	A3, 9pin, рус., 380cps, склад	12	465	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson FX-1170	A3, 9 pin, 216x240dpi, 380 cps	12	450	TAIR	229-2999
Epson FX-270	A3, 9pin, 216x240dpi, рус., склад	12	545	ICS	230-6482
OKI ML 520 elite	A4, 9pin, 433/81cps, 80 col., intellig. head	12	549	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 3320	A4, 9pin, 435/387/73cps, 80 column	12	439	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 521 elite	A3, 9pin, 433/81cps, 136 col., intellig. head	12	619	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 3321	A3, 9pin, 435/387/73cps, 136 column	12	489	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Canon BJC-240	A4, 720x360dpi, 3ppm, фотореал., цв., рус.	12	185	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm	12	165	АРЧИБА (017) 268-42-33, 268-53-97 Гомель (0232) 72-02-88, Гродно (0152) 47-04-75	
Epson Stylus 200 color		12	195		
Epson Stylus 600		12	305		
Epson Stylus 1000		12	478		
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm, 15kb, NEW, склад	12	175	ICS	230-6482
Epson Stylus 600C	A4, 1440x720dpi, 6ppm, 32kb, NEW, склад	12	315	ICS	230-6482
Epson Stylus 800C	A4, 1440x720dpi, 8ppm, 32kb, NEW, склад	12	450	ICS	230-6482
Epson Stylus 1000	A3, 720dpi, 300 cps, склад	12	520	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson Stylus 1000	A3, 360dpi, 2.5ppm, 128kb, рус., склад	12	482	ICS	230-6482
Epson Stylus 1520	A2, 3 pin, 1440x720dpi русс., склад	12	913	ICS	230-6482
Epson Stylus 1000	A3, 9 pin, 360x360dpi, 300 cps	12	460	TAIR 229-29-99	
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm, 64kb	12	160		
Epson Stylus Color 200	A4, 720dpi	12	190		
Epson Stylus Color 800	A4, 1440x720dpi	12	440		
Epson Stylus ColorProXL+	A3, 720dpi, 3ppm, 128kb рус., склад	12	869	ICS	230-6482
Epson Stylus Photo	A4, 720dpi, 4ppm, 64kb, 6 color, NEW, склад	12	476	ICS	230-6482
HP DeskJet 340CBi	A4, 600x300dpi, возм. цв. печати, портатив., склад, серт.РБ	12	270	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, 4ppm, возм. цв. печати	12	от 175	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, возм. цв. печати, рус., склад, серт.РБ	12	169	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, 4ppm, склад	12	175	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 400	color, склад	12	170	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 400L	A4, 600x300dpi, возм. цв. печати, серт.РБ	12	155	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600dpi/3ppm/512kb/рус/color upgr/склад	12	188	ICS	230-6482
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 300dpi color, фото	12	220	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi/3ppm/512kb/рус/color/склад	12	219	ICS	230-6482
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, color, рус., серт.РБ, New!!	12	220	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 670C	color, склад	12	230	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 300dpi color	12	246	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP DeskJet 670C	600dpi, 2ppm, 512kb, color, рус., склад, серт.РБ	12	224	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, 300dpi color, фото	12	289	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 690C	color, склад	12	240	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, color, рус., 512kb, New!!	12	265	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi/5ppm/512kb/рус/color/photo/склад	12	239	ICS	230-6482
HP DeskJet 820Cxi	A4, 600dpi, 6ppm, color, спец. для Win, склад, серт.РБ	12	295	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 820Cxi	A4, 600dpi, 5ppm, 128kb, color, рус.	12	от 325	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP DeskJet 820Cx	A4, 600dpi, 5ppm, 128kb, color, рус., склад, серт.РБ	12	297	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 870C	A4, 600dpi/8ppm/2.5Mb/рус/color/photo/склад	12	367	ICS	230-6482
HP DeskJet 870Cxi	A4, 600dpi, 7/2ppm, 512kb, color, рус., склад, серт.РБ	12	368	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 870Cxi	A4, 600dpi, 8ppm, color, рус., склад, серт.РБ	12	368	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 890Cxi	Новый!!!		540	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 1100i	Цветная новинка формата А3!!!		610	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Lexmark JP 1020	A4/600dpi/3ppm/CD WorkShop, бумага, склад	12	160	ICS	230-6482
Lexmark JP 1020	col., 600x300dpi, 3ppm, CD с ПО, Win, рус.	36	199	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark JP 2030	col., 600x300dpi, 3ppm, 2 CD с ПО, 2 картр., Win, рус.	12	285	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark JP 2030	A4/600dpi/3ppm/2 CD, бумага, склад	12	225	ICS	230-6482
Lexmark JP 2050	col., 600dpi, Win, CD с ПО, склад	36	355	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark JP 2070	A4/600dpi/7ppm/2 CD, бумага, склад	12	295	ICS	230-6482
Lexmark JP 7000	col., 1200dpi, Win, 2 картр., склад	36	499	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark JP 7000	A4/1200dpi/7ppm/2 CD, бумага, NEW, склад	12	460	ICS	230-6482
Olivetti JP 170	A4, 300dpi, 3ppm, цв., рус.	18	173	Тусон 236-4288 236-5931	
Olivetti JP 270	A4, 300dpi, 3ppm, цв., рус.	18	199		
Olivetti JP 370	A4, 300dpi, 3ppm, цв., рус.	18	239		
Olivetti JP 450	A4, 500dpi, 5ppm, цв., рус.	18	289		
Olivetti JP 790	A4, 6ppm, проф., полноцв. (5цв.), , фотопечать, рус.	18	320		
ПЛОТТЕРЫ					
HP DesignJet 430	A1, 600dpi, 4Mb, mono, а/обрезка, склад	12	1784	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 450C	A1, 600dpi, 4Mb, color, а/обрезка, склад	12	2105	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 430	A4-A1, 600dpi, 4Mb, mono, A1/A0	12	1784	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 450C	A4-A1, 600dpi, 4Mb, color, A1/A0	12	2105	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 455CA	A4-A1,НОВЫЙ!!! ЦВЕТНОЙ	12	3295	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 700	A4-A1, 600dpi, 4Mb, mono, A1 (A0), сетевой	12	4680	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 750C	A4-A1,НОВЫЙ! 8Mb, color, A1	12	6300	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 755CCM	A0, 600dpi, 71Mb, color, PS2, MIO, сетевой	12	9998	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 2500CP	A0, 20Mb, color, PostScript2, RIP, управляемый по сети	12	13580	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 2230ij	A0, 600dpi, 4Mb, color, RIP, рулон, а/обр., ноги, Replot	12	3795	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
СКАНЕРЫ					
Genius ScanMate Delux	3200dpi, 24bit color, ручной, OCR, TWAIN, склад	12	67	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 5s	300dpi, color, 15сек./стр., OCR	12	245	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 5s	300dpi, color, 15сек./стр.	12	от 245	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, slim OCR	12	от 320	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, slim OCR	12	285	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 5p	A4, 300x1200dpi, 24bit color, OCR, TWAIN, склад	12	307	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 6100C	A4, 600x2400dpi, 30bit color, OCR, TWAIN, склад, Side Adapter	12	824	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 6100C	2400/600dpi, 30bit color flatbed, OCR	12	824	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet Companion	A4, copy/fax/file/read to HP LaserJet Printers	12	250	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Paragon 600/1200	A4, 600/1200dpi, 24/32bit color	12	от 200	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
RISO TR 1510	300x300, масшт., прот., настольн.,	12	?	BelFort 234-20-54 234-20-52	
RISO TR 1710	300x400, масшт., прот., 60-130ppm	12	?		
RISO TR 1750	400x400, масшт., прот, 60-130ppm	12	?		
RISO TR 2710	300x400, масшт., планш., 60-130ppm	12	?		
RISO TR 2750	400x400, масшт., планш., 60-130ppm	12	?		
RISO TR 3750	400x400, масшт., планш., 60-120ppm, A3	12	?		
Epson GT 5000	A4, 300x1200, SCSI/color 24bit/Gray 256, склад	12	408	ICS	230-6482
Epson Photo PC	640x480, цифр. фотокамера. 1Mb - 36 кадр.	12	418	ICS	230-6482

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000руб. Скидки - только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шин	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CP System	PII/233	512	32	3200	EIDE	? ?	2	PCI	Intel VS440FX ATX ориг., MMX, audio Yamaha 3D, изм. конф., серт.РБ	24	1521	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
FTC	PII/233MMX	256	32	1200		15" 28	2	PCI	EDO, FDD, mouse, Mini-Tower ATX, CD-ROM 8x	36	1685	LIMENS	228-1908, 228-1909
NTT-2701	PII/233MMX	256	32	3400	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, Samsung, серт.РБ	36	1515	TAIR	229-2999
Gateway 2000 Prof.	PII/233MMX	512	32	2000		? ?	4	PCI	EDO, 24xCD, Win95, Office97Pro	30	2218	LIMENS	228-1908, 228-1909
INCOMAG	PII/233MMX	512	32	2520	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	серт.изм. конф/Intel SIS/Seagate/ViewSonic/mouse	36	1480	ASBIS	249-5792, 214-7767
Gateway 2000 Prof.	PII/266MMX	512	32	4000		? ?	4	PCI	24xCD, Win95, Office97	30	2217	LIMENS	228-1908, 228-1909
HP Vectra VL 6	PII/266	256	32	2500	EIDE	? ?	2	PCI	Matrox MM, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EIDE, NT4	36	2583	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
PORTLAND	PII/266	512	16	1600	EIDE	14" 28	2	PCI	Intel 430 HX, MMX, CHASSIS, сертиф. РБ, изм. конф.	24	2020	LINK	236-2251, 236-2252
INCOMAG	PII/266MMX	512	32	2520	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	серт/изм. конф/Intel SIS/Seagate/ViewSonic/mouse	36	1590	ASBIS	249-5792, 214-7767
Gateway 2000 Prof.	PII/266MMX	512	64	6400		? ?	4	PCI	EDO, 24xCD, Win95, Office97Pro	30	3240	LIMENS	228-1908, 228-1909
CP System PII ATX	PII/300MMX	512	32		EIDE/PCI	выбор	1	PCI	Intel Atlanta AL440LX ATX, MMX, audio Yamaha 3D, Matrox, серт.РБ	24	1080	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Gateway 2000 Prof.	PII/300MMX	512	64	6400		? ?	4	PCI	EDO, 16xCD, Win95, Office97Pro	30	3658	LIMENS	228-1908, 228-1909

ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шин	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP NetServer E30 Mod.1	P/166	256	16	?	SCSI-2/PCI	? ?	1	PCI	2xPCI-2xISA-2xPSI/SA, 5mass, CD-ROM	12	1611	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer E40 Mod.1	PPro/180	256	16	?	SCSI-2/PCI	? ?	1	PCI	2xPCI-2xISA-2xPSI/SA, 5mass, CD-ROM	12	2209	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LD Pro Mod.1	PPro/200	256	16	?	SCSI-2/PCI	? ?	512	PCI	ECC, Wide SCSI-2, CD-ROM, hotswap, RAID	36	4581	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LH Pro	PPro/200	256	32	?	F/W/U SCSI-2/PCI	? ?	512	PCI	up 2 SMP processors, 6 hotswap, CD-ROM, array controller	36	6173	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LXe Pro	PPro/200	512	64	?	F/W SCSI-2/PCI	? ?	512	PCI	up 4 SMP processors, 6 hotswap, CD-ROM, array controller	36	11750	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LX Pro	PPro/200	512	64	?	F/W SCSI-2/PCI	? ?	512	PCI	up 4 SMP processors, 12 hot swap, CD-ROM, array controller	36	16050	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
CP System PPro-200 Dual	2xPPro/200	256p	64	4000	USCSI/PCI	? ?	4	PCI	Intel Dual PPro PR440FX ATX ориг/MMX/MatroxMM/SB/10/100LAN, серт РБ	24	3481	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer E45 Mod.1	PII/266	512	32	?	F/W/USCSI	? ?	1	PCI	Новый ECC EDO RAM, 8xCD, Ethernet 10/100	36	2947	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
IBM PC SERVER 310	P/166	256	16	?	UFW	? ?			2 PCI, 3 ISA, POD Ultra SCSI, Ethernet adapter, 4xCD SCSI	12	1760	259-10-93 IBA 259-10-92 AN IBM ALLIANCE	
IBM PC SERVER 315	PPro/180	256	32	?	UFW	? ?			EISA/PCI, Ultra SCSI, Ethernet adapter, CD-ROM	36	2775		
IBM PC SERVER 325	PPro/200	256	32	2250	UFW	? ?			EISA/PCI, Ultra SCSI, Ethernet adapter, 8xCD SCSI	36	4393		
IBM PC SERVER 315	PPro/200	256	32	?	UFW	? ?			EISA/PCI, Ultra SCSI, Ethernet adapter, CD-ROM	36	3110		
INTEL ALDER	PPro/200	512	64	6x4		? ?			до 4 PPro CPU, Menegement	12	от 13000	LINK	236-2251, 236-2252
INTEL BUCKEYE	PPro/200	256	64	4x4		? ?			5/10 HS drive bays, FW SCSI, EEPRO 100B, Menegement	12	от 7000	LINK	236-2251, 236-2252
INTEL ROSEWOOD	PPro/200	256	64	2x4		? ?			6 Drive bays, UFM, SCSI, ECC RAM	12	от 3000	LINK	236-2251, 236-2252
INTEL RPOMIDENCE	PPro/200	256	64	1x2		? ?			ECC DRAM, EE Pro 100B	12	от 2000	LINK	236-2251, 236-2252

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ЭВМ НА ПЕРСОНАЛЬНЫХ СЕРВЕРАХ (PC-MAINFRAME)

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Монитор	Шина	VRAM	Шин	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец
IBM PC Server3** System/370	P*/P370	256	16	от 1000	14" 28	IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370 на персон. сервере	12	?	259-10-93 IBA 259-10-92 AN IBM ALLIANCE
IBM PC Server5** System/390	P*/P390	256	32	от 2000	14" 28	IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370, System/390	12	?	
IBM RISC/6000 System/370	Power2/P370		32	от 2000	? ?		?	?	ЕС ЭВМ архитектуры System/370 на RISC-сервере	12	?	

ЭВМ СРЕДНЕГО КЛАССА

Модель	Процессор	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец
IBM AS/400		RAM 8/4096, HDD 1/514.4Gb, лок. подключ. раб. станций: Twinaxial- до 4800 терминалов, ASCII-до 2160 портов	12	?	259-10-93 IBA 259-10-92 AN IBM ALLIANCE
Advanced Series		LokalTalk - до 3720 раб. станций, поддержка до 8 ЛВС, от 1 до 96 коммуник. линий, ПО, ОС/400	12	?	
IBM RISC	Power/Power2	RAM 16/2000, HDD 0.5/2Gb, графич. и раб. станций, сетевые серверы (файловые, БД,	12	?	
Sistem/6000	PowerPC	вычислит., коммуник. и т.д.), параллельные мультипроц. системы, ОС AIX (UNIX), 10000 пакетов	12	?	

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Toshiba T400CS	P/75	8	540	DSTN	10"	PCMCIA III,EDO,Win95,f/m 14.4,trackball,4xCD,серт. РБ	12	1500	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T425CDS	P/100	8	1300	DSTN	11"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,MPEG,trackpoint,A/M 800x600x16млн,6xCD,SB,Sp.,Mic.,F/M 36.6,USB,IrDA,серт. РБ	14	1950	МИКРОДОМ	232-7666
Hitachi E-100D	P/100	16	810	TFT	11.3"	PCMCIA III,EDO,Sound16,Win95,touchpad,склад	12	1500	МИКРОДОМ	232-7666
Compaq Armada 1130T	P/120	16	1070	TFT	10"	PCMCIA III,EDO,1Mb VRAM,MPEG,trackpoint,A/M 800x600x16млн,склад	24	1950	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T430CDT	P/120	16	1300	TFT	11"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,MPEG,trackpoint,A/M 800x600x16млн,10xCD,SB,Sp,Mic,IrDA,встр.БП,склад	12	2500	МИКРОДОМ	232-7666
Hitachi E-133T	P/133	16	810	TFT	11"	PCMCIA III,EDO,Win95,28800 f/m,touchpad,склад	12	2300	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T510CDT	P/133	16	2100	TFT	12"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,MPEG,trackpoint,A/M 800x600x16млн,10xCD,SB,Sp.,Mic.,F/M 36.6,USB,IrDA,серт. РБ	24	3250	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T225CDS	P/133MMX	16	1400	TFT	12"	PCMCIA III,EDO,Win95,trackpoint,800x600x64K,SB,Sp.,mic.,10xCD, серт. РБ	12	2300	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T740CDT	P/166MMX	16	2100	TFT	13"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,MPEG,trackpoint,A/M 800x600x16млн,10xCD,SB,Sp.,Mic.,F/M 36.6,USB,IrDA,серт. РБ	24	5300	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T460CDT	P/166MMX	32	2100	TFT	12.1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,800x600x16млн,10xCD,F/M 36.6,SB,Sp.,Mic.,IrDA,USB	24	4700	МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad 365XD	P/120	8	1100	DSTN	10.4"	Win95, рус., 6xCD	36	2347	259-10-93 IBA 259-10-92 AN IBM ALLIANCE	
IBM TinkPad 365XD	P/133	8	1350	DSTN	11.3"	Win95, рус., 6xCD	36	3170		
IBM TinkPad 310	P/133	16	1100	DSTN	11.3"	Win95, рус.	36	3011		
Chicony MP975A	P/133	16	810	TFT	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb, склад	12	2490	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975D	P/133	16	810	DSTN	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb, склад	12	1790	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/133	16	1350	TFT	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,10xCD,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb, склад	12	2590	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975D	P/133	16	1350	DSTN	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb, склад	12	1890	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/150	16	1350	TFT	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,10xCD,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb, склад	12	2690	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975D	P/150	16	1350	DSTN	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb, склад	12	1990	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975D	P/166	16	1350	DSTN	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb, склад	12	2190	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/166MMX	16	1350	TFT	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,16xCD,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb, склад	12	2790	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/166MMX	32	2100	TFT	13.3"	PCMCIA III,EDO,touchpad,16xCD,SB,PAL Input,IrDA,XGA 1024x766,VRAM 2Mb, склад	12	3825	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975D	P/200	16	1350	DSTN	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb, склад	12	2290	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/200MMX	16	1350	TFT	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,16xCD,SB,PAL Input,IrDA,XGA 800x600,VRAM 2Mb, склад	12	2890	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/200MMX	32	2100	TFT	13.3"	PCMCIA III,EDO,touchpad,16xCD,SB,PAL Input,IrDA,XGA 1024x768,VRAM 2Mb, склад	12	4350	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/200MMX	32	2100	TFT	13.3"	PCMCIA III,EDO,touchpad,16xCD,SB,PAL Input,IrDA,XGA 1024x768,VRAM 2Mb, склад	12	3940	LIMENS	228-1908, 228-1909
JetBook 7100	P/200MMX	32	2200	TFT	14.2"	PCMCIA III,EDO,touchpad,20xCD,SB,PAL Output,IrDA,XGA 1024x768,VRAM 2Mb, склад	12	4010	LIMENS	228-1908, 228-1909
JetBook 7100	P/233MMX	32	3000	TFT	14.2"	PCMCIA III,EDO,touchpad,20xCD,SB,PAL Output,IrDA,XGA 1024x768,VRAM 2Mb, склад	12	4750	LIMENS	228-1908, 228-1909
OmniBook 2000C	P/133	16	1400	DSTN	12.1"	2Mb VRAM,SB,Speakers int.,Activ. color	36	2495	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
OmniBook 2000CT	P/133	16	1400	TFT	12.1"	2Mb VRAM,SB,Speakers int.,Activ. color	36	3060	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
OmniBook 2000CT	P/133MMX	16	2000	TFT	12.1"	2Mb VRAM,SB,Speakers int.,Activ. color	36	3530	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
OmniBook 5700CTX	P/166	32	3000	TFT	12.1"	2Mb VRAM,800x600,10xCD,SB,Speakers int.,second battery,Activ. color	36	5005	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Compaq Armada 4120	P/120	16	1000	DSTN	11.3"	PCMCIA,touchpad,IrDA,8xCD,3D-sound,модульный дизайн,всемирная гарантия,Win95	36	от 2154	BELABM 234-3666 Авторизованный дистрибьютор COMPAQ	
Compaq Armada 4130T	P/133	16	1000	CTFT	11.3"	PCMCIA,touchpad,IrDA,8xCD,3D-sound,модульный дизайн,всемирная гарантия,Win95	36	от 2637		
Compaq Armada 1530D	P/133MMX	16	1400	DSTN	12.1"	PCMCIA,touchpad,IrDA,10xCD,3D-sound,int. AC адаптер,всемирная гарантия,NT4.0	12	от 2379		
Compaq Armada 1530D	P/133MMX	16	1400	CTFT	12.1"	PCMCIA,touchpad,IrDA,10xCD,3D-sound,int. AC адаптер,всемирная гарантия,Win95/NT4.0	36	от 4623		
Compaq Armada 1580T	P/150MMX	16	2000	CTFT	12.1"	PCMCIA,touchpad,IrDA,10xCD,3D-sound,int. AC адаптер,всемирная гарантия,Win95/NT4.0	12	4215		
Compaq Armada 7350T	P/166MMX	32	2100	CTFT	12.1"	PCMCIA,2Mb VRAM,SODIMM memory до 128Mb,touchpad,IrDA,8xCD,3D-sound,всемирная гарантия,Win95/NT4.0	36	от 4895		
Compaq Armada 4160T	P/166MMX	16	2000	CTFT	12.1"	PCMCIA,touchpad,IrDA,8xCD,3D-sound,модульный дизайн,всемирная гарантия,Win95, склад	36	от 4623		
Roverbook	486DX4400	8	810	DSTN	10"	б/у, склад	12	800	249-57-92 AsBIS 214-77-67	
CTX EzBook	5x86/100	8	810	TFT	10.4"	touchpad, SB touchpad, склад	12	1450		
AzBook	P/133	16	1350	TFT	12.1"	256kb cache,800x600 128 bit,2Mb VRAM,16xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2590		
AzBook	P/133	16	1680	TFT	12.1"	256kb cache,800x600 128 bit,2Mb VRAM,16xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2640		
CTX Cybernote	P/133	16	1350	TFT	12.1"	800x600 128 bit,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,науш.	12	3090		
AzBook	P/166MMX	16	1350	TFT	12.1"	256kb cache,800x600,16xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out	12	2790		
AzBook	P/166MMX	16	1680	TFT	12.1"	256kb cache,800x600,16xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out	12	2840		
CTX Cybernote	P/166MMX	16	1350	TFT	12.1"	800x600,128 bit,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,науш.,gamepad,Win95,склад	12	3290		
Mitac 5026	P/133	16	1350	TFT	11.3"	256kb cache,800x600,2Mb VRAM,10xCD opt.,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	1890		
Mitac 5026	P/133	16	1350	TFT	12.1"	256kb cache,800x600,2Mb VRAM,10xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2590		
Mitac 5026	P/166MMX	16	1350	TFT	11.3"	256kb cache,800x600,128 bit,10xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2290		
Mitac 5026	P/166MMX	16	1350	TFT	12.1"	256kb cache,800x600,128 bit,10xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2790		
Mitac 5026	P/166MMX	16	1350	TFT	12.1"	256kb cache,800x600,128 bit,10xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2790		
Mitac 5027	P/166MMX	64	2100	TFT	14.2"	512kb cache,XGA 1024x768,2Mb VRAM,20xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,Li-ion,склад	12	4790		
Mitac 5026	P/200MMX	16	1350	TFT	11.3"	256kb cache,800x600,128 bit,10xCD opt.,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2390		
Mitac 5026	P/200MMX	16	1350	TFT	12.1"	256kb cache,800x600,128 bit,10xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2890		
Mitac 5027	P/233MMX	64	2100	TFT	14.2"	512kb cache,XGA 1024x768,2Mb VRAM,20xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,Li-ion,склад	12	4790		

ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CPU AMD K5/K6 PR-133/166/200, склад		6	от 110	UNI SATEL computers 221-43-58, 221-77-37	
CPU Intel Pentium 120/133/150/166MMX/200, склад		12	от 90		
MB Intel VX/HX/TX	256k, EIDE, PnP	6	от 69		
MB 430 VIA	SVX/DTX	6	65		
MB 486 PCI		6	52		
SIMM	4/8/16/32 Mb, EDO, 60ns, 72pin	6	от 17		
TV tuner	Tecram M200	6	от 140		
SOJ DRAM	512kb, EDO	6	4.5		
Video card	S3 Virge	6	46		
MB	486, 586 Intel VXB, 5SDA User's	12	от 40	СИНКЛ-КОМ	223-0478
MB P 75-233	Intel Triton 430VX/HX/TX, 256/512k PLcache	6	65	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB P 75-233	Asus, Iwill, 256/512k PLcache, скидки	6	от 88	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SIMM	1/4/8Mb, 30/72 pin	12	от 11	СИНКЛ-КОМ	223-0478
SIMM	4/8/16Mb, 72 pin, DIMM 16 Mb	12	от 17	COMTRIS	221-3876
SIMM	30 pin, 1/4/16Mb	12	от 10	COMTRIS	221-3876
SIMM	16 Mb, EDO, Micron, 60ns, 72pin	24	68	ИНТИС	278-8490, 278-6405
SVGA card Matrox Millenium&Mustique, PCI 2/4/8MbSGRAM, 3D, быстр. MPEG		12	от 110	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SVGA card Matrox Millenium&Mustique, PCI 2-16MbSGRAM, 3D, Retail, быстр. MPEG		12	от 110	SLIDERS	213-4232
Программаторы	XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP	24	от 260	ИНТИС	278-8490, 278-6405
MotherBoard P/PPro	INTEL DISTRIBUTOR, все модели, склад	24	?	LINK	236-2251, 236-2252

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Adobe, Borland, Corel, IBM, Sybase, Microsoft, 1C...		скидки до 10%		КБ ИНФ. СИСТ.	236-3085
Borland	Delphi 3.0	+	от 123	КБ ИНФ. СИСТ.	236-3085
Microsoft	SQL Server	+	от 1629	КБ ИНФ. СИСТ.	236-3085
IBM	DB2	+	от 512	КБ ИНФ. СИСТ.	236-3085
IBM OS/2 Warp	32-разр. ОС, FullPack, Connect (рус. и англ.)	+	от 175	IBA	234-4746
IBM DB2/2	сист. упр. БД для OS/2, версии SingleUser, Client-Serv.	+	от 778	IBA	234-4746
IBM communication Manager, PC3270, TCP/IP и др. комуникацион. продукты		+	от 1339	IBA	234-4746
OS/2 Warp Server v.4	сетевая ОС, включ. LAN Server 5.0	+	от 851	IBA	234-4746
Lotus Notes платформа "Клиент-сервер" для автоматич. офиса под OS/2, Win, UNIX		+	?	IBA	234-4746
ORACLE	Server - Enterprise Edition	+	от 14960	CompIT Systems 221-23-11, 221-53-51	
ORACLE	Server	+	от 1850		
ORACLE	Personal	+	от 245		
Platinum Technology	Средства создания и обслуживания реляционных БД	+	?		
Sybase Power ++ 2.0	Разработка для клиент-сервер, Internet	+	499	КБ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ 236-30-85 СИСТЕМНЫЙ ИНТЕГРАТОР SYBASE	
Sybase PowerBuilder 5.0	Быстрое создание бизнес-приложений	+	295		
Sybase PowerDesigner 6.0	Создание баз данных для более 30 СУБД	+	995		
Sybase SQL Anywhere 5.5	Многоплатформенный сервер баз данных	+	299		
Sybase SQL Server Prof	Промышленный сервер баз данных	+	995		
VisualAge, VisualGen	виз. ср-ва разр. прилож. "клиент-сервер"	+	?	IBA	234-4746
1C: Мультимедиа	энциклопедии, обуч. программы, кулинария на рус. яз.		16-50	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
1C: Мультимедиа	игры, мультимедиа-энциклопедии, автокурсы. Лиц.		5-45	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
1C: Мультимедиа	Лиц. стратег. игры: Twigger, Red Alert, Z Platinum и др.		20-50	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Оперативный учет+склад, платежи, счета, накладные, отчеты в ГНИ, делопроизводство для Win.			?	ЛИС-КОМПЬЮТЕРЫ	220-6778, 220-9274

ЖЕСТКИЕ ДИСКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HDD	Seagate 31277A 1.3Mb EIDE, склад (31720A 1.7Mb)	12	от 127	ELKO	236-9754, 236-8663
Seagate	810Mb, FastATA 2-3, PIO4, HDD от 810Mb до 6200Mb	12	120	SLIDERS	213-4232
Fujitsu	1.3/1.7/2.1/2.6Gb, EIDE, PIO4, fastATA2	12	от 145	UNI SATEL computers 221-43-58, 221-77-37	
Maxtor	2000Mb	12	от 205		
Samsung	2100Mb, 1,6/2, 16Gb	12	?		
Seagate ST31277A	1280Mb, PIO4, New, розница, склад	12	138	ICS	230-6482
Mobile Disk	810/1350Mb, портативный винчестер, LPT-порт	+	?	LIMENS	228-1908, 228-1909

ОБОРУДОВАНИЕ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Cooler for 486/Pentium		6	от 3/4	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Genius mouse	Easy, MyMouse Treasure, Jade/Saphire/Ruby/Sable, склад	12	от 5	ELKO	236-9754, 236-8663
Mouse	Jenitec/Microsoft	6	от 5	ЛИС-КОМПЬЮТЕРЫ	220-6778, 220-9274
Наклейки русские на клавиатуру		+	5	LIMENS	228-1908, 228-1909
Пластмассовые приборные корпуса		12	?	КОМПОНЕНТЫ И СИСТ.	229-2103, 229-2110

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3C509B-TPC	EtherLink III ISA UTP&BNC	99	85	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16720	Office Connect Hub 4/8UTP	12	135	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3Com EtherLink III	ISA TP/Combo, 3C509T/C, склад	99	от 66	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com EtherLink XL	PCI Combo, 3C900, склад	99	от 85	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com OfficeConnect	Hub 4/8TP/+Coax., склад	99	от 83	ELKO	236-9754, 236-8663
Allied Telesyn AT-2000U LAN card UTP/BNC/AUI, 16 bit, склад		36	28	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn AT-2450BT LAN card UTP/BNC, 32 bit PCI, склад		36	76	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn AT-2460TX LAN card UTP, 32 bit PCI, 10/100Mbps, Fast Ether., склад		36	99	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn MR-820TR Ether. hub 8 UTP+1AUI/BNC, склад, внутр. питание		999	140	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn MR-415/815 Ether. hub 4/8 UTP, склад, каскадируемый		999	68/88	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn AT-3012/16/24TR Ether. hub 12/16/24 UTP+1AUI+1BNC, склад		999	255/258	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn MR-908/12TX-20A Ether. hub 8/12x100Base-TX (RJ45), 1xMDI/MDI-X, Fiber		999	721/1262	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn TS90 SNMP Mngd 8xRJ45 (10Mb)+2x100Mb Switch		36		КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn AT-3718 16x10Base-T (RJ45)+100Base-TX Switch		36	1750	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Bay Networks	SW507 (6 ports 10Mb+1 port 10/100Mb)	12	915	BELABM 234-20-22 BELABM	
Bay Networks	SW510 (8 ports 10Mb+2 ports 10/100Mb)	12	1016		
Bay Networks	SW507 (16 ports 10Mb+2 ports 10/100Mb)	12	1517		
Genius	Ethernet Card, ISA/PCI, BNC/UTP	12	21/24		
Genius	Ethernet Card, PCMCIA, BNC/UTP	12	75		
Genius	Ethernet Hub, 8/16 ports UTP+BNC	12	75/180		
Кабель UTP	5 кат., 4 пары (за 1м)	?	0.4		
Шкафы Ultima (6U-45U), патч-корды, патч-панели, розетки, инструмент		?	?		
Intel EEPro10	ISA, PnP, TP/BNC+TP, склад	99	39	LINK	236-2251, 236-2252
Intel EEPro100B	100&10Mbs, PCI, full duplex, склад	99	79	LINK	236-2251, 236-2252
Intel Server Adaptor	PCI, Full duplex	99	560	LINK	236-2251, 236-2252
Intel NETPORT	сервер печати ETHERNET 100$10Mb, склад	12	310	LINK	236-2251, 236-2252
Intel EE10TX	Express stackable HUB 10/100Mb, склад	36	1389	LINK	236-2251, 236-2252
Intel EE100TX8	Express standalone HUB 100Mb, склад	12	570	LINK	236-2251, 236-2252
Intel EE101TX	Express switch 100Mb, 8/12 ports, склад	12	2970	LINK	236-2251, 236-2252
Intel EXPRESS 9000	маршрутизаторы LAN-2WAN, LAN WAN BRI	12	1200	LINK	236-2251, 236-2252
LTC EN2000 PnP/T	Ethernet card ISA, 10-BaseT PnP, full duplex, TPO	60	23	ТУССОН 236-4288 236-5931	
LTC PCI-Net/32T	Ethernet card PCI 32-bit PnP/10-BaseT PnP/full duplex/TPO	60	25		
LTC FastNet/TX PCI	Ethernet card PCI 32-bit PnP/100-BaseT PnP/full duplex/TPO	60	65		
LTC FastLink 800R	8x100BaseTX Hub, 8TP+1 UpLink	60	431		
LTC FastLink 1200R	12x100BaseTX Hub, 12TP+1 UpLink, 19" RM	60	686		
LTC Flex16 Hub	16x10Base-Thub, 16TP+luplink, 19" RM	60	147		
LTC Flex32 Hub	32TP+luplink, 19" RM	60	245		
LTC FlexSwitch 6000	6x100/10BaseTX switching hub w/Auto negotiation, 19" RM	60	1990		
Surecom EP-325	Ethernet 32-bit, BNC&TP, PCI, PnP	12	35	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-508T	Ethernet mini HUB 8 UTP+1BNC	12	100	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-517T	Ethernet mini HUB 16 UTP+1BNC	12	175	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	RG-58, 50 Om	+	0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	UTP 5 кат., 4 пары, Швеция	+	0,45	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

ОБУЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Oracle, авторизованные курсы, выдача сертификата		+	?	COMPIT SYSTEMS	221-2311, 230-3123
Sybase	28 базовых учебных курса, выдача сертификата	+	от 300	КБ ИНФ. СИСТ.	236-3085

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Барабаны для HP LJ 5L/5ML/4P/4MP			37	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи Hewlett Packard, Oki, Panasonic, заправка			от 14	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи Epson, Oki, Star и др.			от 3	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи Hewlett Packard DJ, Epson, Canon			от 13	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи Hewlett Packard, Epson, Canon, original		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Картриджи HP LJ 4/4M/4+/4ML/4P/4MP/5L/5ML/5M/5MP		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Картриджи HP DJ, Epson, оригинал			?	НИГАЛЕ	232-2322
Картриджи к HP DJ 5xx, 6xx, color, black			от 29	COMTRIS	221-3876
Картриджи к Epson, Star, Oki, HDP, CPF			от 3	COMTRIS	221-3876
Картриджи к HP DeskJet, все модели струйных принтеров, доставка			от 28	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Картриджи к HP LJ, все модели лазерных принтеров, доставка			от 80	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Картриджи к HP 4L, 4P, 5L, заправка			от 68	COMTRIS	221-3876
Картриджи к Epson S020025 для Epson Stylus 400/800/800+/1000 black			11	ЛИС-КОМПЬЮТЕРЫ	220-6778, 220-9274
Картриджи к Epson S020089 для Epson Stylus Color 400/600/800/1520			17	ЛИС-КОМПЬЮТЕРЫ	220-6778, 220-9274
Картриджи к Epson S020097 для Epson Stylus Color 200/1000			25	ЛИС-КОМПЬЮТЕРЫ	220-6778, 220-9274
Картриджи к Epson FX/LX-1000/1050/1170 Fullmark			3	ЛИС-КОМПЬЮТЕРЫ	220-6778, 220-9274
Картриджи к Epson FX/LX-800/400/300/870 Fullmark			2,5	ЛИС-КОМПЬЮТЕРЫ	220-6778, 220-9274
Картриджи к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 1200c, 1600c, Canon, Epson, заправка			от 9	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи к матр. принтерам Epson, Panasonic, Olivetti, Oki, Star и др.			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи к матр. принтерам Epson LX, FX, LQ, DFX, Star		-	от 3	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи к струйн. принтерам Epson, Canon, HP		-	от 27	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи к лазерным принтерам HP		-	от 80	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 750, 1XXX, b/w, color, original HP, склад		12	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 1200C, 1600C, Canon, Epson, заправка		+	от 9	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи к матр.пр.Epson, Panasonic, Olivetti, Oki, Star и др.		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонер к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/4P, 4/4M, 4V, 5L, 5P/5MP, 6L, 6P/6MP		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонеры к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/4P, 4/4M, 4V, 5L, 5P/5MP, 6L, 6P/6MP, запр.			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, тонеры	для HP LJ, Epson, оригинал		?	НИГАЛЕ	232-2322
Картриджи к матр. принт. Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic		-	от 2.3	МЕДХОР тел.232-55-22, 228-46-64	
Картриджи для струйных принтеров HP DJ, Epson, Canon, Fujitsu		-	от 11		
Картриджи для лазерных принтеров HP LJ, доставка		-	от 80		
Картриджи для струйных принтеров Lexmark 1020-2050 color			41	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для струйных принтеров Lexmark 1020-2050 black			33	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для лаз. принтеров Lexmark Optra E			65	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для лаз. принтеров Lexmark Optra R+			281	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи, чернила для струйных принтеров HP DJ, HP DW, Canon, Epson			?	КОПИПРО	239-6721
Картриджи к HP DJ 500/500C/520/540/560C доставка, гарант., скидки			30	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи к Canon BC 01/02 black, доставка, гарант., оптовые скидки			22	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи, тонер для лазерных принтеров HP, Epson			?	КОПИПРО	239-6721
Картриджи для матричных принтеров, скидки от 50 шт.			89-102 т.р.	КВАЗАР 220-8825 222-2558	
Лента красящая для матричных принтеров St, HD (6.35/8/12.7/25.4 мм.)			от 12 т.р.		
Заправка картриджей для матричных принтеров			от 24 т.р.		
Расходные материалы HP LJ 5P/5MP, доставка, скидка		+	91	БИТРЭЙД	229-2100
Расходные материалы HP LJ lid 992295A, доставка, скидка		+	90	БИТРЭЙД	229-2100
Расходные материалы для Canon в ассортименте		+	?	Электросервис и К	266-0215
Тонер-картридж HP LJ II(D,P/+), III(D,P,Si), 4(L/P,V,+,Si), original HP, склад		12	от 70	ELKO	236-9754, 236-8663
Тонер к лазерным принтерам HP, заправка		-	от 14	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Тонер HP DJ (lip)/4L/4P/4+/5L/5P, фасовка по желанию, 1кг.			55	БИТРЭЙД	229-2100
Чернила Black, HP, Canon, Epson, Olivetti, Fujitsu, Oki, Apple, Xerox, Samsung			1,5-6	ОРГКОМПЛЕКТ	223-1596, 226-7660
Чернила 3 color, HP, Canon, Epson, Olivetti, Oki, Apple, Lexmark, Samsung			от 5	ОРГКОМПЛЕКТ	223-1596, 226-7660
Чернила Fullmark, Basf к HP DJ, Epson, Canon, заправка			от 6	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Чернила Fullmark, Basf к HP DJ, Epson, Canon		+	от 6	АРТРОНАС	268-7627
Чернила HP, Epson, Canon, BJ		-	от 6	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Чернила для Canon BC 01/02 black, заправка, дост., скидки			13	БИТРЭЙД	229-2100
Чернила для HP DJ 3xx/5xx/6xx, 2x40мл., заправка, дост., скидки			10	БИТРЭЙД	229-2100
Optra E photoconductor			85	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482

МОНИТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
LG Studioworks 44i	14", 0.28, 1024x768/NI/LR/MPRII/Dig., склад	24	200	Falcon тел.: 234-43-22 234-05-72 234-36-26 факс: 234-44-70	
LG Studioworks 56i	15", 0.28, 1280x1024/NI/LR/MPRII/Dig/Act/Sp/2W, склад	36	310		
LG Studioworks 56i	15", 0.28, 1024x768/NI/LR/MPRII/Dig/Activ spicer, склад	24	330		
LG Studioworks 74m	17", 0.39, 1280x1024/NI/LR/MPRII/Dig/Activ spicer, склад	12	399		
LG Studioworks 76i	17", 0.28, 1280x1024/NI/LR/MPRII/Dig., склад	36	560		
LG Studioworks 78i	17", 0.26, 1280x1024x76Hz/NI/LR/MPRII/Dig., склад	36	680		
LG Studioworks 78D	17", 0.25, 1280x1024x76Hz/NI/LR/MPRII/Dig/Diamond Tron, склад	36	750		
LG Studioworks 20i	20", 0.28, 1600x1280/NI/LR/MPRII/Dig/On-screen menu, склад	36	1100		
LG Studioworks 28i	21", 0.28, 1600x1280/NI/LR/MPRII/Dig/On-screen menu, склад	36	1500		
Philips 105S	0.28, 1280x1024dpi, Dig.	12	290	UNI SATEL computers 221-43-58, 221-77-37	
Philips 107S	17", 0.28, 1280x1024dpi, Dig.	12	от 540		
LG Studiworks 44i	1280x1024dpi, Dig.	12	190		
LG Studiworks 56i	56m/56t/56d, 1280x1024dpi, Dig.	12	от 310		
LG Studiworks 78i	1280x1024dpi, Dig.	12	645		
MAG InnoVision DX15T	15", 0.26, 1280x1024, NI, Trinitron	36	415	ТУССОН 236-4288 236-5931	
Samsung SM 15GIi	15", 0.28, 1280x1024, NI, DDC, Invar	36	400		
Samsung SM 15Me	15", 0.28, 1024x768, NI, sound 2x3W	36	385		
Samsung SM 17GIi	17", 0.28, 1280x1024x60, NI, Invar, OSD	36	760		
Samsung SM 17GIsi	17", 0.26, 1600x1200, NI, DDC, Invar, UUC	36	860		
Samsung 3Ne	14", 0.28, 50-100Hz, 56MHz, склад	12	189	ICS	230-6482
Samsung 15GLe	15", 0.28, 1024x768, 50-100Hz, 65MHz, Dig., склад	12	273	ICS	230-6482
Samsung TVM	14", 1024x768, MPRII, I/NI	12	170	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 100SX/SFT	15", 1024x768, MPRII, TCO92, Dig.	10	350	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 200SX	17", 1280x1024, MPRII,0.25/70kHz/150Hz,15/17"100/200sx/sf, склад	12	от 370	ELKO	236-9754, 236-8663
ViewSonic E655	15", 1280x1024, MPRII, Dig.	10	305	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ViewSonic E655	15", 1280x1024, MPRII, 70MHz, Dig., склад	12	314	ICS	230-6482

МУЛЬТИМЕДИА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Act. Speakers	YS 50W		от 25	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Speakers	YS 260/280/320 (40W/70W/120W)	6	от 20	UNI SATEL computers 221-43-58, 221-77-37	
CD-Rewriter	Philips	12	430		
Sound card	в ассортименте	6	от 16		
CD-ROM	8/12/16/24-speed, Samsung, BTC, Pioneer, NEC, EIDE	6	от 65		
CD Corel Photo CD-ROM Library (20000 фотографий)		+		LIMENS	228-1908, 228-1909
Speakers	активно-пассивные 5-240W PMPO, блок пит., Subwoofer	6	от 6	SLIDERS	213-4232
CD-ROM-диски	игровые, обучающие, multimedia-энциклопедии, музык.		от 3	SLIDERS	213-4232
CD-ROM-диски	ПО: системное, графическое, бизнес-приложения		от 3	SLIDERS	213-4232
CD-ROM 12-speed Cyberdrive, 1800kb/s, 125 ms, (6-24xCD-ROM), EIDE		6	80	SLIDERS	213-4232
CD-ROM	16-speed Philips (6x-24x), IBM, 100% read data, EIDE	6	85	SLIDERS	213-4232
SB AWE 64 Creative AWE4380, 64 голоса, WaveSynth/WG, Internet, 3D, New soft		6	93	SLIDERS	213-4232
SB 16 Creative	SB2940 Vibra/SB2960/ASUS A16CR/SB16+FMradio, compatable	6	25	SLIDERS	213-4232
CD-ROM-диски	чистящий		10	ЛИС-КОМПЬЮТЕРЫ	220-6778, 220-9274
CD-ROM Targa	диск однократной записи		4	ЛИС-КОМПЬЮТЕРЫ	220-6778, 220-9274
CD-ROM-24-speed Mitsumi			100	ЛИС-КОМПЬЮТЕРЫ	220-6778, 220-9274
CD-ROM 6-speed Mitsumi, 12-speed CiberDrive 24-speed TEAC, EIDE		6	от 55	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
CD-ROM	8-speed, Samsung (8x, 12x)	6	75	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CD-ROM	12-speed	12	от 75	СИНКЛ-КОМ	223-0478
CD-ROM	16-speed, CiberDrive	6	85	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CD-ROM	24-speed GoldStar/TEAC, 3600 kb/sec max, EIDE/SCSI	6	100	SLIDERS	213-4232
Mega Wave Gold WT, PnP, Yamaha F718+804, 3D, WaveTable Software/Hardware		6	25	SLIDERS	213-4232
SB 32	Creative Labs SB 32, PnP	24	111	ТУССОН 236-4248, 236-5931	
SB AWE 64	Creative Labs SB AWE 64, PnP, микрофон	24	199		
Микрофон	Creative SB MC-1000, на стойке	24	18		
SB Crystal	CS-4232/CS-9233, W95, wavetable, PnP, ISA, 6W	24	48	ИНТИС	278-8490, 278-6405
SB ESS 1688	Sound Blaster	12	17	COMTRIS	221-3876
SB Pro2 16bit stereo	Maesrto Schubert, PnP, ESS1868, FD, 3D	6	18	SLIDERS	213-4232
SB Pro2 16bit stereo	Maesrto Schumann, PnP, OPTI931, FD, 3D+	6	20	SLIDERS	213-4232
SB Pro2 16bit stereo	Idema ESS1688, HalfDuplex, раб. на люб. комп.!	6	16	SLIDERS	213-4232
SB Pro2 16bit stereo	Schumann 3D, Shubert, AWE 32, AWE 64 gold	6	от 16	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SB Pro2 16bit stereo			от 30	СИНКЛ-КОМ	223-0478
VideoBlaster	PCI TV Tuner+S3 Virge 2Mb, MPEG, VideoCapture, ДУ	6	140	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Fax-modem 14.4 voice	GVC, Cirrus Logic, US Robotics (up to 56.6)	6	50	SLIDERS	213-4232
IIC 1414 int. C.Logic	14.4/14.4, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1, Voice	24	85	ИНТИС	278-8490, 278-6405
Motorola 3400 Pro	V34, V34+, V42, V42bis, 220V, кабель	60	195	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
US Robotics Sportser	33.6, int/ext, склад	60		ТУССОН	236-4288, 236-5931
US Robotics Sportser	14.4kbps, V42, V42bis, int/ext	12	55-95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Sportser	14.4kbps, V34b/V42b, Гр. III		?	НИГАЛЕ	232-2322
USR Sportser VI	14.4kbps, V34+/V34/V42, voice, науш., кабель, ext., 220В	12	89	ICS	230-6482
USR Sportser VI	28.8kbps, V34+/V34/V42, voice, науш., кабель, ext., 220В	12	159	ICS	230-6482
US Robotics Sportser	V34, V34+, V42, V42bis, 220V, кабель	60	180	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U1496E	ext., 16.8kbps, 2 голос. реж. + ПО, рус., Internet, склад	24	260	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U1496E+	ext., 19.2kbps, V42, V42bis, Voice, ZyCELL, 220V, серт.РБ	24	310	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U336 S/E	ext., 19.2kbps, голос, 2/4 выд. лин., склад	24	660/350	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel Elite 2864	ext., 28.8kbps, ПО, рус., Internet, склад	24	550	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel Omni288S	ext., 28.8kbps, 3 голос. реж. + ПО, рус., internet, склад	24	350	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel Omni288S	ext., 28.8kbps, V34, Zyx19.2, Zyx16.8, V42, V42bis, Voice, АОН, 220V	24	350	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel Omni TA 128	ext., ISDN, аналог. порт, АОН	24	390	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel Prestige 2864I	ext., ISDN маршрутизатор уд. доступа, мост	24	950	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
APC UPS	Back, 250-1200VA, Powercom	12	от 95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
APC UPS	Back, 250/420/600VA, PnP, США, склад	12	114	ICS	230-6482
APC UPS	Back EC/EI-250/600VA, США, склад	24	от 104	ELKO	236-9754, 236-8663
APC UPS	Smart 700/1000/1400VA, США, склад	24	от 393	ELKO	236-9754, 236-8663
APC UPS	Back, Smart, UPC 250-3000VA	24	?	LINK	236-2251, 236-2252
Minuteman Pro 280/420	280/420 VA, LAN, USA	24	115/185	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 650/1000	650/1000 VA, LAN, USA	24	297/446	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 1400	1400 VA, LAN, USA	24	590	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
On-Line UPS	от 500 VA до 600kVA, 2-х и 3-х фазные	24		КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Tripp Lite	BC Pers Int. 280, 2 IEC-320 outlets	24	117	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	BC Internet 300-675, 3 IEC-320 outlets, modem/fax protection	24	133-254	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	Omni Smart int 280-2000, Line interact., LAN port, 3-7 IEC-320 outlets	24	173-1170	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	UPSNet 450-1400, LAN port, 3 IEC-320 outlets, PowerAlert soft	24	192-571	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	Smart Int. 280-3000, LAN UPS, 3 IEC-320 outlets	24	306-2291	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	APS Int. 400-1250, 230V, 50Hz, 2 outlets, 12V, 10A regulated	24	366	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
БД по законодательству РБ, России (DOS/WIN) с еженед. актуализ.		+	?	РЕГИСТР	249-4128, 249-1339
Еженедельник "Экспресс-информация. Новости внешней торговли" (норм. док.)		+	?	ДЕКЛЕФ	211-3799, 210-5479
РБ, РФ, Украины и др. стран по ВЭД, конъюнктура рынков, деловые предложения)		+	?	ДЕКЛЕФ	244-3661, 211-3799
Справочники и БД по предпр. РБ, СНГ, Польши, Европы, ТНВЭД		+	?	ЧП КОМЛЕВ	226-0604
"БизнесИнформ" электрон. каталог предпр. и орг. РБ, Win., актуализ. еженед.			40	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	213-2813 (4 линии)
"ЮрИнформ"	БД по зак-ву РБ, DOS/Win., 19000 норм. актов		299/350	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	213-2813 (4 линии)
"ЮрИнформРос"	БД по зак-ву РФ, DOS/Win., 19000 норм. актов		299/350	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	213-2813 (4 линии)

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
1С:Бухгалтерия	проф. 6.0, Win3.11/95, сетевая, дост., установка	+	165-395	Бенетон 220-59-24, 220-59-95	
1С:Бухгалтерия	обучение на рабочем месте Заказчика (за час)	+	10		
1С:Расчет	Win95, дост., установка, внедрение по договору	+	280-960		
1С:Торговля	Win95, дост., установка, внедрение по договору	+	280-960		
Анжелика: бухучет, склад, торговля, зарплата, платежные документы, сеть, Win			30-980	GOLDEN SOFTWARE	263-8971
Бэмби+	бухгалтерия, экономика малого бизнеса	12	85	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	224-5784
Бэст 2+	бухгалтерия, экономика, склад, торговля (лок./сет.)	12	230	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	224-5784
Бэст 4	бухгалтерия, экономика, склад, торговля (лок./сет.)	12	от 280	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	224-5784

НАКОПИТЕЛИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Mitsubishi LS-120	120Mb, совместим с FDD 1.44	12	140	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
ZIP Drive Iomega	100Mb, int/ext, IDE/LPT	12	125/175	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
JAZ Drive Iomega	1000Mb, SCSI, внутренний	12	499	ТУССОН	236-4288, 236-5931

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000руб. Скидки - только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon FC-210/230	A4, 4к/мин, а/дозвон	12	385/460	РЕСУРСМАРКЕТ	235-3762
Canon FC-210/230	A4, 4к/мин, а/подача, 220В, инстр. на рус. яз.	12	370/380	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Canon FC-210/220/230	A4, 4к/мин, 1000к/мес., а/подача, 220В, дост.	12	365/460	БИТРЭЙД	229-2100
Canon FC-210/FC-220/FC-230	A4, 4к/мин, 1000к/мес., цвет. копии, прогрев 0 сек.	12	365/440		
Canon NP 6012	A3, 12к/мин, 5000к/мес., 70-141%, кассета 250 л.	12	1225		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 5000к/мес., 50-200%, кассета + лоток	12	1750		
Canon NP 6221	A3, 21к/мин, 15000к/мес., 50-200%, кассета + лоток	12	3215		
Canon FC-210/230	A4, 4 к/мин, E16	12	от 390	ПЕОЛА&М	266-3796
Canon FC-210	A4, 4-6 к/мин		380	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-210	A4, 4 к/мин, E-16	12	от 400	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon FC-220	A4, 4-6 к/мин, автоподача бумаги	+	450	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-230	A4, а/подача, 4 к/мин	12	от 500	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon NP 1215/6216	A3, 16к/мин, 8000/10000к/мес., 50-200%, касс.,лоток, дост.	12	1540-1760	БИТРЭЙД	229-2100
Canon FC-230	A4, 4к/мин, 1000к/мес., инстр. на рус. яз.	12	450		
Canon NP 1215	A3, 15к/мин, 8000к/мес., 50-200%	12	1530		
Canon NP 6012	A3, 12к/мин, 5000к/мес., 70-141%	12	1225		
Canon PC 770	A4, 12к/мин, 12000к/мес., 70-141%, ADF	12	950		
Canon NP 6016	A3, 16к/мин, 10000к/мес., 50-200%	12	1780		
Canon FC 210	A4, 4к/мин, E-16	12	от 390	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Canon FC 220	A4, 4к/мин, время прогрева 0 сек.	12	от 480	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Canon FC 230	A4, 4к/мин, E-16	12	475	ПИЛИГРИМ-СЕРВИС	213-4990, 236-8943
Canon PC 740	A4, 10к/мин, 70-141%, E-16, автоподача	12	890	ПИЛИГРИМ-СЕРВИС	213-4990, 236-8943
Canon NP 1215	A3, 15к/мин, 50-200%, кассета 250л	12	1540	ПИЛИГРИМ-СЕРВИС	213-4990, 236-8943
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 50-200%, кассета 250л	12	1762	ПИЛИГРИМ-СЕРВИС	213-4990, 236-8943
Nashua 3413	A3, 13к/мин, 64-141%, кассета 250л	12	1499	ПИЛИГРИМ-СЕРВИС	213-4990, 236-8943
Nashua 3522zd	A3, 22к/мин, 50-200%, кассета 500л, дуплекс	12	3499	ПИЛИГРИМ-СЕРВИС	213-4990, 236-8943
FC 210	A4, 4к/мин, время прогрева 0 сек.	12	368		
FC 220	A4, 4к/мин, время прогрева 0 сек., лоток 50л	12	450		
PC 740	A4, 10к/мин, 70-141%, касс. 250л.	12	829		
NP 1215	A3, 15к/мин, 50-200%, касс. 250л.	12	1500		
NP 6012	A3, 12к/мин, 70-141%, касс. 250 л. + лоток	12	1250		
NP 6112	A3, 12к/мин, 70-141%, касс. 250 л.	12	1225		
NP 6216	A3, 16к/мин, 50-200%, касс. 250 л. + лоток	12	1749		
NP 6521	A3, 21к/мин, 49-204%, 2 касс., 500 л., дуплекс	12	3200		
Canon FC-210/230	A4, 4к/мин, E16	12	367/450		
Canon NP-155	A3, 15к/мин, 65-141%	12	730		
Canon NP-1215	A3, 12к/мин, 70-141%, 1500к/мес	12	1190		
Canon NP-1215	A3, 15к/мин, 50-200%, 1500к/мес	12	950/1500		
Canon NP-2215	A3, 15к/мин, 65-142%	12	690		
Canon NP-4040	A3, 40к/мин, 50-150%, 2 цвета	12	899		
Canon NP-4540	A3, 40к/мин, 50-150%, 2 стор., 2 цвета	12	1199		
Canon NP-6012	A3, 12к/мин, 70-141%, 3000к/мес.	12	1225		
Canon NP-6216	A3, 16к/мин, 50-200%, 10000к/мес.	12	1750		
Ricoh FT-5510	A3, 30к/мин, 50-200%, а/подача	12	2610		
Konica 1012	A3, 12к/мин, масшт.	12	1857	НИССА	230-6754
Konica 1015	A3, 15к/мин, масшт.	12	* 2199	НИССА	230-6754
Konica 1212	A3, 12к/мин, масшт., кассета, установка	12	1750	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Olivetti 8004	A4, 4к/мин, подача до 50 листов	12	527		
Olivetti 8020	A3, 20к/мин, 50-200%, бар. на 60000 коп.	12	2290		
Olivetti 8021	A3, 21к/мин, 50-200%, бар. на 60000 коп.	12	2178		
Olivetti 8015	A3, 15к/мин, 50-200%, бар. на 60000 коп.	12	1960		
Olivetti 8004	A4	12	454		
Olivetti 8012	A4	12	1210		
Olivetti 8516	A3	12	1718		
Canon NP-4000	A3, 40к/мин, 50-150%, цена снижена до 30.09.97	12	890		
Ricoh FT 3030	A4/B4, 15к/мин, масшт.	12	650		
Ricoh FT 3025	A4/B4, 15к/мин	12	595		
Ricoh FT-4070	A3, 20к/мин, масшт.	12	868		
Mita CC-35	A4, 750 к/мес., 4ppm	12	480	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita CC-55	A3, 3000 к/мес, 10ppm	12	995	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita DC-1260	A4, 4000 к/мес, 12ppm	12	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita DC-1605	A4, 7800 к/мес, 16ppm	12	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita CC-35/55	A4/B4, 500/1000 к/мес,4ppm/10ppm	12	451/900		
Mita DC-1565	A3, 5000 к/мес, масшт.	12	?		
Sharp Z25F	все модели	18	от 389		
Sharp Z-20/25	A4, 3к/мин	12	373/?		
Sharp Z-810/830	B4, 8/1000к/мес	12	?		
Sharp SF-2014/2114	B4, 4000к/мес, масшт.	12	?		
Sharp SF-2116/2118	A3, 5000к/мес, масшт.	12	1746/?		
Sharp SF-2020/2120	A3, 6000к/мес, масшт.	12	?		
Z-20	A4, 3к/мин	12	379		
Z-25	A4, 3к/мин	12	?		
Z-810	B4, 8к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, цв. тонер	12	?		
SF-2114	B4, 14к/мин, масшт.	12	?		
SF-2116	A3, 16к/мин, масшт.	12	?		
SF-2118	A3, 18к/мин, масшт.	12	?		
SF-2120	A3, 20к/мин, масшт.	12	?		
SF-2040	A3, 40к/мин, масшт.	12	?		
SF-2050	A3, 50 к/мин, масшт.	12	?		
XC-520	A4, 5 к/мин, 500к/мес., склад	12	?		
XC-822	B4, 8 к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, склад	12	?		
Z-20/25	A4, 3к/мин, 300/400к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Z-810	A4, 8к/мин, 1000к/мес., фото, цв. тонер, склад	12	?		
Sharp SF-2014/2114	B4, 14 к/мин, масшт., а/под., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp SF-2116/2118	A3, 16/18к/мин, 10/12т. к/мес., масшт., а/под., сорт., склад	12	?		
Sharp Z-20/25	A4, 3к/мин, 400 коп./мес., цв. тонер	12	?		
Sharp Z-52	A4, 8 к/мин	12	?		
Sharp Z-810/830/840	A4, 8/10/12 к/мин, 64-129%	12	?		
Sharp SF-2114	B4, 14 к/мин, 64-129%	12	?		
Sharp SF-2116/2118	A3, 16/18 к/мин, 10000 коп./мес., 50-200%	12	?		
Sharp SF-2025/2030/40	A3, от 25 к/мин, 50-200%	12	?		
Sharp SF-2020/2120	A3, 20 к/мин, 50-200%	12	?		
Sharp SF-2050/2260	A3, 50/60 к/мин, 50-200%	12	?		
Sharp	A4, персональные	12	?	TEX	239-9847, 239-9805
Sharp	A3, офисные	12	?	TEX	0152-440225, 720174
Sharp	дупликаторы от 60 к/мин.	12	?	TEX	0162-440225
Sharp Z-20/25	A4, 3 к/мин, 300к/мес., лоток, склад, дост.	12	?		
Sharp Z-810	A4, 8 к/мин, 1000к/мес., склад, дост.	12	?		
Sharp Z-2116	A3, 16 к/мин, 500к/мес., склад, дост.	12	?		
Xerox XC822	A4, 8 к/мин, 1500к/мес., масшт., склад, дост.	12	?		
Xerox XC520	A4 5к/мин, 500к/мес., лоток 40л., склад, дост.	12	?		
Xerox 5815	A3, 16ppm, 5000к/мес., масшт., склад, дост.	12	?		
Xerox 5201	A4, 4ppm	12	444		
Xerox XC822	A4; B4, 5ppm, масшт.	12	980		
Xerox XC520	A3, B4, 5ppm, масшт.	12	555		
Xerox 5815	A3, 16 к/мин, масшт.	12	1950		
Xerox XC520	A4, 5 к/мин	12	560	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 5201	A4, 4 к/мин	12	485	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC822	A4, 8 к/мин, масшт.	12	985	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC1045	A4, 10 к/мин, масшт.	12	1395	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC5616	A3, 16 к/мин, масшт.	12	1950	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC5815	A3, 16 к/мин, масшт., новый	12	1940	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 3030/2515	A1/A0, широкоформатные чертежные копиры		от 6100	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ricoh	A3, 30 к/мин, ADF, дуплекс, 3 лотка, б/у		1200	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon CLC-350	A4/A3, 4-20к/мин, 50-400%	+	6400	Электросервис и К	266-0215
Xerox 5750 Empress	A3, цифровой, фотокачество, возм. принтер		от 14000	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Полноцветные к/а	A4-A3, 2-16к/мин, до 200%	12	?	БИСПРИС	220-0926

МНОГОФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP OfficeJetPro 1150C	A4, цветной принтер/копир/сканер, 600dpi	12	930	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox WorkCenter 150	A4, принтер/копир/факс, обычн. бумага, склад	12	730	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Nashuatec CP385	A3, 140 к/мин, до 200%б цвет. сменный барабан	12	от 9700	БИСПРИС	220-0926
Nashuatec CP304	A4, 130 к/мин, фотореж., 300 DPI расширен.	12	от 3950	БИСПРИС	220-0926
Riso TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1700	A4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	A4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	A4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 2750	A4, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 3750	A3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		

ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3M	видео/компьютерные проекторы и ЖК-панели	12	от 470		
3M	все виды пленок для графопроекторов	+	от 7		
3M	графопроекторы, 2100-11000 лм.	12	от 415		
3M	проекторы, пр. панели, аксессуары	12	?		
3M	экраны проекционные	+	от 101		
TK-Team	доски для объявлений и эмалированные	+	от 28		
CTX	видео/компьютерные проекторы	12	?	ASBIS	249-5792, 214-7767
Sharp	прокат видео/компьютерных проекторов	+	?	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Sharp	видео/компьютерные проекторы и панели	+	от 1858		
Liesegang	графопроекторы, эпископы	+	от 383		
MW	все типы проекционных экранов -	+	от 45		
Kindermann	слайд-проекторы	+	от 209		
Белые доски	учебные, офисные	+	от 59		

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Счетчик банкнот De La Rue 2000/2600 Япония, , счет, фасовка	12	7500/1150	СТАТСЕРВИС	229-3513
Счетчик банкнот Magner-35 DC Япония, , счет, фасовка	12	750	СТАТСЕРВИС	229-3513
Счетчик банкнот СДБ-3/УПБ-2 Россия, счет, фасовка	12	770/1170	СТАТСЕРВИС	229-3513
К/а Olibell CRF-1000 госреестр, 8 отд., работа с валютой	12	520/560	ТУССОН	236-4288, 236-5931
К/а Elite ECR-1200 госреестр, 10 отд., програм., отчеты, 2 дисплея, денщик	12	650/750	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Лента красящая для ЛЮБЫХ кассовых аппаратов, скидки от 50 шт.		от 15 т.р.	КВАЗАР	220-8825, 222-2558
Картриджи для к/а Прима, Olibel CRF-1000, Star SP 3xx, скидки		от 67 т.р.	КВАЗАР	220-8825, 222-2558
Красящий ролик IR-40 для к/а Микро-101, скидки		от 43 т.р.	КВАЗАР	220-8825, 222-2558
Olibell CRF-1000, "Прима", BM 8005, денщик, госреестр, низкие цены	12	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261
Olibell CRF-1000, б/у, денщик, госреестр, документы для рег. в ГНИ	18	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Olivetti ETP 510	A4, рус./лат., кор.	12	от 135	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Olivetti ETP 510	A4, рус./лат., корр.ош., пам. 60, автозапр.	12	134		
Olivetti ET 2450MD	A3, рус./лат., ЖКИ, 32kb пам.	12	580		
Olivetti ET 2450/2		12	412		
Olivetti ET 2450 MD/2		12	576		
Olivetti ETB 540		12	226		
Optima SP 50/520	330мм, центрирование, рус., серт.РБ	12	175/192		
Optima SP 523	330мм, 8/32kb пам., рус./англ., серт.РБ	12	274.3		
Optima SP 524/528	330мм, 32/64kb пам., рус., серт.РБ	12	291/390		
Optima SM 40	240мм, механическая, скидки, серт.РБ	12	123.8		
Samsung SQ-1000	A4		125		
Samsung SQ-1000	A4, рус./лат.кор.лента	12	110	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Samsung SQ-1000	A4, рус./лат., кор.	12	от 105	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Samsung/Olivetti/Canon	рус./лат., коррект., память		115	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Лента красящая для пишущих машинок	6.35, 8 мм для Optima, Samsung, Olivetti, Xerox, Brother и др. пр-ва Израиль. Заправка картриджей Для Ятрань 13, 16 мм с катушкой	12-25 т.р. 12-25 т.р. 8-12 т.р.			

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Модель	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Запасные части для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp	+		ПИЛИГРИМ-СЕРВИС	213-4990, 236-8943
Барабаны для Canon A30, E18/E30, дост., опт. скидки	+	27.5	БИТРЭЙД	229-2100
Барабаны для Sharp 230/Rx 5220, дост., скидки	+	43	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи, барабаны, др. з/ч для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp	+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Картриджи к Canon E18 FSc/PC 210/530, Япония, скидки дост.	+	76	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи к Mita CC 10/20, опт. скидки, доставка	+	178	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи к Sharp 230/50/52/70, дост., оптовые скидки	+	72	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи A30 для Canon FC/PC 1-7/11/22, дост.	+	125	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи A30/E30/E16 для Canon, заправка	+		ПИЛИГРИМ-СЕРВИС	213-4990, 236-8943
Картриджи, девелоперы, тонеры к Canon, Mita, Xerox, Sharp, HP LJ	+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонеры для Canon, Panasonic, Mita, Xerox, Sharp, заправка	+	от 7.5	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи, тонеры, девелоперы для Canon, Mita, Xerox, Sharp, HP LJ, заправка		?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, тонеры к HP LJ 4L/4P/5L/5P/5PM	+	?		
Картриджи к струйным принтерам	+	?		
Sharp, Mita картриджи, тонеры, девелоперы, барабаны для всех моделей	?	?		
Mita картриджи, тонеры, девелоперы, барабаны для всех моделей	?	?		
Расходные материалы для Canon в ассортименте	+	?	Электросервис и К	266-0650
Тонеры для Mita CC 10/20, UTAX 88/89, TA 2008, 1кг.	+	75	БИТРЭЙД	229-2100
Тонеры для Canon E18 FSc/PC 210/530, заправка	+	8	БИТРЭЙД	229-2100
Тонеры для Sharp 230/50/52/70, Xerox, дост., 1кг.	+	70	БИТРЭЙД	229-2100
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp, заправка	+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp	+		ПИЛИГРИМ-СЕРВИС	213-4990, 236-8943
Тонеры, картриджи, барабаны, запчасти для Xerox	12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Тонер Canon NP 4000, 1.5 кг - 20000 копий		80	БИСПРИС	220-0926
Тонер Ricoh 4000, 250 г - 6000 копий		15	БИСПРИС	220-0926
Canon, Sharp, Xerox тонеры, барабаны, картриджи		?	НИГАЛЕ	232-2322
Canon, Sharp, RX, HP LJ: расходные мат-лы, заправка, выезд б/п	+	от 10	ТЕХНОНЕЛ	247-9420
Canon, Ricoh, Mita, Sharp, Xerox картриджи, барабаны		?	КОПИПРО	239-6721
Canon, Ricoh, Mita, Sharp, Xerox тонеры, девелоперы		?	КОПИПРО	239-6721
Xerox, Sharp тонеры и запчасти к любым моделям Xerox и Sharp	+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
OkiFax 350	Thermal, A4/30 meter roll, 9.6kbps, 16 grayscales	12	289	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiFax 460 Thermal, w/cutter, TAD&ECM stand., 48н. пам., 64 grayscales		12	389	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiFax 4100 LED/4ppm, 100 sheet out, PC I/O option, 56н. пам., 14.4kbps		12	979	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Panasonic KX-F580/680/780, ЖКИ, ГГС, автообрез, память		12	от 319	РЕСУРСМАРКЕТ	235-3762
Panasonic KX-F580/680/780, ЖКИ, факс/телефон/копир		12	от 320	ПЕОЛА&М	266-3796
Panasonic KX-F680/780	а/отв., а/обрез, ЖКИ, инстр. на рус. яз.	12	320/380	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-F680/780	а/отв., а/дозвон, ЖКИ	+	335/375	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-F680BX	ЖКИ, пам 16 стр., а/отв.	12	от 340	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-F780BX	ЖКИ, пам., а/отв.	12	от 370	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-F580/780	ЖКИ, пам., цифр а/отв., малогабаритный	12	от 330	МИКРОДОМ	232-7666
Panasonic KX-F1200	ЖКИ, а/отв., обычная бумага	12	600	МИКРОДОМ	232-7666
Samsung SF-30/800/2800	ЖКИ, ГГС, автообрез, сертификат РБ	12	от 215	РЕСУРСМАРКЕТ	235-3762
Samsung SF-30	ЖКИ, а/отв. цифровой, 110Т/2800, серт.РБ		227	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Samsung SF-30	домашний	12	219		
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров ускор. набора	12	255		
Samsung SF-600	ЖКИ, 70 номеров ускор. набора, а/под. 10л.	12	299		
Samsung SF-1600	ЖКИ, а/обр., а/под. 10л.	12	319		
Samsung SF-2800	ЖКИ, а/обр., а/под. 10л.	12	369		
Olivetti OFX 1000	об. бум.	12	469		
Olivetti OFX 1200	об. бум., а/отв.	12	499		
Olivetti OFX 3100/T	струйный, об. бум., пам. 1Мб, подкл. к ПК	12	830		
Samsung SF-30	домашний	12	219		
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 н. пам., уск. наб., интерф. для а/отв.	12	259		
Samsung SF-600	а/загрузка, реж. отлож. пер., интерф. для а/отв.	12	299		
Samsung SF-800	90н. пам., а/загрузка, цифр. а/отв.	12	336		
Samsung SF-1600 а/загрузка, реж. отлож. пер., интерф. для а/отв., а/обр.		12	319		
Samsung SF-2800 90н. пам., а/загрузка, ДУ, цифр. а/отв.		12	389		
Samsung SF-30/100/800/2800, серт.РБ		12	от 230	ПЕОЛА&М	266-3796
Samsung SF-30/100/2800, дом., память/ЖКИ/цифр., а/отв., а/обр., склад, серт.РБ		12	?		
Samsung SF-110T, память/ЖКИ/цифр., а/отв., а/обр., склад, серт.РБ		12	?		
Samsung SF-900, память/ЖКИ/цифр., а/отв., серт.РБ		12	?		
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр. а/отв., а/обр., склад	12	?		
Samsung SF-30	10 номеров, а/прием, серт РБ	12	215		
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров,а/дозвон, а/прием, серт РБ	12	254		
Samsung SF-600	ЖКИ, 70 номеров, а/подача, внеш. а/о, серт.РБ	12	295		
Samsung SF-1600	ЖКИ, 70 номеров, а/обрез, а/подача, внеш. а/отв., серт.РБ	12	315		
Samsung SF-2800	ЖКИ, 90 номеров, а/обрез, а/подача, а/отв. 30 мин., серт.РБ	12	375		
Samsung SF-4200	4 в одном - факс + принтер + ксерокс + сканер		?		
Samsung SF-30	портативный	12	от 221		
Samsung SF-100/600	ЖКИ, 35 номеров память	12	от 266		
Samsung SF-800	ЖКИ, цифр. а/ответ.	12	от 336		
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр. а/отв., а/обр., а/под.	12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Sharp FO-155/355	50 н. пам., ЖКИ, серт.РБ	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp FO-455	50 н. пам., цифр. а/отв., ЖКИ, серт.РБ	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp	ЖКИ, серт.РБ	12	?	TEX	239-9847, 239-9805
Sharp 155/455	высокая контраст., сертиф. РБ	18	от 265	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436

ТЕХНИЧЕСКИЕ И КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

Услуга	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Выезд на ремонт и заправку к/а Canon, Sharp, RX, HP LJ	+	от 10	ТЕХНОНЕЛ	247-9420
Диагностика и ремонт к/а, принтеров, факсов, восстановление и заправка картриджей Canon FC-2/300/310/210/230, Sharp Z-20/30/50, Xerox 5305/5009/5310/5220/XC-520, HP LaserJet			P.T.C. P.T.C. P.T.C.	236-3332, 236-3944 236-3332, 236-3944 236-3332, 236-3944
Запись на CD-ROM, диски Verbatim 650Mb (за 1Mb)	+	0.015	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Запись и копирование на CD-ROM	+	?	IBA	234-4746
Hewlett Packard заправка и ремонт копировальной техники	12	?	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Sharp, Mita заправка и ремонт копировальной техники	12	?	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Заправка картриджей к/а Sharp, Xerox	+	?	TEX	239-9865
Заправка картриджей Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Nashua, выезд.	+	?	БИТРЭЙД	229-2100
Заправка картриджей HP LJ/II/III/IIP/IIIP/4P/4L/4/4M/4M+/5L/5P, выезд	+	?	БИТРЭЙД	229-2100
Заправка картриджей HP LJ/DL	12	?	COMTRIS	221-3876
Заправка картриджей Canon, Sharp, Mita, Xerox, HP LJ	+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Заправка картриджей Canon, замена оптических барабанов	+	?	ПИЛИГРИМ-СЕРВИС	213-4990, 236-8943
Заправка картриджей Sharp, Mita, Rank Xerox	+	?	ПИЛИГРИМ-СЕРВИС	213-4990, 236-8943
Заправка картриджей лазерных принтеров HP, Epson EPL	+	?	ПИЛИГРИМ-СЕРВИС	213-4990, 236-8943
Замена термопленки в к/а Canon всех моделей	+	?	ПИЛИГРИМ-СЕРВИС	213-4990, 236-8943
Замена селеновых барабанов Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Nashua, выезд	+	?	БИТРЭЙД	229-2100
Монтаж, установка ЛВС. Модернизация компьютеров	12	?	LINK	236-2251, 236-2252
Расходные материалы, ремонт, заправка копиров, принтеров	+	?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Ремонт бытовой техники Sharp и др.	+	?	TEX	239-9865, 220-0897
Ремонт копировальной, факсимильной техники, принтеров Canon	+	?	Электросервис и К	266-0215
Ремонт копировальной техники Sharp, Xerox		?	КОПИТРЕЙДСЕРВИС	266-5225
Ремонт копировальной техники Canon, Konica		?	КОПИТРЕЙДСЕРВИС	266-5225
Ремонт копировальной техники Nashua, Canon, Sharp, Mita, Ricoh	+	?	ПИЛИГРИМ-СЕРВИС	213-4990, 236-8943
Т/о, консультации, выезд к заказчику, поставка расходных частей и материалов	+	?	ПИЛИГРИМ-СЕРВИС	213-4990, 236-8943
Ремонт копировальной техники	+	?	TEX	239-9865
Ремонт копировальной техники Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Nashua, консульт.	+	?	БИТРЭЙД	229-2100
Ремонт копировальной техники Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Xerox	+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Ремонт мониторов и блоков питания. Лицензия № 293	+	?	ЧП ЧИРКУН	213-3793
Ремонт, техобслуживание копировальных аппаратов Xerox, Sharp, Hitachi, Canon, сложной импортной аудио-, видеотехники		? ?	НИГАЛЕ НИГАЛЕ	232-2322, 232-3002 232-2322, 232-3002
Техпомощь и консультации по ОС (OS/2, Win.) а также прогр.продуктам, сетевым технол., лекции, семинары, обучение	+ +	? ?	IBA IBA	234-4746 234-4746
Canon, Sharp, Mita, Xerox заправка картриджей для к/а		?	КОПИПРО	239-6721
Canon, Sharp, Mita, Xerox, Ricoh ремонт к/а		?	КОПИПРО	239-6721
Xerox, Sharp - заправка, техобслуживание любого оборудования	+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Ремонт, заправка копировальной техники и лазерных принтеров	+	?	ЧП ТРУБАЧ	231-7082

ТЕЛЕФОНЫ, СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
АОН "Элис", "Русь"	в ассортименте, определение номера, а/дозвон и др.	6	от 29	IGWT	239-9356, 263-3000
АОН	говорящий, память, секретарь	+	от 38	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic	ЖКИ, а/дозвон, а/отв., память, громк. связь, до 300 м	12	38/55	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-T	ЖКИ, ГГС, а/дозвон, 28 ном. память	12	от 44	РЕСУРСМАРКЕТ	235-3762
Panasonic KX-T2315	спикер, память	12	от 45	ПЕОЛА&М	266-3796
Panasonic KX-T2365	спикер, а/дозвон, ЖКИ, память	12	от 54	ПЕОЛА&М	266-3796
Panasonic KX-T2365	спикер, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	12	от 49	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T2365/2315	а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	+	50/45	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
VEF	в ассортименте	12	449т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Samsung	SP-F203/201/203A	18	от 27	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
AT&T Merlin Legend	4x8-80x200 абон., США, серт.РБ	12	?		
AT&T Partner	2x6-16x48, США, серт.РБ	12	?		
AT&T Сист.оператив.селект.связи, до200 абон., цена согл.конф.		+	?		
Definity G3si	до 400x2400, США, серт.РБ	12	?		
Устройство записи телефонных разговоров		+	от 250		
GoldStar	от 1x4 до 36x112, склад	12	от 188	FALCON	234-4322, 234-4470
Meridian	цифр., от 32 и более, консульт., поставка, монтаж	12	?	ДТР	231-9621
NorStar, Meridian	3x8, 6x16, 8x32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Panasonic	от 2x6 до 6x16, бесплатное программирование	12	240/655	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic Alkatel	любая конфигурация	12	от 260	РЕСУРСМАРКЕТ	235-3762
Panasonic KX-T308/616	3/6 городские, 8/16 внутренних, серт.РБ	12	от 260	ПЕОЛА&М	266-3796
Panasonic KX-TD408/1232	от 4 городских до 64 внутренних	12	от 840	ПЕОЛА&М	266-3796
Samsung	офисные АТС, поставка со склада, монтаж	12	от 300	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Samsung NX308	SKP308, 3/8	18	от 299	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung NX820	от 4/12 до 28 портов	18	от 431	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung SKP36HX	от 6/18 до 120 портов	18	от 644	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung NX1232	от 8/16 до 320 портов	18	от 910	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Siemens, GoldStar	3-200 аб., серт РБ, монтаж, обслуживание	12	от 46	СЭНТЭКС	275-6334

КАНЦТОВАРЫ, ОФИСНЫЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Наименование	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Канцтовары 1500 наим., калькуляторы., печати, штампы, бухбланки. Доставка		?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Печати, штампы (разрешение), оснастки (перевертыши)		?	ИЛОРИЯ	220-4709
Самонаборные штампы, датеры, нумераторы и т.д.		?	ИЛОРИЯ	220-4709
Счетчики банкнот МСК-3, МСК-4	+	200	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Широкий выбор канцелярских товаров Печати и штампы (срочно) Широкий выбор оснастки для печатей Colop, Trodat (деревянные, металлические, автоматические)				

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Casio, Citizen, Sharp в ассортименте		12	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Citizen	карманные 8-12 разрядные, 50 моделей	12	от 129т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Citizen	настольные 8-16 разрядные, 40 моделей	12	от 259т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Citizen	карманные, научные, 10-12 р., дв. пит.	12	от 5	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen	8-16 р., 70 наименований	12	от 2	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen SDC-395	16 р., дв. пит.	12	от 19.8	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-414	14 р., дв. пит.	12	от 18.7	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435	16 р., дв. пит.	12	от 21.8	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435/428	16р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.		
Citizen SDC-888/852	12р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.		
Citizen SDC-888	12 р., дв. пит.	12	от 15.4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	15.5	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Casio, Citizen, Sharp в ассортименте		12	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Citizen, Casio, Sharp	8-128kb, рус., переводчики	12	от 10	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen, Casio	8-128kb, русиф., 15 моделей	12	от 1300т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Citizen, Casio	8-128kb, русифицированная, PC-совм., переводчики	+	б/нал.	CCM	249-3006, 249-9103
Citizen	рус., 32-64kb, календарь, буд., алф.	12	от 37.7	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Language Teacher, англ./рус. перев., зап.кн., 450 т. сл., 5 моделей		12	от 65	МИКРОДОМ	232-7666

БУМАГА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
A3/A4, рулон 210мм, Швеция, Россия			?	СНАП	277-8061
Canon, A4, A3, 80 г/м, 100 г/м, 130 г/м, Финляндия			от 165т.р.	Электросервис и К	266-0215
Copy Paper Diplomat	A4, 500 листов, 80 г/м, белее белого, Австрия		от 3.2	ЧП БАЙКО	231-6498
Copy Paper Diplomat	A3, 500 листов, 80 г/м, скидки, доставка		от 6.4	ЧП БАЙКО	231-6498
Epson Original	A4/A3, пленка, фото 720-1440dpi		от 10	ICS	230-6482
Бумага A4/A3, писчая, для факсов, к/а, беспл. доставка			?	ЛОРМА	250-5961
Офисная	A4/A3, 50-80 г/м., Финляндия		2.4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Офисная	A4/A3, 500 л., 75-100 г/м., Финляндия, доставка		от 3.4		
Писчая	A4, 5кг., доставка		от 4.1		
ЛБК-1-210/240/390/420мм x 12", 2000л., перфорация, стопа, доставка			от 11		
Лента 210, 420 мм, рулон, 100 п.м, пластмассовая втулка, доставка			от 1.45		
Чековая лента 38, 40, 44, 57, 57x2, 69, 76, 76x2 мм, доставка			от 0.12		
Самокопир. A4/A5; 2-, 3-, 4-, 5-слоевая, перф., стопа, доставка			от 35		
Бланки накладных ТТН-1, ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка			б/н		
Бумага для копира, принтера, факса, писчая, самокопирующая. Доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Кассовая лента			?	КОНДОР	251-5147, 251-4798
Для принтеров			?	КОНДОР	251-5147, 251-4798
Для множительной техники и пиш. машинок			?	КОНДОР	251-5147, 251-4798
DataCopy	A4, 80 г/м, 500 л., Швеция		5.2	БИТРЭЙД	229-2100
DataCopy, UniPaper, A3/A4, 65-100 г/м, белая			?	КОПИПРО	239-6721
DataCopy, Kaskad	A4, 65-100 г/м, любые цвета		?	КОПИПРО	239-6721
DataCopy	Швеция		?	КОНДОР	251-5147, 251-4798
PolCopy, PolSpeed	A4, 80 г/м, 500 л.		от 3.6	ЯРВИ	234-9427, 234-1772
Бумага	A4, 65-80 г/м, 500 л., Россия		от 3.5	ПЕОЛА&М	266-3796
DataCopy	A3/A4, 70-80 г/м		от 4.7	ПЕОЛА&М	266-3796
DataCopy, Eurooffice, Bio top color, Kaskad, A4/A3, 29 цв., 80-270 г/м					
Supraet, Royal Parade, этикеточн., 70-100 г/м в листах, в ролях 64, 73, 84см (1т)			от 1578		
Supraart, Zanders Mega, мелов. (бел., цв.), 80-300 г/м, листы 62x94, 70x100см (1т)			от 1578		
Transplot, Utoplex, Data Copy Overhead калька, пленка для ориг.-макетов (100 л.)			от 9.15		
Лента для принтеров (рулоны 210, 310, 420мм), доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента чековая (ширина ролика любая), доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офисная, писчая, для к/аппаратов, (A3, A4), доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
ЛБК-1, перфорированная в стопе, доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Коробки из гофрокартона, доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
MatCopy	A4/A3, 80 г/м, 500л, белизна 93%		от 85т.р.		
MatWriting	A4/A3, 65 г/м, 500л, белизна 86%		от 75т.р.		
MatWriting	A4/A3, 60 г/м, 500л, белизна 90%		от 60т.р.		
MatTyping	A4/A3, 5 кг, белизна 75%, за 1 кг		17т.р.		
Газетная	за тонну		16500т.р.		
Офсетная №1	за тонну		27000т.р.		
Типографская №1	за тонну		24500т.р.		
Типографская №2	за тонну		19000т.р.		
Xerox Business	A4/A3, 80 г/м, 500л		4.5/9	TAIR	229-2999
Xerox Business	A4/A3, 500л		от 4.8	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox Business	A4, 500л, 80 г/м			ЛИС-КОМПЬЮТЕРЫ	220-6778, 220-9274

ТЕРМОБУМАГА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Andrax fax	210x30, Германия	-	1.3	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
	210x30		2.5	TAIR	229-2999
	210x30	12	55.5т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
	210x30, доставка		?	ТНФ	263-8616, 263-8257
	210x30, Германия	-	от 1.36	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
	210x30, Германия		70 т.р.	БИТРЭЙД	229-2100
	210x30, 210x15, 216x30. Доставка		?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
	210x30			СИНКЛ-КОМ	223-0478
	210/216x15/30, доставка		от 1.2	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
	210x30, 216x30, Германия		60т.р.	СНАП	277-8061
	210/216x30, Германия		?	КОПИПРО	239-6721

УПАКОВКА

Наименование	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Вакуумный упаковщик Multivac A 1000, Германия	12	от 360	СТАТСЕРВИС	229-3513
Машины для упаковки в термоусадочную пленку		?		
Машины для обмотки в стрэйч пленку п/авт., ручн.		?		
Машины для скин-блистер упаковки		?		
Машины для вакуумной упаковки		?		
Термоусадочные пленки ПВХ, ПЭ		?		
Пищевые стрэйч пленки		?		
Стрэйч пленки для обмотки		?		
Клейкие ленты: скотч, 2-стор.,маскировочные, монтажные		?		
Машины для упаковки в термоусадочную пленку, тунельные, вакумные		?		
Этикет-пистолеты 1- и 2-рядные		?		
Упаковочные аппараты: настольные ручные; для упаковки коробов, мешков		?		
Пленка пищевая дял продуктов, ширина 30, 45 см, термоусадочная		?		
Машина для фасовки и упаковки сыпучих и мелких штучных товаров		?		

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Наименование	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Типография от А до Я комплектация под ключ	?	?		
Копирама B2, 4-х програм., таймер, вакуум, компрессор, 12 ультрафиолет. ламп	?	?		
Переплетное, фальцевальное, бумагорезочное оборудование	?	?		
Машина листорезальная 2ЛР2-120		8900	НОВИК	227-3803, 227-2356
Ромайор 314		11400	НОВИК	227-3803, 227-2356

УНИЧТОЖИТЕЛИ, ТРИММЕРЫ, ГИЛЬОТИНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Уничтожители EBA	Германия, 20 моделей	12	от 140	СТАТСЕРВИС	229-3513
Уничтожитель бумаг	HSM80		160	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ

Наименование	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Наклейки, бланки, приглашения, грамоты, визитки, бэджи			АРАМИС ГРАФИК	220-0559, 220-0232
Ламинирование и брошюровка			АРАМИС ГРАФИК	220-0559, 220-0232
Визитные карточки, бланки, рекламные листовки, брошюры, каледари, плакаты		?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Все виды наружной рекламы		?	МИЛА ПЛЮС	230-6216
Все виды наружной рекламы, паспортизация, полиграфия		?	NEW CONNECTION	226-1903
Трехлетний опыт работы на рекламном рынке Минска		?	NEW CONNECTION	226-1903
Изготовление полноцветных самоклеящихся этикеток		?	UNIFLEX	269-1375, 210-1292
Изготовление оригинал-макетов этикеток			ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Изготовление оригинал-макетов этикеток			ИНФОРММАРКЕТ	233-3707
Изготовление этикеток самоклеящихся			ИНФОРММАРКЕТ	233-3707
Календарики карманные имиджевые 6x9; 4+2; за 1000 шт.		70	ITC	210-2316, 210-2317
Ксерокопия цветная и ч/б			Микровидеосистемы	261-2523
Любые изд.-полиграф. услуги (книги, журналы, этикетки, календари, лиц №1316)		?	БЕЛ-ОВА-ПРЕСС	232-1589
Офсетная печать: полноц. журн., этик., листовки, календ., брошюры и т.д.		?	НОВИК	227-3803, 227-2356
Печать на упаковочных материалах		?	UNIFLEX	269-1375, 210-1292
Поставка самоклеящихся этикеток			ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Разработка дизайн-проекта, паспортизация		?	МИЛА ПЛЮС	230-6216
Цветная и черно-белая ксерокопия A4-A3			МВС	261-2523
Фотовиньетки			Микровидеосистемы	261-2523
Фото и рисунки на майках			Микровидеосистемы	261-2523
Ценники одноразовые, многоразовые			ИНФОРММАРКЕТ	233-3707
Щиты, оригинальные конструкции (изготовление, аренда)		?	МИЛА ПЛЮС	230-6216
Этикетки (в т.ч. самоклеящиеся)		?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Визитки, фирменные бланки, наклейки		?		
Наружная реклама всех видов (вывески, витрины, транспорт)		?		
Разработка фирменного стиля (знак, логотип и т.д.)		?		
Этикетки, наклейки, визитки и др.		?	P-TC	232-5522, 228-4664
Этикетки, брошюры, буклеты, бланки		?	КАМТАТ	231-9405

СИСТЕМЫ БЕЗОПАСНОСТИ

Наименование	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
C&K Systems. Распродажа систем охранно-пожарной сигнализ. и видеонабл.	12	?	САТУРН-ИНФО	223-4803, 226-7757

АУДИО-, ВИДЕО-, ФОТО- И БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Магнитола	Philips, 1-2 касс., в ассортименте	12	39-97	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Магнитола	Sharp WF-930H (BK), двухкасс.	12	90	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Проигрыватели CD	Philips, в ассортименте	12	138-231	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Телевизоры	Philips, 14"-21", TXT, в ассортименте	12	240-428	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Фотоаппараты	Skina, полуавтомат/автомат, в ассортименте	12	16-45	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
TV Casio LCD color	диагональ 7, 8, 10 см, карманные, автомобильные	12	б/нал.		
Цифр. фотокамеры Casio, 320x240, 640x480, PC-link для Win.		12	б/нал.		
Холодильник	Sharp 55H, 521 литр, no frost, бежев./серый	12	1080	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319

РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Panasonic KX-T	200-5000м, 900MHz, доставка	12	от 100	ПЕОЛА&М	266-3796

ДИСКЕТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3M, Verbatim 3,5"	DOS format, 2HD, 1.44Mb (10 шт.)		от 5	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
3M 3,5"	1.44Mb, DS/HD, 10шт.	+	7,5	ТУССОН	236-4288, 236-5931
3.5"	Sony/TDK(10)/Basf(10+1) чистящие		5	ЛИС-КОМПЬЮТЕРЫ	220-6778, 220-9274
Basf 3,5"	DOS format, 1.44Mb (10 шт.)	+	5	TAIR	229-2999
Basf	бокс для дискет на 40 с замком		4.5	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ОТДЫХА

Наименование	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр	+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п	+	от 280	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажёры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п	+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п	+	от 1.3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

СТРОИТЕЛЬСТВО, РЕМОНТ

Наименование	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Известь гидратная в мешках, 16 кг, доставка		?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Керамическая плитка (Испания, Италия за 1кв.м)		11-16	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Клеевые составы Keracoll (Италия) наруж./внутр. работ в ассорт., (1кг)		от 0.4	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Компакты (Италия)		от 131	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Краны (Италия)		60-110	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Маты и плиты теплозвукоизоляционные		?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Обои (Италия)		6-14	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Плитка Гресс (Италия за 1кв.м)		14-16	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Плиты отдел. гипсоволокнистые Авангард-Knauf, доставка		3	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Смеси шпатлевочные		?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Трубы медные (Италия за 1п.м)		2,6-3,5	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Умывальники (Италия)		90	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Цемент M400/M500 в мешках, доставка		?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Шифер 8-волновой, доставка		?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Стеклоблоки, стекло оконное, узорчатое, услуги по нарезке		?	ОРГАНИЗАЦИЯ	294-3788, 294-1473
Элитная вагонка, рейка, наличник, плинтус и др. пиломатериалы		?	ФЛОС	260-3091, 260-6119

РАЗНОЕ

Наименование	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Оформление учредительных документов, регистрация предприятий любых форм собственности			ДЭЛФИКОНСАЛТ	220-0559, 220-0236
Регистрация фирм в Москве,Ингушетии, Риге (Лиц. N 647 от 22.01.97г.			ДЭЛФИКОНСАЛТ	220-0559, 220-0236
Табачные изделия со складов в Минске, Барановичах, Бресте, Борисове, Гродно, Гомеле			БЕЛТАБАККОНТРАКТ	221-5115, 221-8613
Часы настенные, настольные, более 150 моделей	12	от 192т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Урал-4320 - дизель-кунг		7900	НОВИК	227-3803, 227-2356
Чистка ковровых покрытий, мягкой мебели		?	ФЛОС	260-3091
Шины легковые, грузовые, для сельхозтехники		?	НЕРОТРАНС	213-3784

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ

Наименование	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Автоуслуги (1-25 т, 8-100 куб.м), любые страны, любая форма оплаты		?	ОРГАНИЗАЦИЯ	221-1390
Грузоперевозки по СНГ попутным автотранспортом		?	ОРГАНИЗАЦИЯ	221-1390
Грузоперевозки по СНГ (тент, 0,5-20 т, 3-82 куб.м)		?	АВИСА	255-4226, 251-6114

НОВОСТИ

На сегодняшний день около 560 белорусских фирм имеют лицензии на право осуществления туристической деятельности. В последние месяцы желающих получить этот документ становится все меньше. С начала июня с.г. лицензии были выданы примерно 50 фирмам: факт, свидетельствующий о том, что отечественный рынок туристических услуг практически сформирован.

Впрочем, менее чем через год закончится срок действия данных документов у фирм, получивших их в числе первых. Разрабатываемые сейчас в МСиТе новые правила лицензирования гораздо жестче ныне действующих. Поэтому очень скоро мы можем стать свидетелями очередного раунда борьбы туристических фирм за свое выживание.

С 3 по 6 декабря в РВЦ пройдет 4-я международная туристическая биржа «Турбизнес-97». В этом году ее организаторами помимо РВЦ выступили Министерство спорта и туризма и Белорусская федерация туризма.

Свое участие в этом мероприятии официально подтвердили соответствующие ведомства Кипра, Туниса, Кубы, Литвы и некоторых других стран. Крупнейшие белорусские турфирмы также представят свои экспозиции. В рамках биржи пройдет ряд семинаров, презентаций и пресс-конференций, конкретный перечень которых пока уточняется.

Не состоялся чартерный авиарейс в Египет, запланированный рядом отечественных турфирм на 24 ноября. Причина банальна — катастрофическая нехватка клиентов. В свою очередь, это обусловлено достаточно высокой ценой на путевки — аналогичные туры с вылетом из Киева или Москвы на нашем рынке стоят гораздо дешевле. (Впрочем, в предыдущие годы единичные рейсы в Египет из аэропорта «Минск-2» все же были.)

Нынешней осенью желающие отдохнуть на морских курортах могут воспользоваться чартером в Объединенные Арабские Эмираты, заказываемым республиканским туристско-экскурсионным производственным объединением «Беларустурист».

Соб. инф.

ТЕНДЕНЦИИ

Люди приходят и уходят, уходят, уходят…

По странной и достаточно неприятной традиции окончание летнего сезона для отечественного турбизнеса сопровождается определенными потерями. Год назад в результате жесткого прессинга со стороны государства рынок туристических услуг покинули «Алатан Авиатур», «Толлот» и несколько менее известных фирм. К финишу нынешнего сезона ведущие компании пришли в полном составе: то ли власти были к ним более благосклонны, то ли фирмы стали работать более внимательно и осторожно. Однако значительных перемен избежать не удалось. Правда, на этот раз они коснулись руководства МСиТ и крупных предприятий отрасли.

Полной неожиданностью для большинства компаний и журналистов стал «добровольно-принудительный» уход со своей должности генерального директора Национального туристического концерна «Белинтурист» Ярослава **Нехая**. Еще в середине августа в интервью «Радио-2» и газете «Туризм и отдых» г-н Нехай рас-



сказывал о значительных успехах руководимого им предприятия. Но уже через месяц после ряда встреч в МСиТе и Комитете государственного контроля он вынужден был написать заявление об уходе «по собственному желанию» и даже временно покинуть страну.

Среди причин отставки бесспорного профессионала турбизнеса г-на Нехая, на наш взгляд, можно выделить 2 основные. Во-первых, недостаточно успешная работа по приему иностранных туристов созданным высочайшим (т.е. президентским) соизволением «Белинтуристом». Во-вторых, нарушения законодательства, допущенные г-ном Нехаем в начале 90-х годов при приватизации «Интуриста». Перспективы «Белинтуриста» — весьма интересная на сегодняшний день тема, и мы обязательно вернемся к ней в ближайших номерах.

Также покинули свои посты руководители туристско-экскурсионного производственного объединения «Минсктурист» и его подразделения — Минского бюро путешествий и экскурсий. Уход Владимира **Кущиенко** и Николая **Мартынкова** скорее всего связан с реорганизацией структуры профсоюзного туризма, во главе которого стоит республиканское туристско-экскурсионное производственное объединение «Беларустурист». Интересная деталь: вакантную должность директора Минского бюро путешествий и экскурсий занял бывший заместитель главного редактора газет «Советская Белоруссия», а затем — «Белоруссия», известный путешественник Владимир **Хачирашвили**. В истории белорусского турбизнеса это, пожалуй, первый случай, когда журналист не только пишет о туризме, но и руководит специализированным предприятием.

Однако самые глобальные перемены, возможно, еще впереди. Недавно проведенная Советом безопасности проверка руководства МСиТа, прилежно прокомментированная официальными СМИ, позволяет усомниться в перспективах нынешнего руководителя отрасли Владимира **Макейчика**. На прошлой неделе он получил строгий выговор и лишился своего первого заместителя — тот был уволен за финансовые нарушения. Однако отставка самого г-на Макейчика (если она все же состоится) лично для меня будет непонятна: более прилежного исполнителя воли президента представить себе трудно. Если такое решение будет принято, можно выдвинуть только 1 версию: увлеченный спортом глава государства собрался ввести в МСиТе «прямое президентское правление». Однако это скорее из области фантастики.

Пытаясь обобщить приведенные выше факты, можно сделать единственный вывод: даже в условиях враждебного отношения властей к частному бизнесу государственные и «почти государственные» турфирмы, а также административные структуры не уверены в завтрашнем дне. Следовательно, вряд ли имеет смысл делать ставку на увеличение количества государственных предприятий в отрасли. Даже если это соответствует генеральной линии руководства страны.

Павел КОТОВ

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
АНГЛИЯ	Лондон	О+Э+Я	8	авиа	ср, вс	в семьях	панс., уроки англ. яз., диплом, экск.	Минск	500 у.е. + а/б	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6502
ГЕРМАНИЯ США ШВЕЙЦАРИЯ	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОЙ ЗОНЫ. США, ШВЕЙЦАРИЯ, ИТАЛИЯ, СТРАНЫ БАЛТИИ И ДР.: ОТДЫХ, ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА, АВТОМОБИЛИ, БИЛЕТЫ (авто из Минска в Германию), СТРАХОВАНИЕ, «ЗЕЛЕНАЯ КАРТА»									ДВА Д	222-3972 278-2480в
ЕГИПЕТ	Каир, Красное море	О+Э	8, 11, 15	авиа Boeing	2 раза в нед.	2-5*	п/панс. (шв. стол), экск.	Минск	от 450 у.е. + виза	ТЕХНОСТАР	268-5669 268-4714
ИЗРАИЛЬ	ЭКСКУРСИОННЫЙ ТУР: НАТАНЬЯ, ИЕРУСАЛИМ, ВИФЛЕЕМ, НАЗАРЕТ И ДР. (7 дней, от 890 у.е.). ЛЕЧЕНИЕ НА МЕРТВОМ МОРЕ (8 дней, от 900 у.е.). ОТДЫХ НА КРАСНОМ МОРЕ (Эйлат, от 650 у.е.)									DEKO AIRLINES	220-5978 220-7412 220-5765
	Натанья, Эйлат, Иерусалим, Мертвое море (по выбору)	О+Л+Э	7, 14	авиа	пост.	3-5*	звт, п/панс., панс., медстрах, виз. поддержка	Минск	от 850 у.е.	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
	Натанья, Эйлат, Иерусалим, Мертвое море (по выбору)	О+Л	по жел.	авиа	ср, вс	2-5*	по выбору, медстрах	Минск	от 650 у.е.	ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
ИСПАНИЯ	о.Тенерифе	О	7-14	авиа	пост.	3-5*, апарт.	по выбору	Варшава, Москва, Минск	от 750 у.е.	CONVECTA TRAVEL	226-9932 226-9996
	о.Тенерифе, Малага	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*, апарт. частных клубов	по выбору, экск., прокат авто	Москва, Минск, Варшава	от 530 у.е.	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
ИТАЛИЯ	Римини	О+Э	13	авто	пост.	2*	п/панс., экск. в Сан-Марино, Рим, Ватикан, Пизу	Минск	от 345 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
ИТАЛИЯ ФРАНЦИЯ ГЕРМАНИЯ	ОТДЫХ И ЭКСКУРСИИ. ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА. ПРОДАЖА НЕДОРОГИХ АВИАБИЛЕТОВ. ВАУЧЕРЫ. МЕДИЦИНСКАЯ СТРАХОВКА. ЭКСКУРСИОННЫЙ ТУР ПО 5 ЕВРОПЕЙСКИМ СТОЛИЦАМ (345 у.е.)									РЕСТ-МАРКЕТ	229-2297 217-4348 217-4349
КИПР	Лимасол, Пафос, Ларнака	О	8, 11, 12, 15	авиа	пост.	2-5*, апарт.	по выбору, трансфер, медстрах	Минск-2	от 460 у.е.	ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
	Ларнака, Лимасол, Айя-Напа	О	8, 15	авиа	пост.	2-5*, апарт.	экск., морские круизы, трансфер, гид, медстрах	Минск	от 500 у.е.	НАДЗЕЯ	224-0544 222-8227
ЛИТВА	ОТДЫХ В ПАЛАНГЕ (от 4 у.е./сут.). ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА. ЛЮБЫЕ СРОКИ И ВИДЫ									DEKO AIRLINES	220-5978 220-7412 220-5765
	ВИЗЫ (одноразовые и многоразовые): СРОЧНО, НЕСРОЧНО, СВЕРХСРОЧНО!!!									РЕСТ-МАРКЕТ	229-2297 217-4348 217-4349
	ПОМОЩЬ В ОФОРМЛЕНИИ ДОКУМЕНТОВ В ЛИТВУ (индивидуально и в группах)									ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102
	санатории Друскининкая, Бирштонаса, Паланги	О+Л	по жел.	сам.	пост.	санат., д/о, ч/сектор, гостиницы	по выбору, по инд. заказу	Минск	по спр.	ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102
ОАЭ	Дубай, Шарджа	О, Ш	5	авиа	пост.	3-5*	п/панс.	Минск-2	по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
СЛОВАКИЯ	Высокие Татры	ГЛ	8	авиа/авто	Нов. год, 27/12-3/01, 26/12-4/01	2-3*, коттеджи	по выбору, новогодний ужин	Минск	от 200 у.е.	БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	222-3747 222-3552 222-3022
	ОТДЫХ НА ГОРНОЛЫЖНЫХ КУРОРТАХ СЛОВАКИИ В ВЫСОКИХ И НИЗКИХ ТАТРАХ									БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	222-3747 222-3552 222-3022
ТУНИС	Хаммамет	О+Э	7-14	авиа	пост.	3-5*	п/панс., экск., медстрах	Минск, Варшава	от 305 у.е.	Белорусский клуб любителей путешествий	234-6551 234-8706
	Хаммамет	О	8, 15	авиа	пост.	3-5*	п/панс., экск. (доп. плата)	Москва, Варшава	по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
ФРАНЦИЯ	ОСЕННЯЯ СКАЗКА В СТОЛИЦАХ ЕВРОПЫ: ПРАГА-ПАРИЖ (с посещением Евродиснейленда)-БРЮССЕЛЬ-АМСТЕРДАМ-БЕРЛИН (2-3*, завтраки, 2, 22, 30/11, 6, 14, 20/12). БРОНИРОВАНИЕ ТУРОВ НА РОЖДЕСТВО И НОВЫЙ ГОД (праздничная программа)								от 345 у.е. + виза	ГАЛАР-ЭКСПО	229-2810 229-2910 Энгельса, 34-4
	ОСЕННЕЕ ОЧАРОВАНИЕ ЕВРОПЕЙСКИХ СТОЛИЦ: ПРАГА-ПАРИЖ (с посещением Евродиснейленда)-БРЮССЕЛЬ-АМСТЕРДАМ-БЕРЛИН (2/11, 22/11, 6/12, 11 дней)									НАДЗЕЯ	224-0544 222-8227
ФРАНЦИЯ-БЕЛЬГИЯ-ГОЛЛАНДИЯ	Прага-Париж-Брюссель-Амстердам	Э	10	авто	пост.	2-3*	звт, экск., переводчик, медстрах	Минск	335 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
ЧЕХИЯ	Крконоши, Прага	Д+Э	9	авто	каник.	пансионат	панс., экск., воспитатели, бас.	Минск	185 у.е. - дет., 200 у.е. - взр.	БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	222-3747 222-3552 222-3022
	ПОДАРОК СЕБЕ И СВОИМ БЛИЗКИМ!!! РОЖДЕСТВЕНСКАЯ (22/12 + 6 дней) И НОВОГОДНЯЯ (29/12 + 7 дней) СКАЗКА В СЕРДЦЕ ЕВРОПЫ - ПРАГЕ!									ГАЛАР-ЭКСПО	229-2810 229-2910 Энгельса, 34-4
	Прага-К.Вары-Кутна Гора-Градец Краловы	Э	6	авто	пост.	2*	звт, экск., медстрах	Минск	160 у.е.	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6502
	Прага/Чешска Липа	Э	6/7	авто	пост./1/11	отель	звт/п/панс., экск., замок, каньон, зоопарк	Минск	от 155 у.е.	ОСТКОМ	213-4378 213-4789 274-935в
	Прага	О+Э	6	авто/ж/д	2/11/пост.	3*	звт., 2 экск.	Минск	170 у.е./по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	Прага, К.Вары, замок Мельник	Э	6	авто Setra, Skania	пост.	2*	звт, 3 экск., гид, медстрах	Минск	160 у.е. - взр., 140 у.е. - дет.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739
ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-Будапешт	Э	7	авто	пост.	2*	звт, экск., медстрах	Минск	155 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	Прага-К.Вары-Будапешт	Э	7	авто	2/11, пост.	2*	звт (Прага, Будапешт), обед (К.Вары), экск.	Минск	175 у.е.	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6502
	Прага, К.Вары, Будапешт	Э	7	авто	пост.	2-3*	звт, 4 экск., гид, медстрах	Минск	175 у.е. - взр., 155 у.е. - дет.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739
	ОСЕННИЕ КАНИКУЛЫ В ЧЕХИИ И ВЕНГРИИ									НАДЗЕЯ	224-0544 222-8227
ЧЕХИЯ СЛОВАКИЯ ГЕРМАНИЯ	ОТДЫХ ДЛЯ ВЗРОСЛЫХ И ДЕТЕЙ В ЧЕХИИ, СЛОВАКИИ, ГЕРМАНИИ. ТУРЫ ЗА АВТО В ГЕРМАНИЮ									Белорусский клуб любителей путешествий	234-6551 234-8706
РАЗНОЕ	ЕВРОПА: ТУРЫ НА ЛИЧНОМ АВТО (консультации, разработка маршрута, визовая поддержка)									ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ И ГРУППОВЫЕ ТУРЫ: ШРИ-ЛАНКА, ОАЭ, ТУНИС, ИСПАНИЯ (Канарские острова), ГРЕЦИЯ (вылет из Москвы, Варшавы)									ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
	ЛУЧШИЙ ВИД ОТДЫХА - МОРСКИЕ КРУИЗЫ (от 900 у.е.). ПОЕЗДКИ В ГЕРМАНИЮ									ДОМИНТ	231-6759 261-7702
	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ ЛАТВИИ, ЛИТВЫ, ЭСТОНИИ, ГЕРМАНИИ. БРОНИРОВАНИЕ ОТЕЛЕЙ. ВАУЧЕРЫ В ПОЛЬШУ									ОСТКОМ	213-4378 233-3704 213-4789
	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОЙ ЗОНЫ. ВАУЧЕРЫ В ЧЕХИЮ, ВЕНГРИЮ, ПОЛЬШУ, СЛОВАКИЮ									СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	ЕВРОВИЗЫ. ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ ЛИТВЫ. ВАУЧЕРЫ В ВЕНГРИЮ, ЧЕХИЮ, СЛОВАКИЮ, ПОЛЬШУ. ЛЕЧЕНИЕ В КАРЛОВЫХ ВАРАХ. ТУРБАЗА «НАРОЧЬ»									ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739

Лицензии фирм, разместивших рекламу на полосах «Туризм» (выданы МСТ РБ сроком на 2 года)

Белорусский клуб любителей путешествий — № 377/10.01.97г.
БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК — № 177/02.10.96г.
БЮРО ЭЛЕФАНТ — № 313/22.11.96г.
ГОЛУБАЯ ПТИЦА — № 217/07.10.96г.
DEKO AIRLINES — № 264/01.11.96г.
ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ — № 436/28.03.97г.
ДОМИНТ — № 452/28.03.97г.
ЗОЛОТАЯ МИЛЯ — № 521/22.05.97г.
CONVECTA TRAVEL — № 030/16.08.96г.
МБЛ-ТУР — № 001/14.08.96г.
НАДЗЕЯ — № 257/18.10.96г.
ОСТКОМ — № 478/28.03.97г.
РЕСТ-МАРКЕТ — № 341/19.12.96г.
СВЭЛНА — № 048/23.08.96г.
ТЕХНОСТАР — № 260/25.10.96г.
ЭКОЛОГИЯ-ТУР — № 281/01.11.96г.
ЯРХО — № 165/26.09.96г.

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ:
А — тур за авто, Б — бизнес-тур, ГЛ — горнолыжный тур, Д — детский отдых, Л — лечение, О — отдых, Ш — шоп-тур, Э — экскурсионный тур, Я — обучение языкам, звт — завтрак, з/п — загранпаспорт, а/б — авиабилет

Размещение информации: т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976).
Цена одной строки — 200.000 руб. Предусмотрены скидки

НОВОСТИ

«БЕЛБИЗНЕСБАНК» СТАЛ НАПОЛОВИНУ ГОСУДАРСТВЕННЫМ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Как стало известно «БДГ», АКБ «Белбизнесбанк» безвозмездно передал в республиканскую собственность 38,7% своих акций, выкупленных им у акционеров. Тем самым банк одним из первых выполнил указ президента от 24.05.96 г. N209 «О мерах по регулированию банковской деятельности в Республике Беларусь».

Напомним, что этим документом коммерческим банкам предписано определить реальную долю государства и юридических лиц, основанных на государственной собственности, в своих уставных фондах. Пересчет долей необходимо провести по каждому акционеру-участнику независимо от формы собственности и юридического статуса. Руководство АКБ «Белбизнесбанк» нашло свой вариант решения проблемы, который предполагал следующие меры:

— определить долю государства и юридических лиц, основанных на государственной форме собственности, в уставном фонде АКБ «Белбизнесбанк» в размере не менее 49,8%. Расчет должен производиться по методике, предложенной Национальным банком и правительством Республики Беларусь;

— в целях частичной защиты интересов акционеров негосударственного сектора поручить совету и правлению банка выкупить акции у физических лиц и предприятий негосударственной формы собственности по их заявлениям до ноября 1996 года и по мере накопления необходимой прибыли в течение 1996 и первого полугодия 1997 года передать их государственным предприятиям;

— для увеличения доли государства в уставном фонде банка разрешить совету и правлению провести для органов государственного и местного управления, госпредприятий дополнительную подписку на акции АКБ «Белбизнесбанк»;

— после продажи акций совету и правлению вернуться к определению долей оставшихся акций.

По некоторым данным, подобный пересчет обошелся банку не менее чем в BLR 24 млрд.

Как сообщил «БДГ» заместитель начальника управления ценных бумаг банка Алексей Атапков, в результате передачи акций доля государства в уставном фонде «Белбизнесбанка» возросла с 12 до 47%.

«БЕЛВНЕШЭКОНОМБАНК» ГОТОВИТСЯ К СОЗДАНИЮ ЭКСПОРТНОГО БАНКА

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Как уже сообщала «БДГ», правительство Беларуси намерено создать специализированный банк для осуществления экспортно-импортных операций на базе «Белвнешэкономбанка».

Руководство «Белвнешэкономбанка» уже направило в Совет Министров свои предложения по этому вопросу. В составе банка планируется создать соответствующее специализированное подразделение, которое взяло бы на себя выполнение функций экспортно-импортного банка. В дальнейшем на его базе предлагается образовать самостоятельный экспортно-импортный банк страны.

По всей видимости, правительство приняло предложения «Белвнешэкономбанка». По сведениям «БДГ», в структуре последнего уже создан новый департамент. Именно он и должен стать основой Белорусского экспортного банка, призванного оказывать поддержку отечественным экспортерам. Пока же эти функции возложены на «Белвнешэкономбанк».

В банке не только ведется работа по сбору информации о нынешнем состоянии белорусского экспорта и отечественных экспортеров. «Белвнешэкономбанк» активно наращивает свой уставный капитал, который вполне может быть поделен между двумя банками.

Национальный банк Беларуси зарегистрировал новый размер уставного фонда «Белвнешэкономбанка» по результатам проведения им дополнительной эмиссии акций. Интересно, что после осуществления дополнительной подписки на акции уставный капитал банка возрос с BLR 93 млрд. до 401,6 млрд., хотя первоначально планировалось увеличить его лишь в два раза. Номинальная стоимость акции составляла BLR 500. По большому счету, акции банка, как и планировалось, были размещены среди непосредственных акционеров банка. Хотя определенные меры для привлечения иностранных участников предприняты были. В частности, велись переговоры об участии в его капитале некоторых западных банков.

Сегодня основными акционерами «Белвнешэкономбанка» являются Министерство по управлению государственным имуществом и приватизации, Национальный банк, Мозырский нефтеперерабатывающий завод, Белорусский металлургический завод, АО «Атлант», СП «Лада ОМС», ЗАО «Белагроинторг».

СТАТУС ЦЕНТРОБАНКА ОСТАЛСЯ НЕИЗМЕННЫМ

РИА «РосБизнесКонсалтинг»

Трехсторонняя комиссия по обсуждению проекта федерального бюджета РФ на 1998 г. приняла решение не изменять статус Центробанка РФ и не увеличивать сумму его прибыли, перечисляемую в бюджет.

«*Принято решение, которое и правительство, и Центральный банк оценивают как очень важное... Статус ЦБ остается неизменным, члены комиссии отказались от внесений изменений в закон о ЦБ. Правительство поддержало нас в том, что вопрос повышения доходов бюджета не должен решаться за счет печатного станка, за счет того, что ЦБ как эмиссионный центр должен под любым предлогом перечислять больше денег в бюджет*», — сказал журналистам после заседания комиссии первый заместитель председателя ЦБР Сергей Алексашенко.

Некоторые представители Думы предлагали увеличить в доходной части проекта бюджета отчисления от прибыли ЦБР с RUR2 млрд. до 4 млрд. (в новых ценах). Решение отклонить эти предложения поддержал ряд членов Совета Федерации, все представители правительства, хотя участники комиссии от Думы были против, отметил Алексашенко. По условиям работы трехсторонней комиссии предложение считается не принятым, если хотя бы одна из трех сторон за него не проголосовала.

«*Это решение особенно важно сейчас, потому что в течение ближайшего месяца в Москву приедут представители рейтинговых агентств, которые должны определить новый рейтинг России. Любые изменения в статусе ЦБ могли бы привести к снижению рейтинга. Это негативно сказалось бы и на федерации, и на субъектах, и на предприятиях*»,— сказал Алексашенко. Он заявил также, что изменение статуса ЦБР могло бы повлиять на решение миссии МВФ по выделению очередной транши кредита и на решение Всемирного банка о выделении в декабре транши в размере $800 млн.

ОБЗОР

КРИЗИС НА МЕЖБАНКОВСКОМ РЫНКЕ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

В течение прошедшей недели на межбанковском рынке кредитных ресурсов сложилась кризисная ситуация. Нехватка ресурсов в банковской системе фактически парализовала рынок.

В начале недели обстановка на рынке межбанковского кредита и на вторичном рынке гособлигаций вопреки ожиданиям оставалась спокойной. Весь понедельник нехватки ресурсов не наблюдалось, и банки работали в нормальном режиме. Во вторник, 21 октября, Национальный банк проводил закрытый аукцион по размещению 70-го выпуска ГКО. Однако ожидать высокого уровня спроса на гособлигации на первичном рынке было нельзя. Основной причиной отсутствия спроса стало начало периода выплаты налоговых платежей. В связи с этим все банки временно приостанавливали активные операции. Итоги аукциона подтвердили это предположение. Так, НБ фактически разместил только BLR 82 млрд. при объеме эмиссии в BLR 550 млрд. 22-23 октября Национальный банк проводил доразмещение, однако это ему вряд ли удалось.

Во вторник, 21 октября, резко возрос спрос на свободные кредитные ресурсы. Ставка, колебавшаяся на рынке МБК в районе 30-40%, а на вторичном рынке — в пределах 25-30%, начала медленно ползти вверх. Однако это продолжалось недолго. К концу дня рынок «умер», обеспечив прохождение налогов в бюджет. Ресурсные базы банков упали, предложение резко снизилось. Ставки на коммерческом рейсе подскочили до 40% и выше. Дальнейшего их роста не наблюдалось, так как имеющиеся на рынке средства перераспределились. Но всем их не хватило. В результате уже во вторник некоторые банки «не закрылись», т.е. допустили дебетовое сальдо по корреспондентскому счету на конец операционного дня.

Середина недели характеризовалась полным отсутствием предложения. Ставки достигли максимальных значений. Однако реальных продавцов на рынке не было. Кроме этого, нехватка средств подорвала ликвидность нескольких банков, в результате чего они не смогли выполнить обязательства перед другими банками. Ставки на вторичном рынке государственных облигаций достигли немыслимых высот. Банки, которые не могли выполнить обязательства по ранее заключенным сделкам, были готовы пролонгировать сделки под 100 и больше процентов.

Рынок межбанковского кредита фактически не функционировал. Выставляемые котировки колебались на уровне 60-70% годовых. В среду вечером на коммерческом рейсе ресурсов на рынке не было. Целый ряд банков допустил дебетовое сальдо по корсчету. Кроме этого, многие из них не могли даже обеспечить прохождение платежей, в том числе и бюджетных, что грозило применением жестких финансовых санкций.

В четверг крупные банки обратились в Нацбанк с просьбой о рефинансировании путем проведения сделок СВОП и операций РЕПО. Центральный банк еще раньше сообщал о проведении аукциона ломбардного кредита, который представляет собой одну из форм краткосрочного рефинансирования коммерческих банков. Однако банки не очень активно принимали участие в данных аукционах, что связано с более сложной процедурой оформления операций. Нацбанк, оценив ситуацию на рынке, удовлетворил запросы банков. Ресурсы в банковской системе появились только вечером, и ставка на коммерческом рейсе упала до 10-20% годовых. А в течение дня (несколькими часами раньше) один из монополистов рынка продавал ресурсы по операциям РЕПО под 200% годовых. Таких процентных ставок на вторичном рынке ГКО и рынке МБК не было уже несколько лет.

По словам дилеров ведущих банков, подобного обвала рынка не наблюдалось очень давно. Теперь остается делать вывод об уровне кредитно-экономического регулирования банковского сектора и цене принудительного выделения кредитных ресурсов.

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

В ГОМЕЛЕ СОБИРАЮТСЯ ПРОИЗВОДИТЬ «ЭКСТРА-МЫЛО»

Ирина МАКОВЕЦКАЯ

На Гомельском жирокомбинате открыт новый цех по производству туалетного мыла типа «экстра», по своим характеристикам соответствующего лучшим западноевропейским образцам.

Мощность цеха составляет 15 тыс.тонн товарной продукции в год, что способно удовлетворить потребности всей Беларуси. Строительство цеха, начатое 8 лет назад, двигалось сравнительно медленными темпами до тех пор, пока в январе 1993 года не поменялось руководство предприятия. За последующие год и десять месяцев было достроено здание цеха и смонтирована производственная линия. Кроме собственных средств, предприятие использовало государственный кредит в BLR 57 млрд., погашать который комбинат начнет только с 2001 года. Сама линия стоимостью около DEM 10 млн. была получена жирокомбинатом 4 года назад по гермесовскому кредиту.

Некоторое время линия будет работать на половину своей мощности, поскольку для вывода ее на проектный режим необходимо реконструировать старое производство, обеспечивающее подготовку исходных компонентов.

Основными ингредиентами гомельского мыла, получившего название «Мой стиль», стало кокосовое масло, которое будет поставляться из Индонезии, и говяжий жир.

Проблема конвертации валюты теоретически решена распоряжением первого вице-премьера Петра Прокоповича: Министерству экономики поручено внести растительные масла для масло-жировой и мыловаренной промышленности в индикативный перечень, благодаря чему Гомельский жирокомбинат, как и все предприятия данной отрасли, получит возможность покупать валюту на банковской валютной бирже вне очереди. Однако, как показывает практика, фактически Межбанковская валютная биржа в состоянии обеспечить валютой ежемесячно лишь два-три наименования из всего перечня (а их сегодня 21).

Не исключено также, что у комбината могут возникнуть проблемы с приобретением говяжьего жира по причине сокращения поголовья крупного рогатого скота и неурегулированности экспорта этого продукта в ближнее зарубежье.

Что касается сбыта, то руководство предприятия уверено в его стабильности, поскольку уже сейчас поступает множество заказов на готовую продукцию.

АЗИАТСКИЙ МАРШРУТ ДЛЯ БЕЛОРУССКИХ ЗАВОДОВ

Ирина МАКОВЕЦКАЯ

23 октября Гомель посетила официальная делегация Монголии, в состав которой входили представители министерства промышленности и сельского хозяйства, министерства финансов а также ряда компаний и предприятий. Монгольская сторона проявила заинтересованность в сотрудничестве с такими гомельскими предприятиями, как завод пусковых двигателей, акционерное общество «Гомельстекло», производственное объединение «Гомсельмаш» и производственное объединение «Кристалл», с каждым из которых были достигнуты определенные договоренности.

В частности, на акционерном обществе «Гомельстекло» монгольские бизнесмены интересовались полированным стеклом, крупнейший в мире цех по производству которого был здесь открыт год назад. Они обсудили возможности покупки этого продукта, который при своем соответствии мировым стандартам качества стоит на 20% дешевле.

На производственном объединении «Гомсельмаш» гостей заинтересовали свекло- и зерноуборочные комбайны. Причем была выражена готовность приобрести новый зерноуборочный комбайн «Полесье-Ротор» как только тот поступит в серийное производство.

По итогам переговоров с руководством производственного объединения «Кристалл», был подписан протокол о намерениях между этим объединением и монгольским монетно-ювелирным заводом. Этот документ предусматривает дальнейшее обсуждение возможных поставок золота из Монголии на гомельское предприятие, встречных поставок продукции для изучения потребностей рынка, а также обмен специалистами и научно-технической информацией на взаимовыгодных условиях.

АВТОМОБИЛЬНЫЙ ТРАНСПОРТ

НАМ ЛЮБЫЕ ДОРОГИ ДОРОГИ

Вадим СЕХОВИЧ

В преддверии профессионального праздника работников автомобильного транспорта в Национальном пресс-центре состоялась встреча представителей СМИ с министром транспорта и коммуникаций Александром Лукашовым. В своем выступлении основное внимание он уделил проблемам международных перевозок, состоянию пассажирского транспорта, а также вопросам, касающимся проведения в Минске международной конференции, посвященной проблемам развития транспорта.

Анализируя итоги работы транспортного комплекса Беларуси за 9 месяцев текущего года, министр отметил, что предприятиями Минтранспорта и коммуникаций выполнены целевые социально-экономические показатели. Наибольших успехов, как и ожидалось, достигли международные перевозчики.

ПО ДОРОГАМ ЕВРОПЫ БРОДИТ ПРИЗРАК «ЕВРО-III»

Во времена СССР автомобильный транспорт республики в основном ориентировался на внутренний рынок. Поэтому падение производства, особенно в строительном комплексе и в дорожном строительстве, не могло не отразиться на деятельности транспортных организаций. Это стало одной из причин, заставивших министерство заняться переориентацией фактически бездействовавшей части парка на внешние рынки.

По словам Александра Лукашова, *сегодня в Беларуси полностью сформирована структура международных перевозчиков*. За время, прошедшее после распада СССР, Беларусь заключила в этой области 28 межправительственных соглашений со странами СНГ и Европы. Одновременно росло количество участников рынка: в последние 3 года оно увеличилось в 18 раз. Сегодня в Беларуси насчитывается более 1300 международных перевозчиков всех форм собственности. Согласно последним оценкам международных организаций белорусские предприятия по объемам перевозок занимают 5-е место в Европе и, как считает г-н Лукашов, *«прочно закрепились на западном рынке транспортных услуг»*.

В 1996 г. Беларуси удалось вступить в довольно влиятельную организацию — Европейскую конференцию министров транспорта (ЕКМТ). Именно она делает погоду на европейском рынке международных перевозок (кстати, российский министр транспорта был принят в нее только в апреле 1997 года). Что же дает нашей стране членство в этой организации? *«Мы сегодня имеем возможность влиять на формирование транспортной политики в Европе»*,— уверяет Александр Лукашов. Насколько его слова соответствуют действительности, должна продемонстрировать очередная встреча министров транспорта европейских стран, которая состоится в начале ноября в Вене. Именно на ней министры стран ЕС планируют предъявить к подвижному составу требования «евро-III». Эта мера, обусловленная желанием поддержать «своих» перевозчиков, а также западноевропейские автомобилестроительные концерны, вызывает определенные опасения у некоторых членов ЕКМТ. Во всяком случае, представители стран СНГ и, возможно, некоторых государств бывшего социалистического лагеря намечают выступить против этой инициативы ЕС единым фронтом. *«Наша цель — не блокировать, а растянуть сроки введения «евро-III», чтобы дать нашим перевозчикам время переоснаститься»*,— пояснил министр транспорта и коммуникаций Беларуси.

Сегодня парк белорусских международных перевозчиков составляет около 5 тыс. автомобилей. Однако только 1 тыс. из них обладает характеристиками, позволяющими беспрепятственно передвигаться по трассам европейских государств и более-менее успешно конкурировать на этом рынке. В основном это те предприятия, парк которых состоит из автомобилей производства Mercedes-Benz, Renault, Scania и прочих западноевропейских автомобилестроительных компаний. Что же касается использования в международных перевозках автомобилей Минского автомобильного завода, то, по словам г-на Лукашова, *сами «МАЗы» еще только проходят сертификацию по стандартам «евро-I» и «евро-II» в отличие от двигателей, которые на них устанавливаются (Detroit Diesel, MAN и так далее). И качество этого автомобиля не позволяет нам сегодня развивать международные перевозки на отечественных автомобилях.*

При продвижении услуг белорусских международных перевозчиков на европейском рынке транспортных услуг большое значение имеют квоты, размер которых определяется ЕКМТ. На этот год Беларусь имеет 140 годовых разрешений на бесплатный транзит грузов по территории 38 европейских государств. Это больше квот, установленных для Украины и стран Балтии. Россия, вступившая в ЕКМТ только в нынешнем году, не имеет пока и этого.

По мнению Александра Лукашова, именно благодаря квотам отечественным перевозчикам удалось увеличить объемы перевозок в 1997 г. на 30%. Так, если в прошлом году предприятия Минтранспорта и коммуникаций выполнили работ по международным перевозкам на сумму $270 млн., то в этом предполагается получить $300-310 млн.

Около трети этой суммы поступает в виде налогов в государственный бюджет. Кроме того, министерство по поручению СМ занимается сбором за проезд по территории страны. Из года в год объемы этих поступлений увеличиваются: в 1994 году за транзит через Беларусь казна получила $17,5 млн, в 1995 г. — $26 млн, в 1996 г. — $40,5 млн.

ЛЬГОТЫ ОБХОДЯТСЯ ДОРОГО

За первые 9 месяцев 1997 года убытки Минтранспорта Беларуси по пригородным и городским пассажирским перевозкам составили BLR 50 млрд. Согласно действующей схеме они должны покрываться из местных бюджетов, но министр посетовал, что *«тех дотаций, которые выделяются на пассажирские перевозки, явно недостаточно»*. Фактически пассажирский транспорт содержится за счет грузовых перевозок в страны СНГ или дальнего зарубежья. Наиболее очевидно это прослеживается на примере тех предприятий, которые имеют смешанные парки.

Как известно, убыточность пассажирских перевозок объясняется социально ориентированным тарифом (при стоимости проезда в пригородном и городском сообщении BLR2 тыс. эксплуатационные затраты покрываются лишь на 70%, а в Минске вообще на 50%). Но в не меньшей степени на финансовое положение предприятий, занимающихся перевозками пассажиров, влияют льготы для пассажиров. По оценкам экспертов, около 50% населения Беларуси пользуется теми или иными видами льгот.

Для того чтобы облегчить нагрузку на пассажирский транспорт, сегодня в Минтрансе подготовлены предложения по систематизации льгот и их оплаты. В частности, предлагается те средства, которые сегодня направляются на транспортные предприятия для покрытия убытков от содержания пассажирских линий, отдать ведомствам и организациям, пользующимся льготами (МО, МВД, Министерство социальной защиты и т.д).

Но даже в случае покрытия всех эксплуатационных расходов и выхода на нулевую рентабельность у предприятий не остается средств для обновления подвижного состава. Если в 1994 году в Беларуси пассажирские перевозки осуществлялись 12 тыс. автобусов, то в 1997 году их парк насчитывает 8 тыс. Тем не менее Александр Лукашов считает, что *«Беларусь сохранила всю маршрутную сеть»*.

С целью поддерживать парк в надлежащем состоянии министерством были, например, реконструированы предприятия по ремонту «Икарусов» в Борисове и Гомеле. За это время некоторая часть необходимых для обновление парка средств — в пределах BLR 50-70 млрд — поступала из бюджета. Однако эти деньги позволяют ежегодно закупать только 30-40 автобусов вместо 600-700. Надежды министра на улучшение ситуации связаны с реализацией республиканской программы «Автобус», согласно которой предполагается обновить парк в течение 2-3 лет.

С марта этого года министерством производятся закупки новой техники за счет транспортного сбора. Эти средства поступают в облисполкомы, который определяют количество автобусов, необходимых региону для пригородных и городских перевозок. За последнее время на эти средства были приобретены 70 новых и 90 б/у автобусов, около 200 отремонтировано.

НА ПЕРЕКРЕСТКЕ ВСЕХ ДОРОГ

Проблемы вхождения Беларуси в единую евро-азиатскую транспортную сеть будут обсуждены в Минске на международной конференции по развитию транспортных коридоров N2 (Париж — Москва) и N9 (Хельсинки — Черное море), которая откроется 29 октября. На данный момент свое участие в мероприятии подтвердили представители 12 заинтересованных стран. Относительно развития транспортных коридоров Александр Лукашов сказал: *«Если анализировать работу по его развитию в Беларуси и в соседних странах, то на сегодняшний день больше всего сделано у нас»*. Так, в этом году завершается модернизация дороги Брест—граница России, которая проводилась на средства ЕБРР (ECU 45 млн.) и дорожного фонда. Обновляется дорожное полотно и покрытие (над этим работают итальянские и белорусские фирмы). Что касается развития придорожной инфраструктуры (АЗС, кемпингов и т.п.), то одним из вопросов конференции будет поиск источников инвестиций под этот проект.

Еще один проблемный объект для Беларуси, требующий привлечения иностранных инвесторов, — пограничные переходы. Если на границе нашей страны с Польшей их всего 4, то на границе Польши с Германией — около 30. Но, как заметил г-н Лукашов, *«мы не надеемся только на инвестиции»*. В этом году было принято решение о перепрофилировании ряда белорусских предприятий под приграничные терминалы. Сейчас такая работа ведется на грузовом автопредприятии N1 (Брест). Здесь будет производиться таможенный досмотр, что позволит разгрузить пункт пропуска «Козловичи». Терминал строится на средства министерства, а также за счет кредита ЕБРР.

НОВОСТИ

ПРОЕКТ ВЕКА ПРИОСТАНОВЛЕН

Отдел информации «БДГ»

Как сообщило РИА «Новости», строительство белорусского участка газопровода Ямал — Западная Европа возобновится не раньше июля следующего года.

Напомним, что основной причиной приостановки строительства газопровода на белорусском участке явилось решение РАО «Газпром» о приоритете прокладки польского участка газопровода протяженностью 762 км. По некоторым другим источникам, прокладка труб на белорусском участке, начатая в октябре 1996 года, была приостановлена из-за прекращения их поставок из Германии.

На сегодняшний день ситуация на белорусском участке такова: от Несвижа до границы с Польшей (209 км) трубы изолированы и уложены в землю, имеются, правда, технологические разрывы.

Что касается участка газопровода протяженностью 184 км от границы России до реки Березина (г.Борисов), то уложено в землю всего 18 км труб. Причем ожидается, что в 1997 году Германия поставит в Беларусь не более 70 км труб, что недостаточно для выполнения графика прокладки газопровода в 1997 году. Однако подрядные организации «Краснодаргазстрой», «Закнефтегазстрой», «Мосгазопроводстрой», «Сварочно-монтажный трест» продолжают подготовку трассы. Полным ходом идет вырубка и выкорчевка леса, а также строятся переходы через реки.

«ГОРЯЧАЯ» ДОЛЖНОСТЬ

БелаПАН

Совет Министров Республики Беларусь назначил нового вице-президента государственного концерна «Белнефтехим» — Сергея Мишина.

Сергей Михайлович Мишин родился в 1952 году. По специальности — инженер-химик-технолог. До назначения вице-президентом концерна работал заместителем генерального директора АО «Мозырский НПЗ».

В концерне «Белнефтехим» Мишин будет курировать нефтедобывающий и нефтеперерабатывающий комплекс.

А ВОТ ОБЛОЖЕЧКА НЕ ТА...

Отдел информации «БДГ»

Беларусь принимала участие в 49-й международной книжной ярмарке, которая на днях завершилась во Франкфурте (Германия).

Как сообщили участники ярмарки на прошедшей в Минске пресс-конференции, республика была представлена единой национальной экспозицией, сформированной ведущими белорусскими книгоиздательствами различных форм собственности при участии Государственного комитета по печати и Белорусской ассоциации книгоиздателей, полиграфистов и книгораспространителей. По словам заместителя председателя Госкомитета по печати, президента упомянутой ассоциации Станислава Ничипоровича, белорусские книгоиздатели представили более трехсот наименований книг. В целом, по оценкам специалистов, белорусская экспозиция соответствовала уровню ведущих издательств из Москвы и Петербурга, хотя и несколько отставала от западноевропейских по применению новых переплетных материалов.

Помимо участия в ярмарке, белорусская делегация приняла участие в совещании представителей книгоиздательских организаций стран Восточной Европы. С немецкой стороной достигнута договоренность о совместном проведении в Минске, в декабре нынешнего года, учебно-методического семинара для представителей книгоиздательских организаций республики. Кроме того, ассоциации книгоиздателей Беларуси, России, Украины, Польши и Болгарии договорились о совместном проведении в будущем году в Москве конкурса на лучшую книгу, опубликованную на любом из славянских языков.

КОНДИТЕРСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

СЛАДКАЯ ПЕРСПЕКТИВА ДЛЯ ВЕДОМСТВА ИВАНА ТИТЕНКОВА

Отдел информации «БДГ»

23 октября в Доме прессы состоялась презентация кондитерского холдинга ОАО «Бабаевское», который намерен вплотную заняться освоением белорусского рынка. Было объявлено, что для этого 14 июля 1997 г. в Беларуси зарегистрировано ЗАО «Торговый дом «Белбабаевское», учредителями которого стали кондитерская фабрика «Бабаево» (30%), главное управление материально-технического снабжения УД президента РБ (30%), дилер фабрики «Бабаево» фирма «Баконди» (20%), а также фирма «Белинтехно» (20%), занимавшаяся в Беларуси продвижением бабаевской продукции до создания торгового дома.

СПРАВКА «БДГ».

Кондитерский холдинг ОАО «Бабаевское» объединяет пять крупных российских производителей, в т.ч. Бабаевскую кондфабрику, «Рот-фронт», объединение «Южуралкондитер» (Челябинск), Новосибирскую шоколадную фабрику. Планируется, что в 1997 г. балансовая прибыль в целом по холдингу составит более RUR 400 млрд. Холдинг создан на основе Бабаевской фабрики (до национализации — «Товарищество А.И. Абрикосова и сыновей»), основанной в 1804 г. русским купцом Абрикосовым. Качество выпускаемой продукции, оригинальность рецептур и упаковки были неоднократно отмечены наградами на всероссийских выставках, а в 1899 г. товариществу присвоили статус «Поставщик Двора Его Императорского Величества».

Финансовый союз ОАО «Бабаевское» с «Инкомбанком» позволяет строить далеко идущие планы. Как было заявлено на пресс-конференции, цель ТД «Белбабаевское» — создать сеть фирменной торговли кондитерского холдинга и гарантировать качество этой продукции (торговый дом будет держателем национального сертификата). Планируется охватить не только столичные, но и областные, районные магазины, т.е. дойти до покупателей всей Беларуси. Будут открыты фирменные секции, торговые точки. Естественно, такой размах предполагает серьезную поддержку. А кто обеспечит надежность белорусской стороны наравне с «Инкомбанком» и в случае успеха отхватит лакомый кусочек? *«Вы прекрасно понимаете, что на пустом месте ничего построить нельзя. Необходим надежный стабильный партнер. Управление делами президента (я думаю, для вас это не секрет) — структура, которая стабильна, которая в данном случае не растеряла, а только приобрела уверенность»*, — заявил один из представителей «Бабаевского». Он признал, что в этой ситуации логично было бы привлечь такие структуры торговли, как Белбакалея, Белкоопсоюз: *«Мы начали эту работу и будем с ними работать, но на сегодняшний день, к сожалению, их дела не настолько хороши, чтобы мы могли в этот момент*



взять их себе в партнеры».

Директор ЗАО «Торговый дом «Белбабаевское» Сергей Скребец так объяснил вхождение в состав учредителей Управления делами президента РБ: *«Кроме того, что это управление имеет свою сбытовую сеть в республике, нам нужен был партнер (для фабрики, во всяком случае), который бы гарантировал каким-то образом возвращение платежей. Раздать продукцию — это еще не значит ее продать».*

Действительно, начинать работу на рынке без профессионалов невозможно. Тем более, что союз с УД президента не только дает финансовые гарантии, но и облегчает переговоры с чиновниками. Представителям этого ведомства вряд ли будет в чем-то отказано. Свидетельство тому — переговоры, состоявшиеся 23 октября. По словам члена наблюдательного совета АБ «Инкомбанк» гендиректора АО «Бабаевское» Сергея Носенко, на встрече с заместителем председателя Мингорисполкома г-ном Пацкевичем обсуждался вопрос о развитии торговой сети холдинга в городе: *«Мы встретили полное понимание и поддержку. Нам будет предложено строительство (как бы выделены точки) и размещение фирменных павильонов. Будут предложены на выкуп или в аренду торговые площади, где мы хотим сделать фирменные торговые магазины, а также, может быть, детские кафе совместно с магазинами. Так, чтобы это были красиво оформленные торговые точки и там можно было купить свежий продукт всех фабрик»*. Разговор в Мингорисполкоме не увенчался подписанием каких-либо документов. Стороны договорились, что зампред проведет рабочее совещание с представителями торгового дома и торговли, на котором будут намечены и утверждены конкретные планы, а затем подписан протокол о намерениях.

В Министерстве торговли бабаевцы *«также получили полную поддержку в продвижении этого товара на рынок Беларуси»*. По словам россиян, в Минторге высказались за здоровую конкуренцию между фабрикой «Коммунарка» и АО «Бабаевское» и подчеркнули, что министерство будет искать возможности для сотрудничества с областными управлениями торговли, другими структурами, которые позволят продвигать бабаевскую продукцию на рынок Беларуси.

Поскольку на пресс-конференции не было представителей Минторга, вопрос о том, насколько корректна такая позиция министерства по отношению к отечественному производителю, не обсуждался. А вот бабаевцев понять легко. Сегодня темпы роста объемов производства у них составляют 104-105%. В 1996 г. холдинг выпустил 165 тыс. тонн кондитерских изделий. В 1997 г. уровень производства планируется довести до 180 тыс. т. В России холдинг как производитель занимает около 30% рынка кондитерских изделий. Экспорт продукции составляет 6-7% производства. Поставки за рубеж направляются в основном в Венгрию, Израиль, Иран, Монголию. Жесткая конкуренция ощущается не только за границей, но и в России. Иностранные кондитерские компании, имеющие и опыт, и капитал активно осваивают и российский, и белорусский рынки.

Какую долю сможет занять «Бабаевское» на нашем рынке, сказать сегодня сложно. Но следует признать, что память о московских конфетах и шоколаде (например, о шоколадках «Вдохновение») жива еще с доперестроечных времен. Другой вопрос, будет ли бабаевская продукция конкурентоспособна по цене,— ведь в Беларуси много дешевого импортного шоколада. Да и отечественный вполне доступен. Кроме того, проблемы конвертации... Но россиян это не останавливает. Вполне возможно, что «Бабаевское» будет принимать в зачет какую-то белорусскую продукцию,— например, сухое молоко, сливки. Поможет и сотрудничество с конкурентом — кондитерской фабрикой «Коммунарка», на которой россияне тоже успели побывать. С ней планируется разработать схемы бартерных операций.

Шел разговор и об инвестировании «Коммунарки». *«Мы готовы войти в акционеры или создать совместное предприятие с фабрикой по завершении строительства, предоставить инвестиции в виде оборудования. Этот вопрос на повестке дня стоит и в администрации одобряется и поддерживается*, — сообщил г-н Носенко. — *О присоединении «Коммунарки» речь пока не шла. Мы договорились, что можем рассмотреть вопрос о сотрудничестве, взаимных поставках сырья, готовой продукции и развитии незавершенного строительства нового корпуса».*

Сегодня под взаимным проникновением капитала на добровольной основе подразумевается такой обмен: «Коммунарка» дает АО «Бабаевское» 10-15% своих акций и получает 3-6% бабаевских. По словам г-на Носенко, холдинг может проинвестировать «Коммунарку» на любую сумму — $10-20 млн. — при условии, что эти вложения будут освоены. Он уточнил: *«Это не простой вопрос. Мы проводим серьезные маркетинговые исследования по российскому рынку. Совместно можем проводить с «Коммунаркой» по белорусскому рынку. Надо определить, что же требуется закупить, а потом уже приобретать»*. Кстати, россияне обещают, что в созданных фирменных магазинах, отделах и павильонах АО «Бабаевское» будет присутствовать и продукция белорусских фабрик.

По словам бабаевцев, у них нет стратегических планов превратить партнера в падчерицу. Но если коллектив АО «Коммунарка» захочет войти в ОАО «Бабаевское», возражений со стороны россиян не будет. Журналистов успокоили, что каждое предприятие в холдинге имеет свой юридический статус, торговую марку и прочее. Вот только попадают они туда порой со скандалом, подробности которых на пресс-конференциях не освещаются. Например, у ЗАО «Бабаевская» были проблемы с шоколадной фабрикой «Новосибирская». Конфликт улажен, сторонам удалось договориться, и холдингу уже принадлежит контрольный пакет акций фабрики.

ПОДРОБНОСТИ

McDONALD'S ВЫДВИГАЕТ УСЛОВИЯ

Виктор МАРТИНОВИЧ

В начале октября в Минске открылась еще одна закусочная McDonald's. Несмотря на многочисленные скандалы, сопровождающие деятельность иностранного предприятия в Беларуси, McDonald's продолжает активно развивать здесь свой бизнес. Однако расширять сотрудничество с белорусскими производителями сельхозпродукции корпорация намерена только при условии выполнения своих требований, предъявляемых к государству.

Напомним хронологию отношений McDonald's с белорусскими властями. Весной текущего года Комитет государственного контроля провел проверку нескольких предприятий общественного питания, в числе которых оказались и закусочные McDonald's. Заключение, подготовленное по ее результатам, было представлено ряду министерств и ведомств, в частности, Министерству торговли. После получения этих материалов Минторг провел специальную коллегию. По итогам совещания иностранному инвестору была дана достаточно жесткая оценка: «... *в ресторанах «МакДональдс» ИП «Рестораны МакДональдс» установлены необоснованно высокие цены. Они работают исключительно на завезенном из-за пределов республики сырье, в основном на полуфабрикатах высокой степени готовности, что повышает уровень цен. Со дня открытия ресторанов цены выросли на 85-120%*».

Начало громкому скандалу было положено. Дело в том, что, по словам координатора по связям с общественностью ИП «Рестораны МакДональдс» Ольги Троян, никакой проверки Комитета государственного контроля в компании не было, а потому упоминание ее в заключении КГК просто не поддается никакому объяснению. Однако Министерство торговли не замедлило представить письмо заместителя председателя КГК г-на Сумара (от 4 апреля 1997 года N11/1-1135), в котором излагались данные о деятельности ИП «Рестораны МакДональдс».

В ответ на это иностранное предприятие напомнило белорусской исполнительной власти, что в соответствии со ст. 16 закона об инвестициях ценообразование является внутренним делом иностранных инвесторов и потому заявление о «*необоснованно высоких ценах*», якобы установленных ИП в Беларуси, неуместно. Сотрудники «МакДональдс» начали готовиться к отстаиванию своих интересов в суде. Однако Министерство торговли это не остановило. При его участии была сформирована межведомственная комиссия по оценке уровня обслуживания в закусочных ИП. В соответствии с ее решением закусочные «МакДональдс» были лишены высшей категории на основании того, что в них отсутствовали официанты и ресторанная посуда (!). Еще одна любопытная деталь: присвоения новой, низшей категории за этим не последовало. То есть закусочные вплоть до начала октября не имели вообще никакой категории.

Такое «внимание» Минторга к белорусскому представительству McDonald's объясняется не только деятельностью КГК, но и собственными интересами министерства. Дело в том, что к весне текущего года полностью оформилась идея создания национальной системы быстрого питания fast-food, получившей рабочее название «Белорусское бистро». Согласно планам управления общественного питания Министерства торговли система эта должна была основываться на национальной рецептуре приготовления блюд и использовать только белорусское сырье. Ясно, что Минторг — официальный куратор проекта — был бы не прочь помешать деятельности прямого конкурента еще не созданной национальной системы быстрого питания.

Напряженные отношения между белорусской исполнительной властью и представительством американской корпорации сохранялись вплоть до начала осени. Тем не менее 1 октября был сделан важный шаг к разрешению конфликта: закусочным американской корпорации предоставили, наконец, категорию, причем *персональную* — «ресторан быстрого обслуживания». Вслед за этим благодаря поддержке сотрудников Министерства предпринимательства и инвестиций, которые с самого начала активно отстаивали интересы американского инвестора, открылась закусочная «МакДональдс» на привокзальной площади Минска.

Сегодня планы руководства иностранного предприятия по развитию бизнеса в Беларуси достаточно обширны. До конца текущего года общий объем инвестиций должен достичь $13 млн. Правда, направляться они будут в развитие сети McDonald's. Что касается ожидаемого уже около года сотрудничества корпорации с белорусскими производителями сельскохозяйственной продукции, то после весенне-летних конфликтов с Минторгом и КГК руководство иностранного предприятия выдвинуло ряд требований к исполнительной власти. Только после их выполнения корпорация будет готова вести дальнейшие переговоры об использовании местного сырья для деятельности McDonald's. Наиболее жестким из требований является условие о предоставлении письменных гарантий того, что исполнительная власть в дальнейшем не будет пытаться оказывать какое-либо давление на ценовую политику инвестора.

Отсутствие гарантий невмешательства государства во внутреннюю политику компании отнюдь не единственное препятствие для организации сотрудничества McDonald's с потенциальными белорусскими поставщиками. Прежде всего в проволочках виноваты сами производители мясной продукции. Так, к примеру, ни одно из предприятий, претендующих на партнерство с McDonald's, до сих пор не ознакомило сотрудников корпорации с ценами на собственную продукцию. Кобринский завод, у которого больше всего шансов получить от McDonald's крупный заказ на производство мясных полуфабрикатов, мотивирует такой отказ сравнительно коротким сроком своей работы. Крупнейшему американскому инвестору предлагается подождать месяц-другой, пока предприятие не заработает на полную мощность и не определится с ценой на продукцию.

Не менее странно ведут себя белорусские производители молочной продукции и продукции растениеводства. Как известно, с марта корпорация изучает возможность сотрудничества с рядом белорусских колхозов. Минсельхозпрод просто не пожелал ответить на просьбу о рекомендации потенциальных партнеров. Собственными усилиями сотрудники отдела закупок ИП «Рестораны МакДональдс» нашли-таки около 10 партнеров, но тут возникла очередная проблема: ни один из белорусских совхозов не берет на себя обязательства по бесперебойной поставке продукции в заранее оговоренных объемах.

Еще одним условием, выполнения которого представители компании ожидают от государства, является решение вопроса об уставном фонде иностранного предприятия. Проблема эта характерна для всех иностранных инвесторов, заинтересованных в создании собственных производственных площадей на территории Беларуси. После выхода президентского декрета строительные конструкции не могут быть внесены в уставный фонд. Так что при ввозе на территорию Беларуси строительных конструкций для возведения своих закусочных McDonald's должен платить НДС и таможенную пошлину так же, как если бы он импортировал строительные блоки с целью их последующей продажи.

Все это отнюдь не способствует улучшению условий хозяйствования иностранного инвестора в стране. Нести же дополнительные расходы на организацию собственного перерабатывающего производства в республике американская корпорация не намерена.

Больше всего удивляет позиция органов государственного управления. Вместо того, чтобы как-то помочь инвестору в решении его проблем и стимулировать таким образом привлечение денежных средств в национальную мясную и молочную промышленность, государство активно критикует ИП «Рестораны МакДональдс» за пассивность в сотрудничестве с белорусскими производителями. Упреки в адрес корпорации слышатся на самых разных уровнях — от уже упомянутого Минторга до Совмина. Действительно, белорусские производители поставляют в эти закусочные только туалетную бумагу, стаканчики для напитков и фирменную униформу. Однако поведение властей и потенциальных партнеров корпорации и не позволяет надеяться на что-то большее. Да, строительством закусочных сегодня заправляет финский генеральный подрядчик. Но по-другому и быть не может: среди двадцати компаний, участвовавших в тендере на строительство закусочных, не нашлось белорусской фирмы, предложившей меньшую цену и лучшее качество. Так что винить государство может только себя и своих производителей, которые пока просто не готовы работать с крупными заказчиками.

РЫНОК ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННЫХ УСЛУГ

У МЕНЯ ЗАЗВОНИЛ ТЕЛЕФОН...

Вероника ЧЕРКАСОВА

На минувшей неделе в Бресте прошел семинар по проблемам использования средств телекоммуникации в социальной и деловой сферах. По замыслу устроителей, он был призван проинформировать пользователей о новых способах применения средств телекоммуникации и о тех возможностях, которые современные сети электросвязи могут предоставить своим абонентам.



Алло! Вас запомнили

ЧИТАЙТЕ КНИГУ — ИСТОЧНИК ЗНАНИЙ

Самые разнообразные фирмы и компании создают условия для того, чтобы их потенциальный клиент, не выходя из дому, мог получить максимум информации по самому широкому кругу вопросов. Не последнее место в этом деле отводится телефонным справочникам.

Первый телефонный справочник был создан на родине первого же телефона — в Америке. В Европе в этой сфере лидирует Швеция. В 1994г. Минск посетили представители крупнейшего шведского концерна Telïa, который, развивая самые разнообразные услуги в области связи, является признанным лидером в издании соответствующей справочной литературы. Характерная особенность работы Telïa — то, что, приходя на рынок других стран, она всегда создает акционерные общества, одним из партнеров которых обязательно являются местные государственные структуры связи, что гарантирует новой структуре надежность и безопасность. В мае 1994г. между шведской фирмой и Минской городской телефонной сетью были подписаны документы о создании совместного предприятия «Белфакта». Так Telïa пришла на белорусский рынок.

Основным направлением деятельности нового предприятия стало издание телефонных справочников. За прошедшие годы «Белфакта» выпустила три национальных справочника, в которых собрана информация практически обо всех реально работающих фирмах независимо от формы собственности; пять региональных справочников — по каждой области; а также два столичных. Создана собственная инфолиния. Справочники сориентированы на деловых людей и составлены по принципу biseness-to-biseness. Иными словами, по замыслу разработчиков, собранная в изданиях информация должна помочь потребителю найти поставщика, одному деловому партнеру — другого и так далее.

Если в минувшие годы в силу обстоятельств телефонные справочники «Бизнес Беларусь» выходили в середине текущего года, то справочник 1998 года, как предполагается, выйдет уже в нынешнем декабре.

Руководство «Белфакты» говорит о том, что фирма с удовольствием издала бы минский городской справочник квартирных телефонов и нет сомнения, что такое издание «обречено» на успех (тем более, что последний подобный справочник издавался 24 года назад), однако исходя из интересов безопасности граждан городские телефонные сети пока не дают разрешения на такое издание.

КТО ЗВОНИТ, ТОМУ ОТВЕТЯТ

Все печатные справочники обладают одним недостатком — размещенная в них информация очень быстро устаревает. Поскольку сегодня «Белфакта» располагает одной из самых крупных и достоверных баз данных, было принято решение о создании собственной инфолинии, которая могла бы давать оперативные справки с учетом самых последних изменений. Сегодня на ней работает 15 операторов, руководитель и десять агентов. Позвонивший может узнать название фирмы, адрес, телефон, а также информацию о том, где ему могут оказать ту или иную услугу. Причем в первую очередь клиенту будут названы фирмы, оплатившие свою рекламу. Операторы предоставляют информацию о расписании движения поездов, электричек, автобусов, самолетов, а также о курсах валют Национального банка Беларуси и Центрального банка России за последние пять лет. Особо ленивым могут рассказать о программе передач на ближайший вечер.

Практически все справочные службы располагают собственными базами, и прежде чем распространять информацию о каком-либо абоненте, они обязаны получить его разрешение. МГТС, которые являются администратором сети, в свой банк данных никого не пускают и ни одной фирме информацию об абонентах не выдают. К тому же у минских городских телефонных сетей есть собственная платная справка, которая дает дополнительную информацию по номеру телефона. Однако рентабельной ее пока не назовешь.

ТРЕТИЙ НЕ ЛИШНИЙ

В последнее время в городской телефонной сети появились цифровые станции с большим количеством новых сервисных услуг. Обычный, без специальных приспособлений телефонный аппарат легко превращается в будильник. Уходя из дома, абонент может переадресовать все входящие вызовы на телефон, по которому будет находиться. При этом позвонивший даже не поймет, что попал не по тому номеру, который набирал. Сегодня в городе работает около десятка таких станций, и количество их постоянно растет.

Республиканское государственное объединение «Белтелеком», которое охватывает не только Минск, но и всю Беларусь, предлагает абонентам новый вид услуг — наложенную цифровую сеть (НЦС). НЦС напрямую включается в международную телефонную станцию, обеспечивает автоматическую связь с абонентами всех стран мира, выход на междугородную и местную телефонную сети. Кроме таких услуг, как запрет входящей связи и перенаправление входящих вызовов, НЦС предоставляет конференц-связь трех абонентов, которые смогут одновременно обсуждать свои проблемы. Можно запрограммировать телефон так, что оставшийся дома ребенок, сняв трубку и не набирая номер, сразу же попадет, предположим, к вам на работу. Если вы сдали свою квартиру и опасаетесь, что квартиранты будут вести многочасовые переговоры с Венесуэлой, которые вам придется оплачивать из собственного кармана, вы можете, введя на АТС собственный пароль, заблокировать междугородные или международные разговоры или же вообще запрограммировать ваш телефон только на входящую связь.

Сегодня на базе НЦС создана цифровая сеть с интеграцией обслуживания (ISDN), которая полностью реализует все упомянутые телефонные услуги, а также при наличии у абонента компьютера делает для него доступной видеосвязь с более чем двадцатью странами мира, причем число этих стран растет с каждым месяцем. Эту же сеть можно использовать для голосовой телефонной связи со всем сервисом и передачей данных с максимальной скоростью 128 килобит в секунду (для сравнения: по обычной телефонной линии информация проходит со скоростью 9,6 килобит в секунду). Сегодня банки и таможенные органы нередко абонируют ISDN и на ее базе строят свои корпоративные сети передачи данных. Реализацией услуг сети ISDN занимается служба сервисного обслуживания международного центра коммутации республиканского объединения «Белтелеком» и его структурные подразделения в областных и районных центрах.

Также в последнее время очень активно развивается сеть передачи данных БелПак, на базе которой развернут узел доступа в Интернет. Количество желающих проникнуть во «всемирную паутину» так велико, что сегодня уже приходится думать, как удвоить открытый всего полгода назад мегабитный канал. Кроме того, сегодня узел БелПак на партнерской основе предоставляет услуги мировой сети передачи данных Sprint.

Кстати, сегодня Беларусь входит в трансевропейскую волоконно-оптическую линию TEL, которая охватывает большинство стран Европы, в мощную трансазиатскую волоконно-оптическую линию TAE... Правда, по известным причинам, которые, впрочем, нельзя назвать объективными, рынок коммуникационных услуг развивается под жестким государственным контролем. Вспомним хотя бы судьбу тендера на обслуживание сетей GSM...

ПОДРОБНОСТИ

СОЛИГОРСКОГО МЭРА ОСУДИЛИ НА 8 ЛЕТ

Алесь ШКЛОВСКИЙ

В Слуцке завершился судебный процесс над экс-мэром Солигорска Николаем Юрчиком и его бывшей подчиненной, заведующей отделом по управлению госсобственностью и приватизации Людмилой Шульгой.

Напомним, что Николай Юрчик был арестован 28 февраля нынешнего года по обвинению в хищениях в особо крупных размерах. В частности, ему инкриминировались хищения на общую сумму более BLR 120 млн. Позднее г-ну Юрчику было предъявлено обвинение в незаконном хранении оружия.

Санкция статьи 91-1 УК РБ, в нарушении которой обвиняется экс-мэр, предусматривает наказание в виде лишения свободы от 10 до 15 лет с конфискацией имущества.

Людмила Шульга была арестована в конце декабря минувшего года по обвинению в получении взяток на сумму более BLR 108 млн. от предпринимателей за ускорение процесса перерегистрации фирм. В этих операциях, по версии следствия, принимал участие и сам мэр Солигорска. Следствие считает, что руководитель «вертикали» по предварительному сговору с Людмилой Шульгой вынуждал руководителей коммерческих структур под видом спонсорской помощи городу перечислять деньги на счета «родственных» чиновникам фирм и местного универмага.

Суд согласился с доводами следствия и приговорил Николая Юрчика к 8 годам лишения свободы в колонии усиленного режима. Людмила Шульга осуждена на 5 лет лишения свободы.

ТЕНДЕНЦИИ

БАНКИРЫ ПОШЛИ ПО ЭТАПУ

Иван КАШКАН

Наступление правоохранительных органов на «так называемых банкиров», объявленное президентом на похоронах председателя Комитета государственного контроля по Могилевской области Евгения Миколуцкого, продолжается.

Первой жертвой стала бывший руководитель могилевского управления АСБ «Беларусбанк» Евгения Шестерикова, арестованная несколько недель назад по обвинению в злоупотреблении служебным положением при получении кредита на строительство квартиры. Как стало известно «БДГ», недавно прокуратурой Витебской области санкционирован арест бывшего директора новолукомльского филиала АСБ «Беларусбанк» Михаила Авхимовича. Г-н Авхимович также обвиняется в злоупотреблении служебным положением, но уже при выдаче кредита ООО «Сервис-Либеро».

В злоупотреблении служебным положением при выдаче кредитов обвиняется также ряд должностных лиц витебского филиала АКБ «Поиск». По мнению Витебской облпрокуратуры, сотрудники филиала, выдав валютный кредит в сумме более $220 тыс. ООО «Саабон», не приняли должных мер для его возвращения.

Следует отметить, что далекое от совершенства белорусское уголовное законодательство позволяет правоохранительным органам предъявить обвинение в злоупотреблении служебным положением должностному лицу любого банка, ставшего жертвой кредитных мошенников. Следствие может даже не утруждать себя поиском убедительных доказательств вины подозреваемого, особенно учитывая последние высказывания главы государства в адрес банкиров.

ДОСТАВОЧНАЯ КАРТА

НА ГАЗЕТУ БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА
63879 Подписной индекс

ПВ	место	литер	Стоимость подписки на квартал - 150 000 руб., на месяц - 50 000 руб.	Количество экземпляров

на 1998 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда
(почтовый индекс) (адрес)

Кому
(фамилия, инициалы)

Министерство связи и информатики Республики Беларусь

АБОНЕМЕНТ НА ГАЗЕТУ

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА
63879 Подписной индекс

Количество экземпляров

на 1998 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда
(почтовый индекс) (адрес)

Кому
(фамилия, инициалы)

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

СУДЬБА НАЕМНИКА

Антон МАКСИМОВ

Как известно, на прошлой неделе многолетняя гражданская война в Республике Конго завершилась промежуточной победой оппозиционного фронта, сумевшего захватить столицу страны и привести к власти президента Сесо Н'Гессо. Это событие не привлекло бы столь пристального внимания общественности СНГ, если бы не прошедшая по телевизионным каналам России информация об аресте в Браззавиле 16 летчиков, имевших при себе загранпаспорта бывшего СССР...

Сведения об этом инциденте разрознены и противоречивы. Известно, что восемь авиаторов якобы являются гражданами России, а трое — украинцами. Национальная принадлежность пятерых пока не установлена. Фамилии некоторых узников уже известны. Это летчики армии СССР Пастухов, Лазарев, Никитин, Лешкевич, Баскаков и Сабиров.

Пока неизвестно, каким образом и с какой целью авиаторы попали в воюющую страну. Но если подтвердится версия о том, что они принимали участие в бомбардировках Браззавиля и военных перевозках в интересах правительственных войск, судьба летчиков может быть незавидной. Пришедшим к власти правительством они будут рассматриваться не как рядовые военнопленные, а как наемники. В лучшем случае их ожидает тюремное заключение. Хотя не исключено, что они могут стать разменной монетой в политических играх нового президента Конго, которому сейчас крайне необходимо международное признание.

Есть все основания полагать, что среди нынешних пленников три авиатора ранее проходили службу в армии суверенной Беларуси: сотрудник штаба ВВС МО РБ, пожелавший остаться неназванным, узнал в телесюжете ОРТ и НТВ своих бывших сослуживцев.

Каким был путь белорусских асов в Конго — пока неясно. Не исключено, что в свое время они проходили службу в качестве военных советников в какой-либо из африканских стран. Во времена СССР более 50% вертолетчиков бывшего Белорусского военного округа по полгода и более находились со специальными миссиями в Анголе, Египте, Конго, Мозамбике, Мадагаскаре, Эфиопии и Сьерра-Леоне. Причем они не просто перевозили гуманитарные грузы, но и выполняли реальные боевые задачи.

В те времена по линии КГБ поступала информация о многочисленных предложениях, которые получали летчики от местных «коммандос». Военным, уволившимся из армии и возвратившимся в Африку, обещали контракты со сверхвыгодной оплатой и приличные условия проживания вплоть до предоставления отдельного бунгало и слуг. Поэтому вполне возможно, что белорусских авиаторов это прельстило. В то же время нельзя исключать, что вначале они перевелись в армейские структуры иного государства СНГ и лишь потом завербовались в качестве наемников.

Кстати, в 1994 году информация о том, что три экипажа белорусских вертолетов, находящихся в Сьерра-Леоне по контракту, задействуются в интересах местных вооруженных сил, предоставлялась тогдашнему министру обороны Анатолию Костенко. Во избежание политического скандала предлагалось в срочном порядке отозвать военнослужащих. Неизвестно, правда, прислушались ли тогда к мнению спецслужбы в белорусском военном ведомстве.

Проблема наемничества для Беларуси не нова. В 1993 году разразился скандал, связанный с участием наших офицеров в карабахском конфликте. В ходе разбирательства было установлено, что несколько офицеров МВИЗРУ во время очередных отпусков выезжали в Ереван, где занимались обучением армянских военнослужащих войск ПВО.

Кроме того, один из гарнизонов Витебской области посещал начальник войск связи Азербайджана, который ранее проходил там службу. Он изучал возможности закупки полевых радиостанций и занимался вербовкой специалистов. Однако деятельности его помешала военная контрразведка, сотрудники которой «посоветовали» азербайджанскому визитеру убраться подобру-поздорову.

Позже компетентным органам стал известен факт выезда трех офицеров брестской десантно-штурмовой бригады в Страсбург для ознакомления с правилами поступления на службу во французский Иностранный легион. Но нашим представителям «крылатой пехоты» требования руководства ИЛ и финансовые условия показались малопривлекательными, и они вернулись на родину, где их уже ожидал приказ министра обороны об увольнении.

НАУКА

«БЕЛВУЗНАУКА-97»

Светлана САБИЛО

20-24 октября в Белорусском государственном университете информатики и радиоэлектроники прошла 2-я республиканская научно-техническая выставка «Белвузнаука-97». 26 вузов страны представили на ней свыше 350 экспонатов, в т.ч. 100 экспонатов — Белгосуниверситет. Тенденции, проявившиеся в последние годы, заставили белорусских ученых сконцентрировать усилия на том, чтобы довести до стадии практического внедрения разработки, созданные до 1990 г.

По словам организаторов, на выставке экспонировались лучшие разработки вузовской науки, относящиеся к таким сферам, как приборостроение, информационные технологии, связь, электроника, машиностроение, энергетика, химия, легкая промышленность, сельское хозяйство, экология, медицина, строительство. Были представлены работы, активно продающиеся на зарубежных и отечественном рынках. Уровень некоторых из них не уступает мировому. К числу таких разработок относится программный диагностический комплекс для медицины; специальные печатные платы, которые, будучи встроенными в обычный персональный компьютер, трансформируют его в измерительные системы типа осциллографов (он в несколько раз дешевле зарубежных аналогов); лекарственные препараты на базе водорастворимой целлюлозы и многое другое.

ОБРАЗОВАНИЕ

TEMPUS ПРЕДЛАГАЕТ БЕЛОРУССКИМ ВУЗАМ ТОЛЬКО КОМПАКТНЫЕ ПРОЕКТЫ

Светлана САБИЛО

Трансевропейская программа сотрудничества в области высшего образования (Tempus), финансируемая ЕС, снова проводит конкурс проектов. В этой связи 18-23 октября в Минске находилась представитель программы Хелен Конефри.

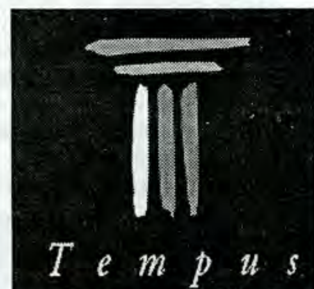
По словам г-жи Конефри, никаких сокращений относительно Беларуси программа Tempus не предусматривает. Наоборот — планируется увеличить финансирование. Но окончательное решение зависит от Еврокомиссии. Оно еще не принято. Представитель программы сообщила, что с 1993 г. бюджет, израсходованный на Беларусь, составил более ECU 5,5 млн.

Сейчас на территории Беларуси действуют 17 проектов, из них 8 так называемых полных европейских проектов длительностью 3 года, 6 предпроектов длительностью до года и 3 компактных проекта, действующих в течение полутора лет. Средняя стоимость одного полного европейского проекта составляет около ECU 500 тыс. Такие проекты включают в себя обмен профессорско-преподавательским составом и студентами, обеспечение техническим оборудованием, в т.ч. компьютерами, издание и разработку учебных материалов, а также вовлечение в работу над проектом администрации вуза.

Несмотря на то, что Tempus не предусматривает сокращение своей работы с Беларусью, сейчас нашим вузам предлагается участвовать только в компактных проектах. Естественно, что направлены они на реализацию краткосрочных задач, решение которых должно уложиться в двухгодичный срок. Максимальное финансирование компактного проекта составляет ECU 200 тыс. Компактные проекты могут разрабатываться в одной из трех областей. Первая из них — университетское управление и внешние связи. В рамках проекта такого типа белорусские вузы могут, помимо управления и внешних связей, усилить взаимодействие с так называемым окружением, например, промышленными предприятиями.

Другие области — разработка и модернизация учебных планов, а также распространение накопленного опыта. Последним могут заниматься только те вузы, которые уже работают по программе полных европейских проектов, начатых в 1994-1995 гг. Компактный проект выполняется консорциумом. Он должен включать в себя по крайней мере одно высшее белорусское учебное заведение и не менее двух вузов стран ЕС.

Последний срок подачи заявки для участия в проектах Tempus — 8 апреля 1998 г. В Минске программа представлена через информационное бюро, которое расположено в Республиканском институте высшей школы при Белгосуниверситете.



СПРАВКА «БДГ».

Программа Tempus финансируется Еврокомиссией. Генеральный директорат расположен в Брюсселе. Техническая помощь осуществляется через Европейский фонд образования. Программа направлена на поощрение взаимодействия и сотрудничества между вузами бывших республик СССР, Монголии и вузами стран ЕС. Из 60 заявок, поданных с 1993 г. белорусскими вузами, были одобрены лишь 35. Tempus охватила 16 вузов РБ, в т.ч. один негосударственный — ЕГУ.

ДЕТИ

МУТИРУЮЩАЯ НАЦИЯ

Вероника ЧЕРКАСОВА

В городской интернат для детей-инвалидов с тяжелыми нарушениями центральной нервной системы, который находится в Новинках, попадают те, кому нет места больше нигде. Здесь — тупик. Сегодня интернат рассчитан примерно на двести детей в возрасте от 6 до 18 лет. По достижении совершеннолетия они покидают эти стены и переходят в дома-интернаты для взрослых.


И вся жизнь обнесена забором

Один из них находится совсем рядом, через забор от детского, и для многих его обитателей самая долгая в жизни дорога составляет всего несколько шагов, которые разделяют два дома, а все доступное им жизненное пространство — два двора, обнесенных высоким каменным забором...

Откуда берутся такие дети? — вот вопрос, который возникает у каждого, кто так или иначе сталкивается с жителями интерната. Во времена печальной памяти антиалкогольной кампании такими детьми, показывая их едва ли не в каждой передаче, пугали будущих родителей, выдавая водку за корень всех зол. В самом интернате помнят, как когда-то сюда приводили на экскурсии «неблагополучных» старшеклассников, а воспитателей просили говорить, что эти дети — прямое следствие беспутной жизни их родителей.

Между тем любой врач знает, что если мать во время беременности перенесла вирусный грипп, краснуху или токсоплазмоз, ребенок переболеет этими болезнями, еще не успев родиться на свет. Дети с непропорционально большими головами — это результат перенесенного внутриутробного менингоэнцефалита, который приводит к олигофрении. Многие из таких заболеваний вызваны рядом наследственных причин, когда родители, будучи практически здоровыми, являются носителями мутировавших генов. Для того чтобы выявить такие гены, нужны сложные и дорогие биохимические пробы, которые не каждому по карману. В свою очередь, экономия на создании служб генетического контроля, способных предотвратить трагедии, оборачивается впоследствии тем, что общество вынуждено выкладывать деньги на строительство новых домов-интернатов, а также на воспитание и пожизненное содержание больных людей.

Влияет на наследственность и состояние окружающей среды. Считается, что болезнь Дауна появляется у детей, чьи матери работали на химических производствах или рожали после 40 лет. Однако такие же хромосомные изменения могут быть вызваны и радиацией.

Поступают в интернат разными путями: от одних матери отказываются еще в доме малютки, других родители отдают сюда лишь тогда, когда больше нет возможности держать их дома. Однажды попав в интернат, обратно в свои семьи эти дети, как правило, не возвращаются. Между тем мировой опыт свидетельствует, что многие из них при соответствующем уходе — когда есть возможность уделить им достаточно времени и средств — постепенно учатся и впоследствии ведут жизнь гораздо более полноценную, нежели пожизненное заточение в стенах дома-интерната.

В Германии и США детей с болезнью Дауна в специальные школы не определяют вообще — они учатся в общеобразовательных, но по облегченным программам. В немецких школах ребенок с ослабленными способностями находится в классе со здоровыми детьми, которые помогают ему завязывать шнурки, водят в столовую, готовят с ним уроки. Повзрослев, дети-инвалиды ведут вполне нормальную жизнь, выполняют несложную работу. Но это происходит лишь тогда, когда общество находит возможность уделять им времени и сил не меньше, а гораздо больше, чем здоровым детям.

Сегодня финансовое положение большинства белорусских семей не позволяет держать дома ребенка-инвалида, который требует огромных материальных и моральных затрат. Для этого как минимум один из родственников должен не работать, проводя с больным большую часть жизни. И никогда не сможет такой ребенок жить в квартире, где в одной комнате годами ищут общий язык два-три поколения семьи. Как это ни прискорбно, доброта и милосердие в этом случае имеют свою вполне определенную цену, и многим она сегодня не по карману. Свидетельство тому — дом-интернат N 3 и очередь из нескольких сот маленьких инвалидов, которым необходим уход в заведении подобного типа. Уже очевидно, что городу нужен как минимум еще один такой дом-интернат.

Что касается родителей больных детей, то тут все зависит от конкретных людей и их личных качеств. Одни приезжают раз в год на день рождения ребенка, другие отдают своих детей на пятидневную рабочую неделю, а в пятницу вечером забирают их домой. Есть родители, которые приезжают через день... Для них это тоже пожизненное заключение, только в отличие от своих детей они осознанно несут этот крест всю оставшуюся жизнь.

В последние годы жизнь обитателей дома-интерната изменилась в лучшую сторону: на них, наконец, обратило внимание государство, да и зачастившие сюда иностранцы всеми силами стараются им помочь. Из Германии приехали альтернативники — молодые ребята, которые вместо службы в армии взяли на себя самую тяжелую работу — уход за лежачими детьми. Здоровенные парни выносили их во двор со второго этажа, усаживали в инвалидные коляски, вывозили в лес. Несколько лет назад сюда приехали представители немецкой организации «Жизненная помощь», которые профинансировали четыре ставки воспитателей, что позволило обучать всех детей по индивидуальным программам. За два года этой работы состояние детей значительно улучшилось. В конце октября данный проект заканчивается, и есть надежда, что в дальнейшем эти ставки станет финансировать государство.

Англичане в отделении маленьких детей финансируют ставки медсестры, массажиста, педагога и дефектолога. Благотворительные организации оказывают материальную помощь, поставляют одежду, оборудование, витамины, памперсы, дезодорирующие моющие средства, которые в заведениях такого рода можно приравнять к предметам первой необходимости. Приехавшие как-то с гуманитарной помощью ирландцы обошли все классы, посмотрели, чего в них не хватает, и пообещали привезти телевизоры, видео- и аудиомагнитофоны.

Однако не менее важным, чем материальное обеспечение, для детей-инвалидов является решение проблемы трудовой реабилитации, поскольку часто даже самая простая работа позволяет им обрести смысл жизни. Да и кто из врачей не знает, что развитие малой моторики рук способно резко стимулировать умственное развитие? Несколько лет назад все было проще: дом-интернат брал заказы на изготовление коробок, склеивание конвертов, а на полученные за это небольшие деньги детей возили в театр и цирк, покупали им мороженое, чтобы видели, как их труд приносит реальную отдачу. В последние годы с работой стало гораздо тяжелее, исчезли даже эти мизерные заказы, поскольку теперь предприятия считают каждую копейку, а благотворительность, как известно, стоит денег, и немалых. Заказы исчезли, а трудовая реабилитация сводится к помощи по уборке дома-интерната.

Заключенные в замкнутое пространство с такими же, как они сами, детишки в первую очередь страдают от дефицита нежности и любви. А потому воспитатели не препятствуют появлению на территории интерната «неуставных» щенков и котят. Весной этого года сюда приехала служба, занимающаяся отстрелом бродячих собак, и на глазах у детей-инвалидов была застрелена всеобщая любимица — породистая колли Джемма.

Эта почти абсурдная жестокость заставляет задуматься не столько о нанесенном детям ударе, сколько о том, какая тонкая черта отделяет больную психику от здоровой. Тем более, что проведенное в стране в начале года обследование всех детей в возрасте до трех лет показало, что более сорока процентов маленьких белорусов имеют отклонения в нервно-психической сфере. И это при том, что некоторые патологии, вроде задержки психического развития, проявляются только в возрасте шестисеми лет, а в три года их просто нельзя обнаружить.

С папами и мамами этих малышей дело обстоит не лучше: шведские ученые-психиатры, которые как-то проводили семинар в белорусской ассоциации детей-инвалидов, на основе своих исследований прогнозируют, что к двухтысячному году половина населения Беларуси в возрасте от сорока лет будет иметь отклонения в умственной деятельности. Возможность оказаться в рядах второй половины — слабое утешение, потому что в такой ситуации здоровые становятся заложниками больных. И сколько бы ты ни воспитывал своего ребенка в духе христианских заповедей, как бы ты его ни оберегал, он абсолютно беззащитен перед маньяком, который в любой момент может избрать его своей жертвой.

Когда после всех этих цифр слышишь, как какой-нибудь глашатай народной воли обещает электорату светлое будущее, невольно задумываешься — а вдруг он как раз из той самой половины?..

СТИЛЬ

СТАРОМОДНОЕ СНОВА В МОДЕ

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

Через месяц исполняется год единственному в Минске антикварному магазину. А тем временем потертый шик древних кресел, старинных бюро и буфетов снова вошел в моду.

Классическую направленность интерьера теперь принято подчеркивать дорогой и представительной мебелью. Уже несколько лет в соседних странах антикварная мебель является предметом повышенного спроса. Добротность, дорогие материалы и оригинальная работа притягивают людей, большинство из которых не интересуется современной подделкой в стиле очередного «нео».



Буфет ручной работы в современном окружении

По сравнению с интересом к предметам старины или современным произведениям ручной работы в городах ближнего зарубежья в Минске он невелик. В то же время, к примеру, в провинциальном Белостоке целых шесть магазинов-галерей, предлагающих антиквариат. В частной «Galeria pod Arkadami», известной 8 лет, клиенты могут заказывать у художника по металлу работу «под старину». Самая «пожилая» картина, поступившая в продажу в течение последнего полугодия, — уроженка Польши конца XVIII века. Светильники «под старину» из витражного стекла заказывают в Варшаве. Директор магазина сам разыскивает и привозит мебель из регулярных поездок по югу Польши, сам же и реставрирует. Штат магазина состоит всего из трех человек: директор — художник по образованию, его жена — специалист по гобеленам, искусствовед-продавец. Отсутствие посредников позволяет поддерживать низкий уровень цен. Например, мебель (в основном XIX века) стоит совсем недорого. Цена трехсекционного шкафа с зеркалом и резной фурнитурой $800. Буфет на кухню с витыми колонками и другими резными причудами — $470. Трильяж с зеркалом оценивается в $190. Из-за заказной реставрации в других белостокских галереях все перечисленное в два раза дороже. Картины, по сюжету чаще всего пейзаж, стоят в среднем от $200 до $340. Ни живопись, ни мебель в галерее не задерживаются. За месяц «уходит» обычно 3 картины, 1 единица мебели, а современные лампы «под старину» ($140-340), торшеры из цветного витражного стекла с настоящими свинцовыми жилками разбирают в первые же дни после завоза. Есть категория покупателей «со вкусом и доходом», которых интересуют еще более редкие вещи, например, старинные зеленые и розовые бутылки из-под лимонада. Их привозят из некогда немецких Гданьска, Щецина или Вроцлава.

Чем дальше на запад, тем чаще встречаются антикварные магазины. На улицах маленьких городов Бельгии нашим туристам приходится искать обычную булочную среди витрин, в которых выставлены выложенные мозаиками ванны XIX века и красуются умывальники из меди. В той же Бельгии одна дама из белорусской диаспоры в угоду моде перенесла часть мозаичного пола из храма в свои апартаменты.

А в Минске единственный мебельный антикварный магазин располагается в здании кинотеатра «Родина», далеко не в самом престижном районе. И вовсе не из-за недостатка старинной мебели или отсутствия соответствующих помещений в центре города. Просто покупки случаются так редко, что высокая арендная плата делает невыгодным содержание большого магазина. Однако даже эти условия не мешают узкому кругу одержимых коллекционеров, которых, как оказалось, в нашей столице не более двадцати, развивать активную деятельность: друг у друга покупать, обменивать и искать новых клиентов.

Если рискнуть приобрести мебель не в магазине, то выбирать придется по фотографиям, т.к. предназначенная для продажи мебель обычно находится в квартирах. Покупку сначала оплачивают и только после этого забирают и заказывают реставрационные работы. Хороший частный мастер-реставратор за месяц восстановит один стул. Гарнитур из 4 стульев, 2 кресел и 1 дивана придется ожидать чуть больше года.

Предпочитая магазин для выбора желанного предмета, вы получаете гарантии того, что становитесь обладателем действительно настоящего антиквариата. Оригинальная мебель в Беларуси встречается редко и стоит очень дорого. XVIII век практически до нас не дошел. Мастера-мебельщикиXIX часто увлекались подделками под XVIII, что, однако, для нас все равно антиквариат и стоит не дешевле подлинников. Начало XX столетия постигла та же участь копий, реплик и дорогих подделок. До 1930-х в Германии успешно производили мебель XVIII века. До 1970-х годов это было особенно популярно в Венгрии и Румынии.

Стоимость антикварного экземпляра зависит от ценности материалов, стиля и комплектности. Чем гарнитур полнее, тем выше цена. Определяется она также степенью первозданности предмета и сохранности всех его частей: шпона, массива, бронзы, накладок или эмали. Стартовая цена гарнитура из семи предметов — не меньше $2000. По утверждению минских специалистов, антикварная мебель в Беларуси в любом случае дешевле, чем современная. Производство новой мебели предполагает закупку дорогих материалов, плату мастерам и так далее. Даже на Западе старый диванчик стоит столько же, сколько современный ручной работы. В отличие от знаменитой своими аукционами Великобритании в Беларуси нереставрированная мебель вообще ничего не стоит.

> ***СПРАВКА «БДГ».***
>
> *Все, на что может рассчитывать ценитель старины на рынке мебельного антиквариата в Беларуси, ограничивается рамками XVIII—XIX века.*
>
> *XVIII век — стиль Людовика XV — совпадает с оригинальным художественным стилем рококо. Это камерный стиль аристократических французских гостиных и будуаров. Мебельщики старались над созданием удивительных вещей для частных салонов. В Англии своеобразным парафразом рококо стал стиль «чиппендейл», по имени выдающегося мастера-мебельщика Томаса Чиппендейла. Он впервые применил красное дерево для изготовления рациональной и простой мебели, которая тут же приобрела большую популярность в Европе.*
>
> *XIX век пережил два пришествия ампира, перекроившего на свой лад многие античные архитектурные формы. Англия подарила Европе эклектичный «викторианский» стиль, Германия с Австро-Венгрией — бидермайер. Для последнего характерна поэтизация вещей, комфорта и уюта домашнего интерьера немецкого бюргера. В Петербурге начало бидермайера — пушкинское время. Это рождает спрос на небольшие письменные столы, секретеры, бюро для хранения сентиментальных писем.*
>
> *Ко всему сказанному следует добавить стилистические изменения силуэтов мебели примерно каждые 20 лет.*



Респектабельный кабинет в английском стиле

В наших условиях трудно собирать антикварную мебель в одном стиле. Если вы вдруг пожелали обставить квартиру в стиле Людовика XV, то верхом удачи придется считать покупку стула или кресла. Горку или буфет отыскать почти невозможно. Полный комплект составить чрезвычайно сложно даже в таких центрах, как Москва или Питер.

Самый богатый старинной мебелью город в Беларуси — Бобруйск. Основные поставщики антиквариата — это Гродно и Брест. За ними следует Могилев.

Сегодня для среднего потребителя на Западе налажено современное производство мебели под старину. Там не скрывают правду о времени создания искусственно состаренной мебели. В Минске же, скорее всего, скажут, что этот шкаф прапрадедушка подарил прапрабабушке при их первой встрече. Бывает и такое. Как поведал нам специалист антикварного отдела магазина «Белорусский сувенир» Александр Шульгин, покупатель, узнав, что гарнитуру не менее 200 лет, наотрез отказался от покупки. Человека возмутила сама вероятность того, что у него дома будет находиться диван «на котором так и эдак столько народу зачахло».

Постоянная проблема — отсутствие покупателя. По меткому определению Александра Шульгина, популярностью пользуется «мелко-прикладное» искусство: статуэтки, вазы, фарфор, часы, стекло.

Экспертов и оценщиков в области мебельного антиквариата нет даже в Национальном художественном музее Беларуси. Как правило, все пользуются справочниками аукционов Сотби, Кристи, Миллер и прочих, ежегодно издающих каталоги проданных шедевров с указанием цен. Обычный овальный столик итальянской работы в Минске оценивают в $250-300, а раздвижной стол на 24 персоны викторианской эпохи — в $3000.

Жизнь в Беларуси не располагает к покупке авторской мебели всемирно известных мастеров. Московский мебельный рынок интенсивно пополняется неординарными предметами эксклюзивного качества. Для нас больше подойдут советы вышедшей в 1996 году в Лондоне книги «Grand illusions» («Большие иллюзии»). Ее авторы дают практические рекомендации как «состарить» стол, стулья или имитировать каменный мозаичный пол.

КОМПАНИИ И РЫНКИ

ПРОПУСК В МИР СКИДОК

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Система дисконтных карт «Countdown» возникла в 1970 году в Великобритании. К настоящему моменту в программе принимают участие более 8 млн. человек и около 75 тыс. предприятий торговли, сферы обслуживания и общественного питания в более чем 25 странах мира, включая большинство стран Западной Европы, США,европейские курорты и страны Азии.

Западный мир успешно применяет великое достижение рыночной экономики с ее конкуренцией — оказание всевозможных услуг со скидками, величина которых не зависит от качества самой услуги или товара. В Беларуси подобные системы только начинают формироваться. Поэтому, на наш взгляд, вам должно быть интересно узнать о принципах дисконтной программы «Countdown».

Каждая программа специализируется на определенных видах скидок. Как правило, скидки распределяются следующим образом:

25%-50% — проживание в отелях, входная плата в музеях, клубах и т.д.;

10%-30% — питание в ресторанах, барах, кафе;

10%-20% — покупки в магазинах, предприятиях сервисного обслуживания (ремонт бытовой техники и т.д.)

Любое физическое лицо, изъявившее желание вступить в число участников программы «Countdown», приобретает членскую карту со сроком действия 12 мес. стоимостью $60 или туристическую карту со сроком действия 3 мес. стоимостью $30. Обе карточки действуют не с момента приобретения карты, а с момента ее заполнения, т.е. с момента получения первой скидки. По желанию владельца карточки к ней прилагается специально разработанный для участников программы «Countdown» международный годовой страховой полис от болезней и несчастных случаев. Его стоимость — $10. Полисы используются для многократных выездов за пределы СНГ, действительны во всех странах мира и принимаются всеми иностранными консульскими службами при оформлении виз.

И это еще не все. Участие в программе «Countdown» предусматривает разработку и выпуск совместной пластиковой карты с логотипами белорусской фирмы и дисконтной программы «Countdown». Этот вариант является оптимальным по трем причинам:

во-первых, такая карточка дает возможность пользоваться услугами белорусской фирмы-эмитета на ее условиях (например, право на участие в промошиональных, коммерческих, информационных и протокольных акциях, членства в клубе и т. д.) и одновременно получить скидки в отелях, торговых и сервисных точках в Беларуси и за рубежом;

во-вторых, это эффективная реклама белорусской фирмы, постоянно находящаяся у клиентов;

в-третьих, относительно низкая цена выпуска такой карточки. Последнее обстоятельство может позволить многим белорусским фирмам получить значительную прибыль от ее распространения среди своих клиентов.

«Countdown» вызывает особый интерес у туристов и отдыхающих благодаря своей обширной туристической программе.

Если весь мир давно помешан на скидках, то для многих наших соотечественников «стиль жизни от дисконта» пока мало понятен.

Дисконтные карты появились в нашей стране совсем недавно и приживаются пока не без проблем. Любые пластиковые карточки, включая дисконтные, по-прежнему рассматриваются как некий престижный аксессуар, игрушка, а не как вещь необходимая и удобная в повседневной жизни. Не говоря уже о том, что дисконтные карты многие до сих пор путают с кредитными. К тому же нашей психологии свойственна обычная подмена понятий: скидка — это уценка, а значит, товар или услуга имеют недостатки... Но ведь в желании сэкономить нет ничего зазорного. Спросите любого: хотелось бы вам, чтобы ваша зарплата увеличилась, допустим, на 10%? Конечно, каждый ответит — «Да».

Система «Countdown» — и в этом ее достоинство - не ориентирована жестко на какие-то определенные слои населения. Она универсальна и используется во многих случаях. Поэтому все зависит только от набора услуг, которые вам нужны. Во всем мире дисконт — это стойкая и развитая система отношений между потребителем и продавцом, предоставляющая возможность существенно экономить. Именно поэтому дисконтные карточки давно превратились в непременный атрибут деловой жизни и быта.

Чтобы помочь клиенту ориентироваться в мире возможностей, компания «Countdown» выпускает разнообразные справочники-каталоги: «Россия, Беларусь, Украина», «Города Европы», «Европейские курорты», «Америка», «Австралия и Новая Зеландия», «Азия», «Флорида», «Лондон», «Отели Европы».

Но самое главное, что отличает программу «Countdown» от других дисконтных программ - это гарантия скидок. В случае не получения скидки в торговой точке, ее можно получить в ближайшем офисе «Countdown». Последний момент особенно важен для наших соотечественников, ведь наш потребитель — самый осторожный в мире, он много раз обжигался, и предлагать ему что-то новое и непонятное было бы крайне опрометчиво без серьезной гарантии качества. Почти 30-летний стаж работы программы во всем мире и громкие имена ее участников являются наилучшими гарантами качества, надежности и престижа программы «Countdown». В подтверждение приводим лишь несколько минских предприятий—участников программы: супермаркеты «SIDIS» и «Домовой», магазин итальянской одежды «Capriccio», ресторан «Pierre Smirnoff», ночной клуб «Лагуна», мебельный салон «555», специализированный салон керамической плитки «Фиеста», туристическое агентство «Алатан-Тур», французкий салон «JACQUES DESSANGE», салон-парикмахерская «Первая леди и лучший мужчина», рекламно-информационное издание «Баловень», спортивный клуб «High Flyght», химчиска «Тайди», прокат автомобилей «Автоарсенал», помощь на дорогах «СПАС-001», пейджинговая компания «Solid paging».

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

СОЛИДНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ ИСПОЛЬЗУЕТ СОЛИДНЫЕ КОМПЬЮТЕРЫ, ИЛИ ПОЧЕМУ ПРЕДПОЧТИТЕЛЬНЕЕ ПОКУПАТЬ PC У ФИРМЫ «SKY SYSTEMS»?

СЕМЕН МАРКОВ, РИА «АПАШ»

Есть вещи, на которых нельзя экономить. Есть вещи, которые не заставят нас жалеть о сделанной покупке. Есть вещи, которые нужны нам как воздух. И эти вещи — мощные современные компьютеры от фирмы «SKY SYSTEMS». Вашему вниманию предлагаются самые последние модели, которые отличаются быстротой и надежностью.



Работая на этих компьютерах, вы получите возможность забыть, что такое незапланированный ремонт.

Работая на этих компьютерах, вы будете экономить драгоценные секунды, которые вскоре обернутся часами и днями.

Зная, где купить эти компьютеры, вам не придется тратить время на излишние поиски.

Итак, возьмем краткую выдержку из фирменного прайс-листа. Здесь и готовые компьютеры — для тех, кто доверяет вкусу наших специалистов. Здесь и богатый выбор комплектующих — для тех, кто привык делать все сам. Оптимальная конфигурация — вот что является нашей с вами целью. Профессиональные советы и дельные предложения — и вот перед вами компьютер, идеально соответствующий специфике вашей работы.

Рекомендуем выбрать как базу процессор Intel Pentium 160-200 с системой MMX. Модули памяти SIMM 16-64 Mb — в зависимости от надобности. Если вы имеете дело с графикой — пожалуйста: отличные мониторы SONY и SAMSUNG 17", если же компьютер Вам необходим для другого — обратите внимание на 15-дюймовые модели.

Особый подход к компонентам мультимедиа. С ходу выделим несколько безусловных «хитов»: 12-16-скоростные CD-ROM Cyberdrive (удачное сочетание цены и эффекта), новинка — 24-скоростные CD-ROM TEAC для истинных гурманов, привыкших использовать только самое лучшее. Звуковые платы — у Вас просто разбегутся глаза, но не теряйтесь: советуем недорогие SBPro 2 16 bit stereo, а среди них — Idema ESS 1688 по смешной цене 16 у.е., работающей на ЛЮБОМ компьютере. Добавим сюда еще активные колонки мощностью 160-240 W (35-65 e&rt&r).

Обязательно стоит обратить внимание на факс-модемы (от 14400 до 36600 Bps).

Ну, конечно, и принтеры — струйные (от 175 до 365 у.е.), лазерные (от 333 до 475).

Да, не забудьте записать адрес и телефоны фирмы «SKY SYSTEMS» — и тогда Ваша мечта воплотится в реальность на земле!

Ул. Кульман, 1, корп.15, тел./факс 239 33 15, 232 13 90.

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА №71(414) 27.10.97
Главный редактор Петр МАРЦЕВ
Первый заместитель гл. редактора Светлана КАЛИНКИНА
Заместитель гл. редактора Павел ШЕРЕМЕТ
Заместитель гл. редактора Валентин ЖДАНКО

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Исполнительный директор: Дина МИНА
Полиграфическое обеспечение и распространение: Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ
Начальник рекламной службы: Татьяна БЕЛЯВСКАЯ
Отдел спецпроектов: Михаил ОРЛЕЦКИЙ
Компьютерный выпуск Сергей ОСИПЦОВ
АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18
ТЕЛЕФОН: (017) 236-50-51
ФАКС: (017) 236-53-62
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ:тел.(1048)22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)
E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
Размещение рекламы: тел./факс: (017) 223-85-88
Отдел распространения: тел./факс (017) 226-87-99
Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а
Тираж 20 000
Цена договорная
Заказ 2471
Подписано в печать 25.10.97 в 18.00
Подписной индекс 63879
Выходит 2 раза в неделю